



**“Los latinos somos
diversos ... somos
multicanal”**



Problemática de la movilidad



Problemática de la movilidad



Conexiones limitadas

Baja penetración de internet móvil, smartphones en mercados emergentes.



Panorama desalentador

Soluciones de movilidad con problemas legales. Conductores frustrados con los marketplaces actuales.



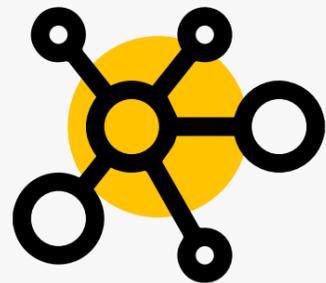
Movilidad Caótica

Afecta la calidad de vida, problemas de inseguridad, pocos ecosistemas de movilidad integral.



La solución

La solución



Multicanalidad

Facilita el acceso al servicio.
Conveniencia.



Legalidad

El modelo de negocio flexible de
Taxia no tiene dificultades legales.



Segmento

Taxia adquiere desde ya a la futura
clase media.



Modelo de negocio

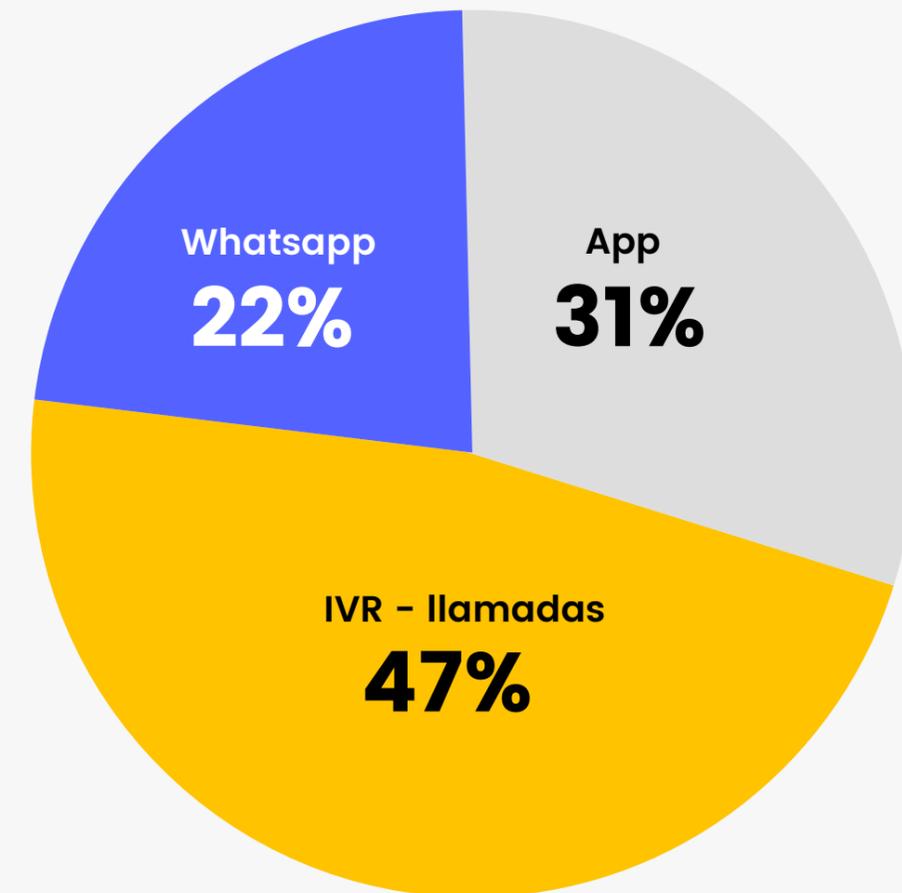
Replicable en economías
emergentes (Latam, Turquía,
Vietnam, India).



Multicanalidad

Solicitudes desde diferentes canales

Posibilidad de solicitar el servicio de Taxia life por **App, Whatsapp, Messenger, Web y Teléfono.**
Servicio integrador de multiservicios.





