

סודות הכסף כיצד להכפיל את ההון עצמי שלך

שי גולד

פרק 1

מי מינוס לפלוס

בוא נתחיל מהתחלה אם אתה נמצא במינוס אתה במצב קשה מאוד ואתה מנהל את החיים שלך ואת הפיננסים שלך בצורה לא נכונה . מינוס היום יכול רק לגדול ולגדול מה שנקרא סרטן פיננסי . אני רוצה קודם כל שתכיר בבעיה שאתה נמצא בה אתה חייב להבין שאתה במינוס יש לך סרטן פיננסי בחשבון הבנק שלך .

ואם עכשיו עוברת לך המחשבה מה כולם במינוס . מה אני שונה ? אני שואל אותך באמת ? יש לך כל כך הרבה האנשים במדינה שלך שהם עשירים כקורח

אתה בוחר לראות את המציאות שאתה רוצה לראות. אני בוחר ללמוד להיות אדם עשיר ואני יעשה כל מה שצריך כדאי להגיע לשמה

האם אתה יודע למה אתה במינוס ?

האם שאלתה

את עצמך את השאלה הזאת בלב שלב ? האם אתה יודע למה יש לך סרטן פיננסי ?

לא ? יש לך תשובה ?

בוא ננחש ביחד אני חושב שאתה חבר במינוס כי אתה לא שולט ברגשות שלך אתה חבר במינוס כי אתה מנהל את החיים שלך בצורה לא נכונה מבחינה פיננסית . הסדר העדיפות שלך בחיים הוא לא מדויק ולכן אתה חיי את הרגע ולו חושב על העתיד הפיננסי שלך

אתה חבר לא שולט בכסף שלך ואתה לא שולט בדחייה של סיפוקים אתה חייב לספק את עצמך או את הילידים שלך בצורה מידית

מינוס זה מצב גרוע ביותר זה מצב נוראה . מינוס זה הגיהנום על פני כדור ארץ . מינוס זה מחלה נוראית

אני מקווה שאני ברור עד עכשיו .. מינוס זה סרטן !

אם אתה במינוס אתה חולה . אתה חייב להתחיל להבריא ולבנות את עצמך מחדש ! אתה חייב להתחיל לקחת שליטה על החיים שלך אני יגלה לך סוד קטן כל מה שקורה או לא קורה בחיים שלך אתה אחרי עליו . לא ההורים שלך אשמים ולא הסביבה שלך ולא החברים שלך אלה אתה אשם . אתה חייב להתחיל לקחת אחריות על החיים שלך אף אחד אחר לא יכול לעשות את זה בשבילך . אתה חייב לקחת אחריות על החיים שלך ולהתחיל לבנות את החיים שלך לבנה אחר לבנה כדאי שתבנה את החיים שאתה באמת רוצה לחיות ויש לך זכות טבעית לחיות אותם

טוב אז איך יוצאים מהמינוס שאתה נמצא בו איך מוצאים תרופה איך משנים אתה החיים שלך ? איך עושים את זה? איך מפסקים את הטירוף הזה שנקרא מינוס . או בשפה המקצועית איך משמדים את הסרטן הפיננסי ?

אני ייתן לך דוגמה תדמיין שאתה בבית שלך ופתאום יש שרפה בחדר שינה שלך מה אתה עושה ? ברור שאתה מתחיל לעשות **מלא פעולות** כדאי לכבות את השרפה שבחדר השינה שלך

הפעלות שאתה תעשה במידי זה

1 ללכת לצינור מים הקרוב

2 לשפוך דליים של מים

3 לקורא למכבי אש

4 לפנות את האנשים מהבית

כנראה שאתה תעשה את כל הפעלות אלה במקביל כדאי לכבות את השרפה שבחדר השינה שלך .

