



❖ OUTIL N°6 – Diagnostic : “Mon projet est-il vraiment rentable ?”

Guide & Bonne Pratique N°1 – Bankable Business : 9 étapes clés pour créer une entreprise rentable

❖ Objectif de l’outil

Permettre à l’entrepreneur de faire une **auto-évaluation honnête et rapide** de son projet avant de lancer ou d’investir davantage.

☞ Cet outil sert de **feu vert / feu orange / feu rouge**.

Principe Bankable Business

Un projet non rentable sur le papier deviendra un problème sur le terrain.

□ Compréhension du problème

Réponds par OUI / NON / PARTIEL

Le problème que je veux résoudre est réel

Les clients reconnaissent ce problème

Le problème est suffisamment important pour qu’ils paient

Score section : ____ / 3

□ Validation du marché

J’ai rencontré des clients potentiels

Il existe déjà des solutions sur le marché

J’ai identifié clairement mes concurrents

Les clients acceptent le niveau de prix envisagé

Score section : ____ / 4

□ Clarté de l’offre

Mon offre est compréhensible en une phrase

Je sais exactement ce que je vends

Je sais à qui je vends

Je sais comment je gagne de l’argent

Score section : ____ / 4



4- Rentabilité du projet

- Ma marge unitaire est positive
- Mes coûts sont maîtrisés
- Mon seuil de rentabilité est atteignable
- Je sais combien je dois vendre chaque mois

Score section : ____ / 4

5- Capacité de lancement

- J'ai testé le projet à petite échelle
- J'ai obtenu des retours clients
- Je peux livrer correctement sans me surcharger
- J'ai un minimum d'organisation financière

Score section : ____ / 4

⇒ Calcul du score total

Total des points : ____ / 19

➲ Interprétation du diagnostic

16 à 19 points

Projet solide et testable

➲ Tu peux avancer avec prudence et méthode

11 à 15 points

Projet intéressant mais fragile

➲ Ajustements nécessaires avant lancement

0 à 10 points

Projet risqué

➲ Ne pas lancer dans l'état actuel

⇒ Conseil Bankable Business

« Mieux vaut découvrir une faiblesse maintenant que payer le prix plus tard. »