Datos de servicio

Datos de servicio

 **93%**

Efectividad promedio en solicitudes

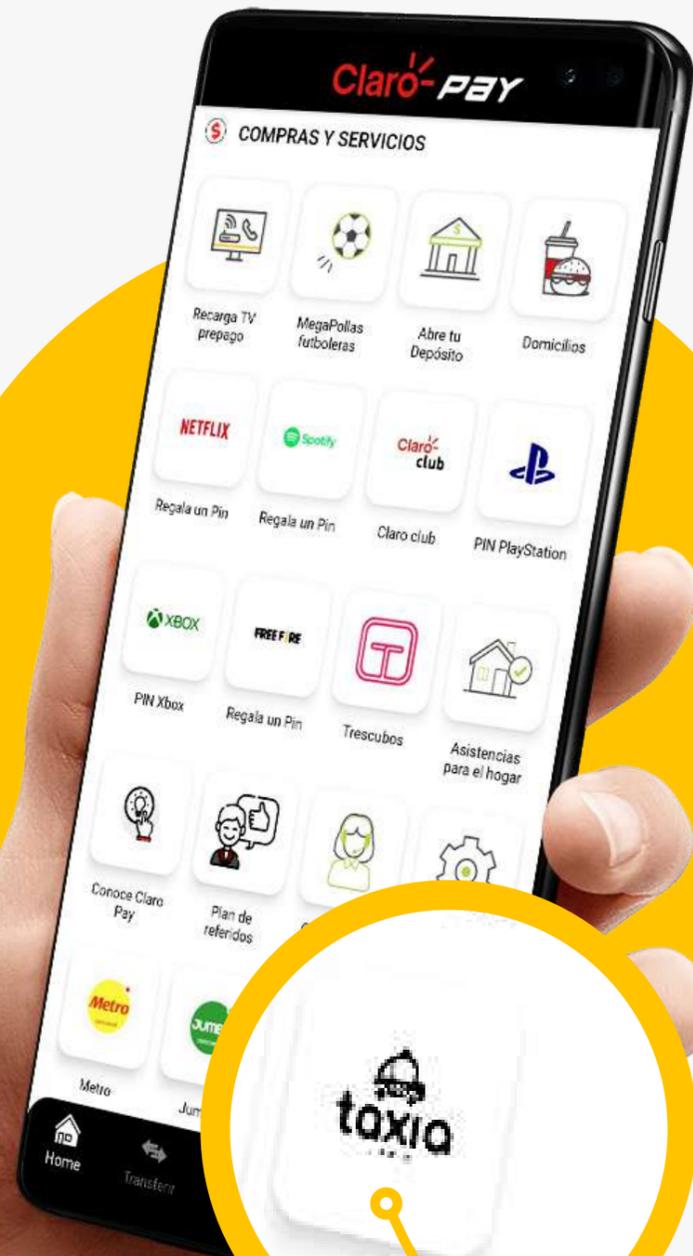
 **16 seg**

Tiempo promedio de asignación





Integraciones



Integraciones

Integraciones en las principales e-wallets y apps de banca, botón Taxia en Nequi / Daviplata / App Bancolombia / Mercado pago / Tuya / Claro pay / Credibanco / Cobru (criptomonedas)