אותו דבר בדיוק לגבי המינוס שלך אתה חייב להתחיל לבצע פעולות קיצוניות ומהירות כדאי לצאת מהמינוס שבו אתה נמצא חבר אתה חייב לפעול היום בצורה המידית ביותר כדאי לצאת מהשריפה הזאת

הפעלות המידיות הם

1 אתה חייב לגזור את כל כרטיסי אשרי ולעבוד אם כסף מזומן

2 אתה חייב לבנות תקציב יומי של הוצאות

3 עשה רשימה של כל הוצאות החודשיות שלך ונסה לראות איפה אפשר לצמצם את הוצאות שלך

4 אתה חייב לעשות תכנית חיסכון ולחסוך מהכנסה שלך כמה שיותר אחוזים

עם אתה יכול לחסוך רק 10 אחוז מהכנסה שלך תחסוך אותם אם אתה יכול יותר עדיף יותר

5 תתחיל למכור את הקישורים שלך כל מה שיש לך בו ידע אם זה

ללמד את התחומים הבאים

אומנות לחימה . שחייה . כלי נגינה . לצייר . שפה חדשה . בישול . סידור מגרות . נגרות . כתיבה . שיווק . ניהול מדיה חברתית . גולף . מתמטיקה . ציור . פיסול . כתיבה שוויקית

6 תפסיק לראות טלוויזיה ולשמוע רדיו (למה שמה מנסים למכור לך ורוב התוכן הוא דבר שלילי שאין לך עליו שליטה)

7 אתה חייב להתחיל לקרוא ספרים על פיננסים באנגלית

8 קרא את הספר אבא עשיר אבא עני

9 רשום על הדף תכנית יציאה מהמינוס וכל חודש תעקוב אחרי התוכנית ותוודא שאתה מצמצם את המינוס שלך עד שיש לך פלוס בחשבון

שאני אומר לוודא אני מתכוון שאתה חייב לעקוב אחרי המחלה כל חודש אתה חייב לעקוב אחרי המינוס שלך כל חודש עד שיש לך פלוס בחשבון

אני רוצה להציג לך טבלה של הוצאות שלך שאתה יכול להתחיל לחסוך כדאי להגדיל את אחוז החיסכון שלך

לצורך הדוגמה אני מדבר על אדם בודד שחיי לבד והמשכורת שלו היא 8000 אלף שקל

המספרים הם רק כדאי להמחיש את הדוגמה (

			500	חשמל
			400	מים
			400	גז
			1000	דלק
			250	כבלים

			150	אינטרנט
			800	בילוי
			1200	אוכל
			800	בגדים
			2000	שכר דירה
			7500	סה"כ
			+500	חיסכון

כלומר בהתחלה של הדוגמה הזאת יש לו לחסוך רק 500 שקל בחודש זה מה שהוא מסוגל לחסוך באותו חודש שזה כ 5 אחוז מהכנסה שלו

אני רוצה עכשיו לקחת את כל הוצאות ולפרט כיצד הוא יכול לחסוך וכיצד להגדיל את אחוז שהוא מסוגל לחסוך בוא נתחיל

חשמל – קודם כל בכול הוצאה אפשר לחסוך ולחיות עדין טוב אפשר להשתמש פחות בחשמל אפשר להשתמש פחות במזגן ולעבור למאווררים אפשר להדליק מזגן רק בשעות היום או להתרגל לישון עם מאוורר

לפתח הרגל של תמיד לסגור את האור אפשר לקנות מנורת לילה שהי מספיקה להאיר את כל החדר והיא חוסכת בחשמל אפשר להדליק את הדוד רק 7 דקות ולא 20 דקות אפשר לנתק את המכשירים שזוללים חשמל כמו תנור . מיקרוגל . מדיח . מכונת כביסה ועוד

אם אתה יצרתי אתה תמצא דרך לחסוך בחשמל .

במזגן יש כפתור שאחרי כמה דקות הוא נכבה לבד . אין צורך להמשיך להדליק את המזגן גם ככה הבית קפוא

מים – מים לדוד המלך . כן חברים גם במים אפשר לחסוך וגם רצוי לחסוך ישראל מתייבשת זוכרים את זה . טוב אפשר להתקין חס כמים אפשר להתקלח בזוג (אם זה בעל ואישה) אפשר להתקלח פעם ביומיים . היי בצבא הייתה מתקלח פעם בחמשה ימיים זוכר ? אפשר ישר לסגור את הברז ולא

לתת למים להתבזבז אפשר להתקלח פחות זמן כ 5 דקות זה מספיק למקלחת טובה .

גז – אפשר פשוט לעבוד לכרים חשמליים או פחות לבשל יותר להכין סנבצים וכו גם בגז אפשר לחסוך הכול תלוי כמה חשוב לך הכסף שלך ?

