



OUTIL N°5 : MODÈLE SIMPLE DE SUIVI DES REVENUS & DÉPENSES

Guide & Bonne Pratique N°1 – Bankable Business : 9 étapes clés pour créer une entreprise rentable

☞ Objectif de l'outil

Aider l'entrepreneur à :

- savoir **où va l'argent**
- éviter les confusions entre argent personnel et argent du business
- prendre de meilleures décisions financières
- **survivre** là où beaucoup échouent

☞ Cet outil est **fondamental**, même pour les très petits business.

□ Principe Bankable Business

Un business sans suivi financier est un business aveugle.

Pas besoin d'être comptable.

☞ La discipline vaut plus que la complexité.

□ Pourquoi suivre ses revenus & dépenses

Sans suivi :

- on croit gagner de l'argent alors qu'on en perd
- on ne sait pas fixer ses prix
- on ne peut pas convaincre un partenaire ou une banque

Avec un suivi simple :

- chaque décision est basée sur des faits
- la rentabilité devient visible
- les erreurs sont corrigées plus tôt

□ Structure du tableau de suivi (simple et efficace)



⇒ Colonne recommandées

Date	Libellé	Entrées (FCFA)	Sorties (FCFA)	Solde

Explication des colonnes

- **Date** : jour de l'opération
- **Libellé** : vente, achat, transport, salaire, etc.
- **Entrées** : argent reçu
- **Sorties** : argent dépensé
- **Solde** : argent restant après l'opération

☞ Une ligne = une opération

☒ Règles d'or d'utilisation

- ✓ Noter les opérations **le jour même**
- ✓ Toujours utiliser un **libellé clair**
- ✓ Ne jamais mélanger dépenses personnelles
- ✓ Mettre à jour **au minimum chaque semaine**

✗ Ne pas attendre la fin du mois

✗ Ne pas se fier à sa mémoire

☒ Exemple concret (terrain)

Date	Libellé	Entrées	Sorties	Solde
05/01	Vente produits	50 000	–	50 000
05/01	Achat matières	–	20 000	30 000
06/01	Transport	–	5 000	25 000

☞ Lecture simple :

- Le business **génère de l'argent**
- Les dépenses sont visibles
- Le solde est maîtrisé



5- Fréquence recommandée

- **Tous les jours** (idéal)
- **Toutes les semaines** (minimum acceptable)

☞ Plus le business grandit, plus le suivi devient crucial.

6- Indicateurs simples à observer

Chaque mois, pose-toi ces questions :

- Ai-je plus d'entrées que de sorties ?
- Mes charges augmentent-elles trop vite ?
- Mon solde progresse-t-il ou diminue-t-il ?
- Suis-je proche de mon seuil de rentabilité ?

□ Conseil Bankable Business

Ce n'est pas le chiffre d'affaires qui enrichit, c'est ce qui reste.