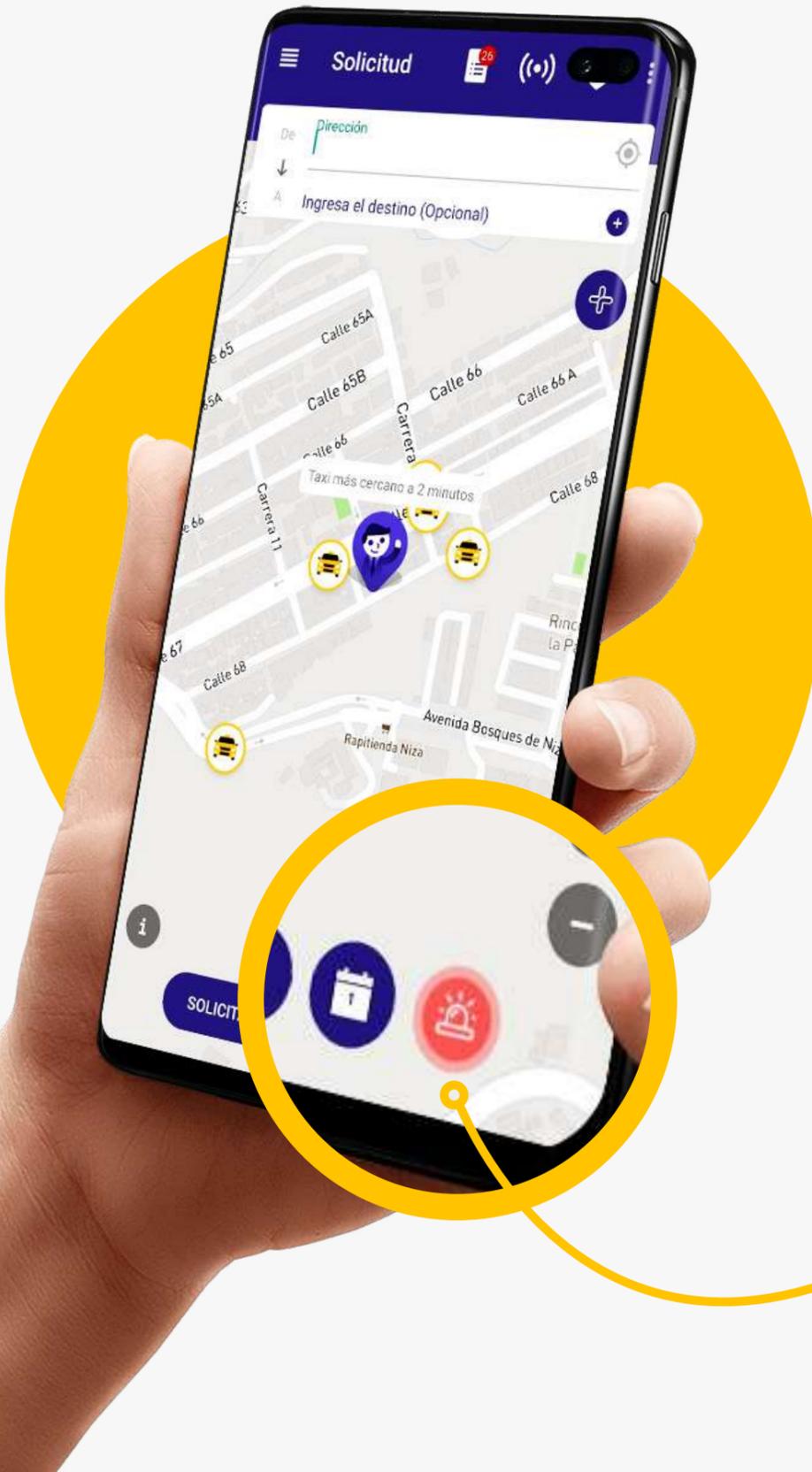
 **Bancolombia**

Tuya


DAVIPLATA



Botón
de pánico



Botón de pánico

Actívalo cuando te sientas vulnerado o veas algo sospechoso.





Beneficios
integrados

Beneficios integrados

Superapp!