דלק – זה נושא האוהב עלי אני חייב רכב לכול מקום אפילו למכולת שהי חמש דקות מהבית אני צריך לנסוע עם הרכב ואני שואל למה ? יותר בריא לך ללכת למכולת ברגל ולסחוב את הדברים אתה גם חוסך בדלק וגם עושר פעילות גופנית

במקום כל יום לנסוע לעבודה ברכב אתה יכול מדי פעם לנסוע באופניים לעבודה בהנחה שאתה גר יחסית קרוב לעבודה שלך

אתה יכול לנסוע גם מידי פעם באוטובוס לעבודה או אולי .ה ישמור ללכת איזה פעם בשבוע ברגל לעבודה ? מה אסור לעשות פעילות גופנית ?

חבר יקר אתה יכול וצריך לחסוך בדלק תשלב יותר פעילות גופנית וככה אתה תחסוך בדלק

אבא שלי תמיד אומר לי אוטו זה כמו רגלים . לא נכון!! אוטו זה אוטו ורגלים זה רגלים אתה חייב להגביר את הפעילות הגופנית שאתה עושה וככה אתה תבזבז פחות דלק

כבלים – לדעתי זה כמו לזרוק כסף לפח כל יום מחדש . אתה לא צריך טלוויזיה . טלוויזיה לוקחת לך את המשאב היקר ביותר שיש לך שזה הזמן שלך טלוויזיה פוגעת במוח שלך ולוקחת לך את הזמן . אני במקומך מוכר את הטלוויזיה וקונה מחשב נייד זול ושאני אומר זול אני מתכוון פחות מי אלפיים שקל

אינטרנט – גם שמה אפשר לחסוך אפשר לאיים לעבור חברה כדאי לבקש הנחה לרוב זה תמיד עובד ואתה תוזיל את המחיר שלך לפחות ב 30 אחוז

בילוי ויציאות – וואלה חבל על הכסף שלכם . אם זה מסעדה טובה אני מבין . אבל לשרוף כסף על מסיבות ולהזמין בחורות למשקה זה טיפשות . אני לא יכנס אבל שנינו יודעים שגם כאן אפשר לחסוך

אוכל – גם באוכל אפשר לחסוך אני לא רוצה להיכנס לך לצלחת אבל הגיד לך מה שאני מציע אתה יכול לעבור לתזונה צמחונית שזה יוצא לך יותר זול וגם אתה יכול לקנות רק בסופר שהוא סופר זול . תפסיק לקנות במכולת השכונתית . אתה יכול לקנות דברים שהם זולים כמו

אורז . פסטה . חומוס . טחינה . ירקות. מדי פעם אתה יכול לקנות חזה עוף שזה יותר זול מבשר של פרה וכו .

בגדים – קודם כל אתה צריך להבין את הסגנון לבוש שלך אם אתה יכול להשתמש באותם בגדים שלך לעבודה גם לבילוי אז אתה מרוויח עיקרי התרחק ממותגים קנה כל חודש מכנס וחולצה תשדל לקנות רק שיש הנחות משמעותיות . השתדל לקנות בסוף עונה

כשאתה מכבס אתה הבגדים שלך אתה לא חייב תמיד לשים מרכז . כדאי לא לפגוע בבד של הבגד

שכר דירה – אוקי אם אתה חכם ויש לך שכל אתה יכול לגור עם הורים שלך לפחות בשנתיים הראשונות אתה יכול בזכות זה לחסוך הרבה כסף . אם יש לך אפשרות לך תגור אם ההורים שלך לפחות 3 שנים וככה תחסוך שכר דירה במשך שלוש שנים . אם אין לך אפשרות אתה חייב לעשות סקר שוק בסביבה שלך ולמצוא את האזור שאתה רוצה לגור .לבדוק לפחות 10 דירות לפני שאתה חותם חוזה . דרך אגב את החוזה אתה רוצה לקחת לשלוש עורכי דין שונים שיש להם התמחות בתחום הזה .

