



❖ OUTIL N°7 : PLAN D'ACTION 30 JOURS – DE L'IDÉE À L'EXÉCUTION

Guide & Bonne Pratique N°1 – Bankable Business : 9 étapes clés pour créer une entreprise rentable

☞ Objectif de l'outil

Transformer une idée validée en **actions concrètes**, étape par étape, sans se disperser.

☞ Cet outil permet de passer :

- de la réflexion à l'action
- du doute à la clarté
- du projet à la réalité terrain

⇒ **Principe Bankable Business**

Un business progresse par actions simples répétées, pas par des plans complexes jamais exécutés.

□ SEMAINE 1 – CLARIFIER ET VALIDER

Objectif : poser des bases solides

- Finaliser l'idée de business (Outil 1)
- Identifier clairement le client cible
- Décrire le problème avec les mots du client
- Reformuler l'offre en une phrase simple
- Lister les hypothèses à tester

☞ Résultat attendu : **idée claire et compréhensible**

□ SEMAINE 2 – TESTER LE MARCHÉ

Objectif : confronter l'idée au terrain

- Rencontrer au moins 5 à 10 clients potentiels
- Observer les solutions existantes
- Comparer les prix du marché
- Identifier les concurrents directs
- Tirer une conclusion claire (GO / AJUSTER / STOP)

☞ Résultat attendu : **validation ou ajustement du marché**
(Outil 2)



3 SEMAINE 3 – VÉRIFIER LA RENTABILITÉ

Objectif : sécuriser les chiffres

- Fixer un prix réaliste
- Lister tous les coûts variables
- Identifier les charges fixes mensuelles
- Calculer la marge unitaire
- Calculer le seuil de rentabilité

☞ Résultat attendu : **vision claire de la rentabilité**

(Outil 3)

4 SEMAINE 4 – LANCER DE MANIÈRE STRUCTURÉE

Objectif : démarrer sans brûler ses ressources

- Vérifier tous les points de la checklist de lancement (Outil 4)
- Mettre en place le suivi revenus & dépenses (Outil 5)
- Réaliser un test réel (premiers clients / prévente)
- Collecter les retours clients
- Ajuster l'offre si nécessaire

☞ Résultat attendu : **premiers résultats concrets**

- ☞ Règle de continuité (après 30 jours)
- Analyser les résultats obtenus
 - Identifier ce qui fonctionne
 - Corriger ce qui bloque
 - Fixer les priorités des 30 jours suivants

Conseil Bankable Business

Le meilleur plan est celui que tu appliques vraiment.