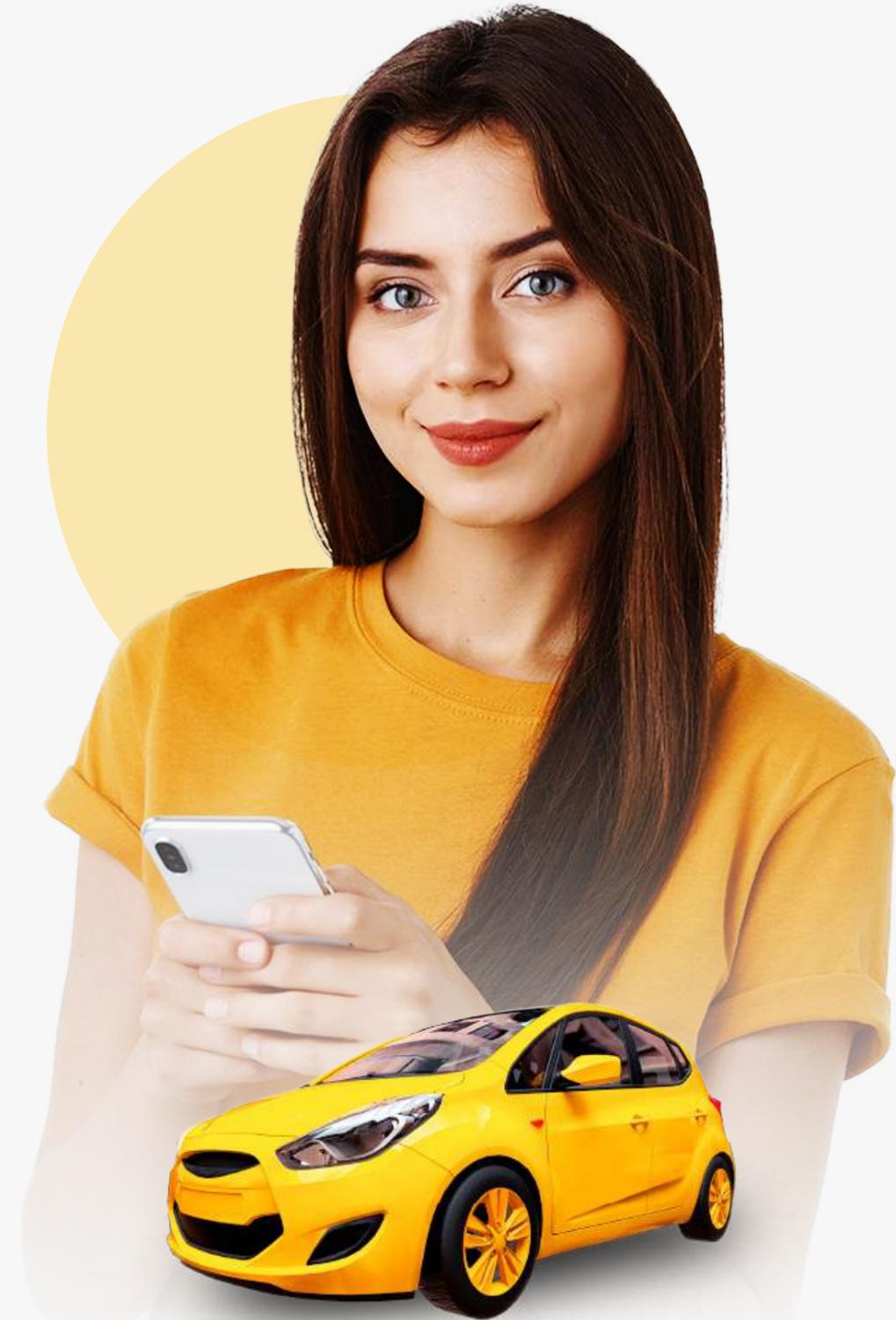
 Bancolombia



MERQUEO

 SBS

falabella.





Modelo
de negocio

Modelo de negocio

\$US 5

Mensualidad x carro

B2B con los operadores de transporte.

Product development

20%

Por trayecto

En promedio \$US 0,5 por viaje.

Growth & revenue.



Tracción

Tracción

**\$US
16MM**

En viajes
brutos (GMV)