אוקי בוא נצא מנקודת הנחה שהגיבור שלנו למד את מה שרשמתי והוא עושה
הכול כדאי לחסוך בהוצאות אלה

בוא ניראה את הטבלה אחרי החיסכון בהוצאות אלה

			450	חשמל
			350	מים
			350	גז
			800	דלק
		אין טלוויזיה	0	כבלים
			150	אינטרנט
			700	בילוי
			1000	אוכל
			650	בגדים
		גר עם ההורים	0	שכר דירה
			4450	סה"כ
			+3350	חיסכון

כלומר אחרי כל החיסכון החודשי ופיתוח הרגלים נכונים של חיסכון הוא הצליח
לחסוך בדיוק 3350 שקלים בחודש

שזה הבדל בין התחלה שהוא הצליח לחסוך רק 500 שקל

אם אתו חייל משוחרר יחסוך 3350 שקל במשך 12 חודש היו לו בדיוק
40.200 שקלים

אם הוא הצליח לחסוך ככה במשך שנה אין שום סיבה בעולם שהוא לא יצליח
לחסוך ככה לפחות שלוש שנים

בשלוש שנים החיסכון מצטבר ל 120.600

שקלים

אתם מבנים תוך שלוש שנים אותו חייל משוחרר מגיע לסכום של 120 אלף שקל וכמובן בוא לו נשכח את המענק מצה"ל הבנתי שכיום המענק עומד על 50 אלף שקל

אם אתה מחבר ביחד לחייל המשוחרר שלנו יש 170 אלף שקל וכול זה מקצת חיסכון בהוצאות השוטפות וחיסכון של הכסף שלו . האם אתה חושב שזה אפשרי עבורך ? האם אתה חושב שזה שווה את המאמץ ? ברור שכן אתה בכיוון של חופש כלכלי תמשיך אתה בכיוון הנכון

יש לי בקשה אליך אחרי שיש לך 170 אלף שקל בחשבון בבקשה אל תקנה רכב . אפילו על תחשוב על זה . עדיף שיש לך את הכסף בבנק שיום אחד תוכל להשקיע את הכסף שלך ולהכפיל אותו ואולי אפילו לשלש אותו

הכסף שלך זה הדלק שאתה צריך בחיים כדאי ליצור ולבנות עוד נכסים ועוד מקורות הכנסה .

למטה אני מראה טבלה שמסבירה על כיצד לצאת מהמינוס שלך ...

דוגמה לתוכנית ליציאה מהמינוס –

המשכורת החודשית של החולה שלנו היא 8000 שקל והוא חוסך 10 אחוז מהכנסה שלו

שים לב תוך כמה חודשים הוא יוצא מהמינוס שלו . את אותה טבלה אתה חייב להכין לעצמך אם אתה במינוס

חודש 1	-10.000	הכי קשה זה ההתחלה	
חודש 2	-9.200	גם זה חודש קשה	
חודש 3	-8.400	עדין לא פשוט	
חודש 4	-7.600	כואב	
חודש 5	-6.800	לא פשוט	
חודש 6	-6.000	מורכב	
חודש 7	-5.200	יש לו תקווה	
חודש 8	-4.400	מתקדם	
חודש 9	-3.600	קר	
חודש 10	-2.800	קריר	
חודש 11	-2.000	סביר	
חודש 12	-1.200	אוקי	
חודש 13	-400	אוי	
חודש 14	+400	יופי	
חודש 15	+1.200	מדהים	
חודש 16	+2.000	מעולה	
חודש 17	+2.800	קדימה	
חודש 18	+3.600	עבודה יפה	
חודש 19	+4.400	אתה בדרך	

לפי הטבלה למעלה אתם רואים שאם הוא הצליח לחסוך 10 אחוז מהכנסה שלו אחרי 12 חודש הוא יוצא מהמינוס שהוא נמצא בו אחרי שנה שלמה הוא מצליח לנצח את הסרטן הפיננסי שהוא נמצא בו

אני רוצה להציג לכם את אותה טבלה אבל הפעם הגיבור שלנו מהדק את החגורה וממש עושה הכול כדאי לחסוך 20 אחוז מהכנסה שלו . בוא נראה מה קורה בטבלה שלו

תכנית יציאה מהמינוס בעזרת חיסכון של 20 אחוז מהכנסה שלו

המשכורת שלו היא 8000 אלף שקל

ש 20 אחוז זה 1600 שקל כל חודש

		כאב עצום	-10.000	חודש 1
--	--	----------	---------	--------

		כואב	-8.400	חודש 2
		יש כאב	-6.800	חודש 3
		קשה	-5.200	חודש 4
		פחות קשה	-3.600	חודש 5
		סביר	-2.000	חודש 6
		אוי	-400	חודש 7
		יש	+1200	חודש 8
		קדימה	+2.000	חודש 9
		אני מתחיל	+3.600	חודש 10
		יופי	+5.200	חודש 11
		ואוו	+6.800	חודש 12
		גדול	+8.400	חודש 13
		מדהים	10.000	חודש 14

