## GUEREZEBANGA Gabriel Gaétan - Abdoulaye

- \* BP1146 Brazzaville- BP 3036 Bangui guereze@yahoo.fr+242689595/+23675417057
- \* Centrafricain Né le 11/11/1952 1,88m-98kg-Port de verres Marié (8 enfants)
- <u>Professionnel BDEAC de 1980 à 2012</u>: Spécialiste du financement des projets tous secteurs (préparation, évaluation ex ante ex post, négociation, exécution, suivi)
- Consultant/Coach depuis 1986: in situ, aux Cabinets (Y-BOX, HR&V, DGC, ARIFS G.CONSULTS, AFRICA Finance, DUMASFAIR, AIMC, LCAC...)
- \* <u>Chargé de cours, Chercheur-Encadreur</u>: Marketing Finances Etudes de projets Stratégies de développement Négociations- Plaidoyer- Médiation
- \* Langues maternelles : Ngbandi- Sango- Français
- \* Autres langues : Anglais- Espagnol- Lingala- Kikongo (effort de pratique)
- \* Logiciels pratiqués : traitement de texte (Word), tableur (Excel), Powerpoint...

#### **FORMATION UNIVERSITAIRE**

\* 21/01/1981 : Doctorat ès Marketing et Analyse des Comportements socioéconomiques- Centre d'Etude et de Recherche en Marketing
(CEREM) de Clermont-Ferrand- Auvergne (FRANCE)

\* 1977/1978 : Diplôme d'Etudes Approfondies ès Marketing (CEREM)

\* 1976/1977 : Diplôme d'Etudes Supérieures Spécialisées ès Gestion- Institut
d'Administration des Entreprises (IAE) de Clermont-Ferrand

\* 1975/1976 : Maîtrise d'Economie Appliquée- Option Gestion d'Entreprise 1<sup>ère</sup>
Promotion- Université d'Abidjan (COTE D'IVOIRE)

#### FORMATION PROFESSIONNELLE

|             | · · ·   |
|-------------|---|
| * 1992/2012 | : Séminaires et concertations des Institutions Financières, des Banques Multilatérales de Développement, du Club des Dirigeants de Banques sur : Economie de marché, Dette/PPTE, Intégration, Privatisation, Ajustements, Micro finance- Finance Project & Corporate (Afrique, Europe de l'Ouest, Canada, USA, Mexique) |
| * 1991      | : 1 <sup>et</sup> séminaire des Banques Régionales de Développement (examen des fondements et perspectives) organisé par la BOAD-Lomé   |
| * 1990      | : Informatique pour Dirigeants (prise en main, logiciels)- Centre<br>Européen d'Etude en Management-Bruxelles   |
| * 1987      | : Evaluation des projets et informatique-FORHOM-Paris   |
| * 1985      | : Les garanties bancaires-Séminaire I.T.B- Yaoundé  |
| * 1984      | : Examen des Accords de Lomé- Institut de Développement<br>Economique et de Planification- Dakar  |
| * 1981      | : Stage spécialisé (Chargé de Mission)- Caisse Centrale de Coopération Economique (CCCE/actuelle AFD)- Paris  |
| * 1980      | : Centre de l'erfectionnement pour le Développement et la Coopération Economique et Technique (CPDCET 21 enc Session)   |

### EXPERIENCE PROFESSIONNELLE

## A)- Banque de Développement des Etats de l'Afrique Centrale : fonctions

| * 2008/2012        | : Chef de la Division Etudes & Prospection, Responsable de l'Unité<br>de Suivi des Opérations- Responsable de la Centrale Projets -<br>Rapporteur du Comité d'Audit - Président du Comité de Lecture |
|--------------------|--|
| * 2005/2008        | :Chef de la Division du Financement du Secteur Privé   |
| •                  | ncement des Institutions Financières Nationales  |
| * 2004/2005        | : Chef de la Division Engagement et Risques, Recouvrement et   |
| 2004/2000          | Relations avec la Clientèle  |
|                    | Relations avec la Chefficie  |
| * 2001/2004        | : Chef du Service de la Gestion des Prêts et des Emprunts  |
|                    | (Portefeuilles)  |
| *Janvier-Sept 2001 | : 1 des 3 Membres du Comité de Direction assumant l'intérim de la  |
| Janvier Dept 2001  | direction générale de la BDEAC   |
| * 1999/2000        | : Chef du Service Gestion des Prêts et Emprunts (Portefeuilles)  |
| 1999/2000          | . Chei du Service Gesuoti des l'ieis et Empruns d'orteleunes,  |
| * 1988/1999        | : Sous Directeur des Opérations, dirigeant le Département des  |
| 2000, 2000         | Opérations de 1994/1995 à 1998/1999  |
| * 1986/1988        | : Sous Directeur des Opérations chargé de l'Agriculture et du  |
| 1300/1300          | Développement Rural  |
| * 1005/1006        | : Directeur Adjoint des Opérations, et Chef de la Division du  |
| * 1985/1986        |  |
| + 1000/100/        | Développement Rural cumulativement   |
| * 1983/1984        | : Directeur Adjoint des Opérations, et Chef de la Division des   |
|                    | Infrastructures (énergie, transport, équipements) cumulativement   |
| * 1981/1983        | : Chargé de Projets- Chef a.i de la Division des Infrastructures   |
|                    |  |