+60M

Millones de
viajes realizados

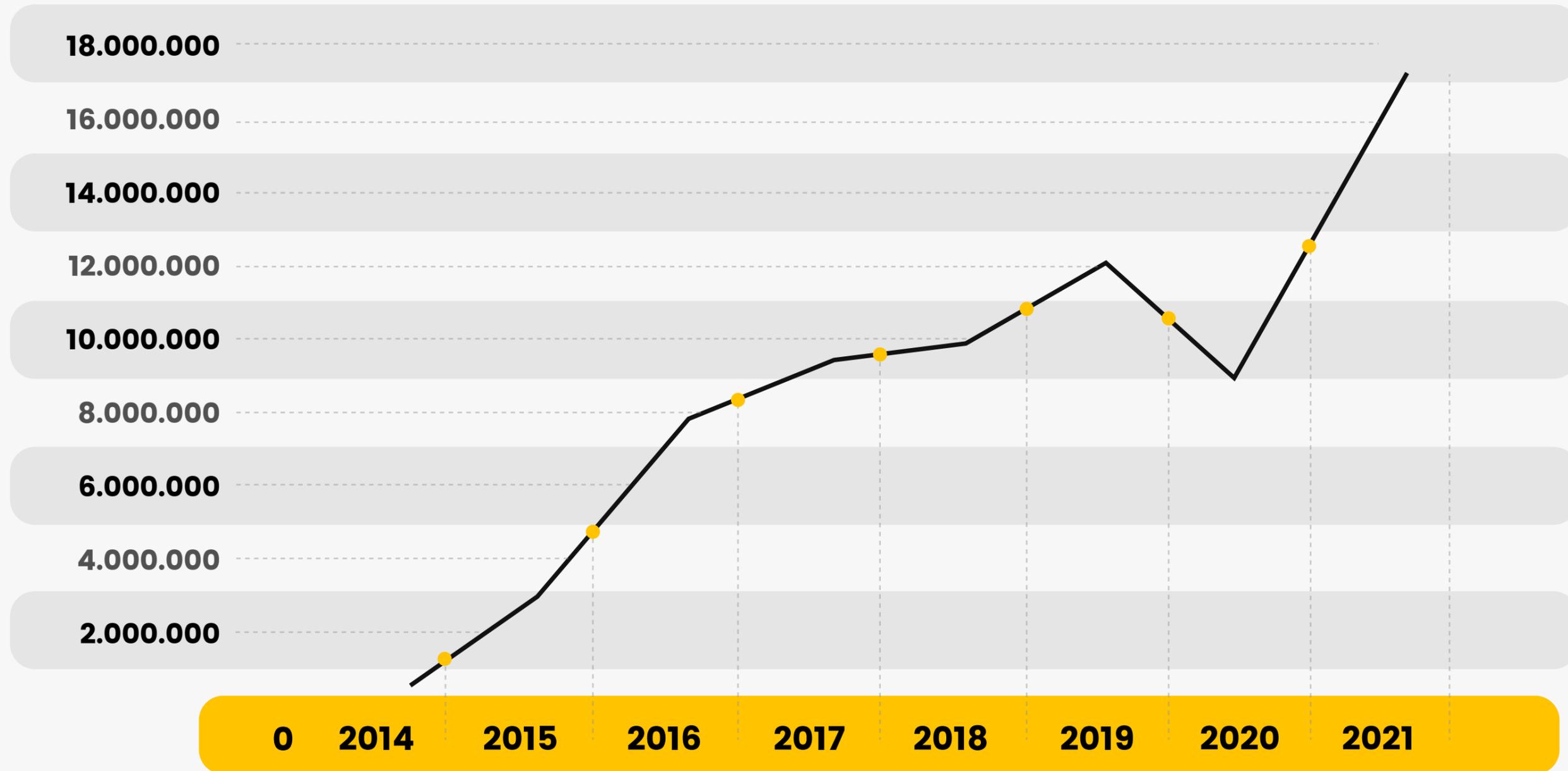
+ 25.000

Flota actual
de vehículos

Servicios



Servicios





Ventaja competitiva

Ventaja competitiva



Costos bajos

Recursos óptimos. Costos fijos de desarrollo muy bajos. Una décima parte comparados con la competencia.



API pública

Plataforma de desarrollo abierto con validación.



Experiencia en el sector

Empresas de transporte y conductores.



Multicanalidad

Escalabilidad con core modular.



Medios de Pago

Todos los actores.

Plan de mercadeo



Plan de
mercadeo

Adquisición	Activación	Retención	Ingresos	Referidos
<ul style="list-style-type: none"> Facebook Instagram Youtube Impresos Blog Podcast 	<ul style="list-style-type: none"> Promociones Contenidos Emails de beneficios Seguimiento en redes Push uso 	<ul style="list-style-type: none"> Emails de seguimiento sms de seguimiento Push uso seguimiento Promociones 	<ul style="list-style-type: none"> Programas de lealtad Taxia Plus Emails programas lealtad sms programa lealtad Push programa lealtad 	<ul style="list-style-type: none"> Voz a voz Recomendación de la experiencia Programa de referidos



Taxia en el Top 10
del ranking de marcas
D2C en Colombia 2021

Estudio Revista P&M

Equipo Taxia

Reconocimiento Forbes
30 emprendedores 2022



**Gaby Carolina
Muñoz Chará**

C E O

Ingeniera Electrónica y Telecomunicaciones
20 Años de exp. en movilidad y despacho de taxis.
Asesor de Comité Directivo Senior para Startups.