ברגע שהוא מצליח לחסוך 20 אחוז מהכנסה שלו הוא מקצר את הזמן בחצי בגלל שהוא חוסך 20 אחוז מהכנסה שלו אז תוך 8 חודש הוא יוצא מהמינוס שהוא נמצא בו

ושימו לב שאחרי 14 חודש לא רק שהוא יצא המינוס של 10.000 שקל הוא עכשיו נמצא בפלוס של 10.000 שקל

מה שנקרא החולה שלנו נהיה בריא והוא הפך את הקערה על פיה

אני רוצה שתבנה טבלה שנגיד שהוא מצליח לחסוך 50 אחוז מהכנסה שלו ?

מה קורא אם הוא מצליח לחסוך 70 אחוז מהכנסה שלו ?

היי לחסוך 60-70 אחוז מהכנסה זה לא הרבה וזה אפשרי זה אומר שאתה חוסך 60 אחוז מהכנסה שלך זה אומר שאתה חיי על 40 אחוז מהכנסה שלך שזה בסדר

בהמשך הספר אתה תראה שכל אתה חייב לחסוך לפחות 40 אחוז מהכנסה שלו . כדאי להתחיל לייצור חופש כלכלי .

פרק 2

עוד כסף לעולם לא פותר בעיות כספיות

אם יש לך בעיה שאתה מוציא כסף יותר מימה שאתה מכניס כסף לעולם לא
היא לך כסף . לעולם . אם אתה חיי על 110 אחוז מהכנסה שלך כלומר אתה
נכנס למינוס של 10 אחוז אתה בבעיה קשה .

הבעיה נובעת מהבנה לקויה שכסף פותר את הבעיות שלנו . שזה לו נכון.
פעולות נכונות שאתה תעשה אם הכסף שלך יפתרו לך את הבעיות שלך
אנשים חושבים שאם אין לי כסף בסוף החודש אז אני צריך להביא עוד כסף .
הגיוני לא ? זאת טעות הבעיה היא לעולם לא חוסר הכסף הבעיה היא חוסר
בהשכלה פיננסית או בחינוך פיננסי

אני רוצה להסביר שחינוך פיננסי הוא דרך של לימוד בסיסי של השכלה
הפיננסית החינוך הפיננסי בה ללמד אותנו התנהגות כלכלית נכונה חינוך
פיננסי מלמד אותנו את הבסיס ביותר של כיצד להתנהג עם כסף וכיצד לשמור
אותו וכיצד לייצור עוד כסף בדיוק כמו שהבנק יוצר ומדפיס כסף

כשאני מדבר על חינוך פיננסי אני מתכוון בעיקר לילדים כי חינוך זה להרגיל
ערכים נכונים בשביל הילד הבעיה שרוב הורים בישראל לא יודעים כיצד
להרוויח או לייצר עוד כסף בלי קשר למשכורת שלהם
וגם הם לא קיבלו בבית חינוך פיננסי .

חינוך פיננסי זה הבסיס של השכלה פיננסית החינוך הפיננסי בה להקנות
התנהגות נכונה עם הכסף שלך . וכיצד לשווק את עצמך כעסק לכל דבר

מהחינוך הפיננסי מתפתח להשכלה פיננסית שמה אתה כבר יותר מתמקד
כיצד לייצור עוד כסף חדש וכיצד לייצור מקורות הכנסה או כיצד לפתוח עסק
וכיצד לקנות ולמכור נדלן וכל הנושאים האלה מייצגים את הנושא של השכלה
פיננסית

הבעיה המרכזית כמו שאמרתי היא שבבית ספר לא מלמדים אותנו לא חינוך פיננסי ולא השכלה פיננסית. עכשיו הדרך היחידה שלך ללמוד השכלה פיננסית היא דרך ספרים ודרך סימנים ודרך מאמנים פיננסיים כמוני למשל.