| * 1981/1983                   | Infrastructures (énergie, transport, équipements) cumulativement : Chargé de Projets- Chef a.i de la Division des Infrastructures   |  |
|-------------------------------|---|--|
| - Responsabilités permanentes |   |  |
| * Etudes                      | : Elaboration des termes de référence, appel d'offres, adjudication des marchés, pilotage d'études sectorielles, de faisabilité des projets et d'innovationtous secteurs confondus de 1981 à 2012 |  |
| * Projets                     | : Organisation, appui et contrôle (terrain, siège) des tâches d'identification, préparation, évaluation et suivi des projets  |  |
| * Management                  | : Membre du Comité de Direction de la Banque, de la direction   |  |
| * 1                           | des Opérations (élaboration, mise en œuvre, contrôle des  |  |
|                               | programmes et objectifs de financement), du Comité d'approbation des prêts et de négociations, des task forces internes   |  |
| * Représentation              | : Concertations avec les Etats, réunions des Bailleurs de Fonds   |  |
| * Communication               | : Conception d'argumentaires BDEAC de promotion auprès de   |  |
|                               | partenaires ciblés, élaboration de politiques sectorielles  |  |
| * Coopération                 | : Correspondant Institutionnel (Programme Energétique Africain,   |  |
|                               | Décennies des Nations Unies)- Gestion des Emprunts- Négociation   |  |
| * Clientèle                   | : Gestion des comptes clients- Recouvrement des créances sur les  |  |
|                               | Etats et les sociétés privées- Restructuration des prêts. Suivi des   |  |
|                               | décaissements et supervision d'exécution des projets, relances de   |  |
|                               |   |  |

contrôle et actions correctives.

# B)- Enseignement- Recherche- Consultation- Formation- Coaching- Médiation

Chargé de cours- Animateur de séminaires- Directeur de recherche- Consultant Coach & Médiateur- Homme Ressource en partenariat

Spécialités : Marketing-Stratégies de Développement-Finances-Projets - Prospective.

- Enseignements&Coaching (1982/2017): ISG- DGC/ESMK- HELDV- ISMA......
- \* Politique Générale & Finances : diagnostic et stratégies de développement, ingénierie
- \* Marketing: Planning/Mix/Audit-Services-International-Négociation-B2B-bancaire..
- \* Etudes, Financement des projets : cycle de vie, faisabilité, rentabilité, suivi et direction.
- Groupes de Recherche Associations Consultations
- \* AFECI (1981): Association Française des Experts de la Coopération Internationale Ancien Auditeur du CPDCET, Paris
- \* GRESIF (1992): Groupe de Recherche et d'Etude sur l'Entrepreneuriat dans les Secteurs Informel et Formel- CEREGE (2003): Centre d'Etude et Recherche en Entrepreneuriat et Gestion, ISG- Brazzaville
- \* Clubs: ISGARD Le Réseau Congo 1996 Prospectivistes, Congo1997- Perspectives 2000, RCA 1998- Réseau des Mercaticiens Douala 1999
- \* Cabinets Conseil: DGC/HRV/ARIES/LCAC-YBOX (Congo)-G.CONSULT (RCA)
- \* Secteurs d'Intervention: Services (TIGO/AZUR/MTN/CELTEL- BP/CENAGES)-Agro- Industrie (Lait, Jus/Start Up)- Infrastructures (Sites, Hôtellerie)- Méta-marketing (HIV, Tabac)- Campagnes électorales- Retraite/brainstorming- Coaching
- Quelques Communications ou Publications
- \* Séminaires des Ecoles de Commerce : Marketing mix Marketing International, Marketing des Services Analyse Stratégique, Merchandising& Trade de 1982 à 2017
- \* Supports de Formation à la carte dans les sociétés pour le renforcement des compétences : Equilibres financiers- Trade marketing et conquête de marché Gestion dynamique d'une gamme de produits Marketing mix ou opérationnel- Intelligence économique- Stratégies des acteurs. Faisabilité, rentabilité & sensibilité des projets.
- \* Atelier ISGARD Le Réseau: Evolution vers le tableau de bord prospectif, 2006 La Démarche Marketing, Salon de l'emploi 2008
- \* Grand prix de l'Entreprise (Journée thématique Ernst & Young) : « Comment bâtir une stratégie de croissance », Janvier 2005
- \* Revue Congolaise de Gestion (ESGAE): « Marketing ou Démarketing, la réalité des Entreprises en A.C.», 1997-« Pratique du marketing Interruption ou Permission », 2011
- \* Journées de Recherche GRESIF: « Les conditionnalités des P.A.S et le sens de la culture entrepreneuriale », 1997
- \* Colloque du Laboratoire d'Economie Financière: « Risque d'Entité ou risque d'Opération, la contrainte d'adaptation de l'analyse du risque des PME », 1996
- \* Séminaires Future in Africa et Comité de Coordination des ONG: Planification stratégique pour le développement des ONG, 1992 à 1995
- \* Ateliers de promotion du secteur privé (PNUD et Ministères), 1995/1997

#### **DIVERS**

- Valide physiquement: ancien compétiteur en arts martiaux, hand & basket ball;
- Apte à l'adaptation aux milieux, tâches, responsabilités et voyages- Août 2017