**Juan David
Montes Vasco**

C T O

**Desarrollador de Software, computación,
ingeniero de calidad y científico de datos.**
9 Años de exp. en aplicaciones móviles.
Mentor técnico para Startups

Forbes

**LAS
100
MEJORES STARTUPS
DE COLOMBIA**



Plan de
expansión

Plan de expansión

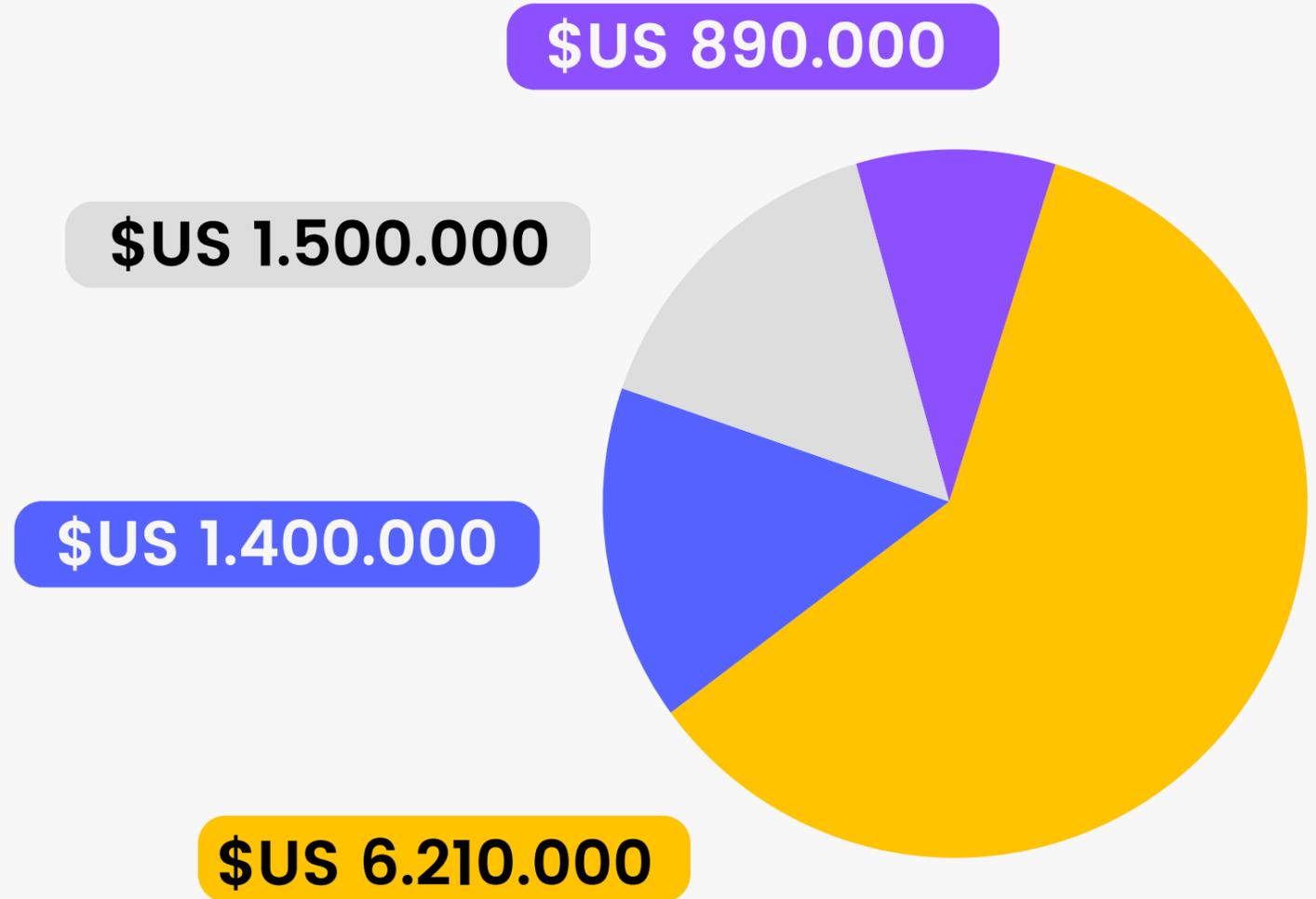
Con la financiación, haremos viables 3 años de operaciones con crecimiento acelerado. En el primer año lograremos:





Fundraising

Levantaremos \$US 10MM para crecer rápidamente en otros mercados



Marketing y ventas

Aumentar cuota de bolsillo Colombia

Desarrollo de producto

Operaciones y nube



Gaby Muñoz Chará
CEO

+57 3206930024

gaby@taxialife.com

Descarga nuestra App



**“El ecosistema donde
movemos la vida”**