פרק 3

אתה חייב לשלם לעצמך ראשון

אתה חייב תמיד אבל תמיד לשלם לעצמך ראשון. האנשים עניים לוקחים את הכנסה שלהם מבזבזים את הכסף שלהם על מוצרים שהם לא באמת צרכים ובסוף החודש מה שנשאר הם חוסכים שזאת טעות גדולה מאוד

אנשים עשירים לוקחים את אותו כסף אבל הם קודם שמים אחוז גדול מהכנסה שלהם בצד למשל 40 אחוז מהכנסה שלהם הם שמים בצד. הכוונה הם משלמים לעצמם קודם ורק אז הם משלמים את הוצאות שלהם אותו כסף אבל עם חשיבה שונה

אתה חייב פסיכולוגית לשנות את החשיבה שלך אתה קודם צריך לשלם לעצמך ראשון או יותר **מדיוק אתה צריך לשלם לעצמך את האחוז הגדול ביותר שאתה מסוגל לחסוך**. ורק אחר כך לשלם את הוצאות שלך

אם אני ייתן דוגמה מהחיים שלי אני חוסך כ 70 אחוז מהכנסה שלי הכוונה אני משלם לעצמי את החלק הגדול ביותר ואז אני מתחיל להתנהל עם מה שנשאר שזה ה 30 אחוז שיש לי הכוונה אני חייב כוונה רק על 30 אחוז מהכנסה שלי בנוסף אני מוכר את הקישורים שלי ובך אני משלים הכנסה. אני מלמד אומנות לחימה

תחשוב שאם אתה חוסך 70 אחוז מהכנסה שלך במשך 12 חודש זה אומר שאת חוסך בשנה שמונה מאות וארבעים אחוז מהכנסה שלך שזה נתון מתורף וזה הדרך הנכונה להתחיל ליצור אושר כלכלי

אני יודע שבחודש הראשון זה קשה לשלם לעצמך ראשון כי אתה רגיל לשלם קודם הוצאות ואולי קצת בזבזים (אייפון מותגים חופשות ועוד) ורק בסוף לחסוך את מה שנשאר שזאת טעות גדולה מאוד

אתה חייב להתחיל ללמוד לשלם לעצמך ראשון ולחסוך אחוז כמה שיותר גדול מהכנסה שלך . בספר הזה אני מלמד שאתה חייב לחסוך לפחות 40 אחוז מהכנסה שלך . ואני מאמין שאתה מסוגל לחסוך יותר

האדם העשיר הממוצע חוסך 93 אחוז מהכנסה שלו וחיי רק על 7 אחוז מהכנסה שלו . ויש לו לפחות 7 מקורות הכנסה נוספים

אתה חייב ללמוד לשחק הגנה אתה חייב ללמוד כיצד להגן על הכסף שלך וכיצד לשמור אותו ואחרי שיש לך הון השקעה רציני אתה יכול להתחיל לשחק התקפה הכוונה להשקיע את הכסף שלך בצורה חכמה ונבונה וכמובן שלליצור עוד מקורות הכנסה ולפתוח עסקים ועוד .

פרק 4

מה אתה בוחר להיות עשיר או עני

ישנו כוח עצום בחיים שלך לכוח הזה יש את היכולת לשנות את החיים שלך לכוח הזה קוראים זכות הבחירה כן לך יש בחירה נכון יכול להיות

שלבחירות שלך יש השפע מצד ההורים שלך או החברים שלך או הסביבה הקרובה שלך . אבל שורה תחתונה אתה בוחר מה לעשות עם החיים שלך יש לך זכות בחירה מה לאכול ומה לא לאכול . מתי ללכת לישון באיזה עבודה לעבוד (אני יתעלם מי רמת משכל והכשרה) יש לך גם זכות בסיסת לבחור לאיזה אדם אתה רוצה להיפך מבחינה כלכלית אתה רוצה להיות אדם עשיר או אדם עני

רוב אנשים בוחרים להיות אנשים עניים ואם אתה חושב שכסף זה לא חשוב או שכסף לא עושה אותך מאושר או שכסף זה לא הכול בחיים אתה חבר בוחר להיות אדם עני .

