



## ✂ OUTIL N°3 : CALCUL DE RENTABILITÉ SIMPLIFIÉ

*Guide & Bonne Pratique N°1 – Bankable Business : 9 étapes clés pour créer une entreprise rentable*

### 🎯 Objectif de l'outil

Permettre à tout entrepreneur de répondre à **la question centrale** :

👉 *Mon business peut-il vraiment gagner de l'argent ?*

Cet outil sert à :

- éviter les projets non rentables dès le départ
- prendre des décisions rationnelles
- ajuster prix, coûts ou modèle avant de se lancer

### ❑ Principe clé à comprendre

👉 **Une entreprise est rentable quand** ce qu'elle gagne **dépasse durablement** ce qu'elle dépense.

Le calculateur repose sur **3 éléments simples**, accessibles à tous.

### ❑ Prix de vente unitaire

#### Question :

👉 Combien paie un client pour **1 produit ou 1 service** ?

À renseigner :

- Prix réel du marché
- Prix que le client accepte de payer
- Prix TTC (simple)

#### Exemples :

- Vente de repas : 2 500 FCFA
- Prestation : 50 000 FCFA
- Produit agricole : 300 FCFA / unité



## 2- Coût variable unitaire

### Question :

☞ Combien te coûte **chaque vente supplémentaire** ?

Inclure :

- matières premières
- emballage
- transport par unité
- commission éventuelle

✗ À ne pas inclure ici :

- loyer
- salaires fixes
- charges administratives

### Exemple :

- Coût du repas : 1 600 FCFA
- Coût produit : 180 FCFA

## 3- Charges fixes mensuelles

### Question :

☞ Quelles dépenses existent **même si tu ne vends rien** ?

Inclure :

- loyer
- salaire(s) fixe(s)
- internet / téléphone
- électricité
- transport fixe
- petites charges récurrentes

☞ **Toujours raisonner par mois.**

## 4- Marge unitaire (calcul automatique)

### Formule :

Marge unitaire = Prix de vente – Coût variable



Lecture Bankable :

- Marge **positive** → possible
- Marge **faible** → fragile
- Marge **négative** → business non rentable

### 🔑 Seuil de rentabilité (le cœur de l'outil)

Question clé :

👉 Combien dois-tu vendre **chaque mois** pour couvrir toutes tes charges ?

Formule simplifiée :

**Seuil de rentabilité = (Charges fixes ÷ Marge unitaire)**

Exemple concret :

- Charges fixes : 300 000 FCFA
- Marge unitaire : 1 000 FCFA

👉 Seuil de rentabilité = **300 ventes / mois**

### 📋 Interprétation finale (décision Bankable)

✓ Situation saine

- Marge correcte
  - Seuil atteignable
- 👉 **Projet testable**

⚠ Situation fragile

- Marge faible
  - Seuil trop élevé
- 👉 **Projet à ajuster**

✗ Situation dangereuse

- Marge négative
  - Seuil irréaliste
- 👉 **Projet à stopper ou repenser**

☐ **Conseil Bankable Business**



*Un business qui ne passe pas le test de la rentabilité sur papier échouera sur le terrain.*