השלב הראשוני כמו בכול דבר בחיים הוא לבחור איזה אדם אתה רוצה להיפך לאדם עשיר או לאדם עני

אם אתה בוחר בלהיות אדם עני אני באמת לא יכול לעזור לך ואתה פשוט תמשיך את המסלול של החיים שלך . ואתה כנראה תגיע להיות אדם עני בסוף החיים שלך (כי לא תוכל לעבוד שתהיה מבוגר וכיום אין באמת פנסיה וגם התרופות יעלו הרבה כסף שאין לך)

אבל אם אתה בוחר להיות אדם עשיר הספר הזה יכול לעזור לך בצעדים הראשונים שלך לעבר האדם העשיר שאתה מסוגל להיות כשאתה בוחר להיות אדם עשיר אתה חייב להתחיל ללמוד בדיוק כיצד אנשים עשירים חושבים וכיצד הם מתנהגים וכיצד הם מתלבשים וכיצד הם בוחרים את בנות הזוג שלהם

אתה חייב להתחיל לחקות את אנשים העשירים ולהבין כיצד הם חושבים וכיצד אתה יכול להתחיל את המסע שלך לעבר המטרות שלך . רמז האנשים העשירים חושבים בדיוק הפוך מאנשים העניים והם משקעים את הזמן שלהם בצורה הרבה יותר נכונה

כשאתה בוחר ללמוד להיות אדם עשיר אתה יודע שאתה הולך להקריב אושר
זמני כדאי לייצור בעתיד שפע בחיים שלך או יותר נכון אתה יודע שאתה גם
הולך לקחת סיכון בחיים שלך כדאי לקנות עוד נכסים

**אם אתה בוחר להיות אדם עשיר אתה בוחר בדרך חיים מאוד מאוד שונה
ממעמד הביניים ואתה בוחר בדרך של הקרבה כדאי שתוכל לתת שפע
לאנשים אחרים**

אתה בוחר בדרך של הקרבה של הנכס הגדול ביותר שיש לך אתה בוחר
בדרך של להקריב את הזמן שלך כדאי לייצור שפע בחיים של אנשים אחרים

את הבחירה הזאת רק אתה יכול לעשות . אם אתה לא בוחר ללמוד להיות
אדם עשיר הספר הזה לא בשבילך . וכן אני יודע שהספר שלי לא מתאים
לכולם והוא לא נועד להתאים לכולם הספר שלי יכול לעזור לאנשים שרוצים
להיות אנשים עשירים ומוכנים להקריב את הזמן היקר שלהם וגם לקחת סיכון
בחיים שלהם

אם את שואל אותי אני חושב שלעבוד כאדם שכיר מי 9-5 זה סיכון הרבה
יותר גדול מאשר לפתוח עסק בגלל שבתור שכיר אתה משלם הכי הרבה מס
למדינה . וגם אתה משקיע את המשאב היקר ביותר שלך שזה הזמן שלך

אני רוצה להגיד לך כאן ועכשיו אני לא מבטיח לך כלום . וזה לא אומר שאם
אתה תבחר להיות אדם עשיר אתה בעתיד באמת תהיה אדם עשיר אבל זה כן
אומר שאם אתה בוחר להיות אדם עשיר אז אתה בדרך הנכונה ..

האם אתה מוכן להקריב אושר זמני כדאי לייצור שפע בחיים שלך ? האם אתה מוכן להשקיע וגם להקריב את הזמן היקר שלך כדאי לייצור שפע בחיים של אנשים אחרים ? האם אתה מוכן לקחת סיכון שיש סיכוי שתפסיד את כל הכסף שלך ותצטרך לעשות הכול מהתחלה ?

אני אומר לך אני בחרתי ללכת בדרך של אנשים עשירים ואני מוכן להקריב את הזמן היקר שלי כדאי לייצור שפע בחיים של אנשים אחרים אני מוכן לקחת סיכון שאני יכול להפסיד את כל הכסף שלי ואני מוכן לכול מה שצריך כדאי להיות אדם עשיר .

כשאתה בוחר בלב שלם להיות עשיר אתה חייב להיות דבק בהחלטה שלך ולהתמיד בהחלטה שלך הרבה אנשים יתחילו להגיד לך שמה שאתה חושב זה לא אפשרי והרבה אנשים רוצים להיות עשירים . החברים שלך ינסו להוציא אותך מזה ולהגיד לך שאנשים עשירים זה אנשים רעים ושכסף זה שורש הרוע בעולם הם ינסו לערר את הביטחון שלך הם ינסו לפגוע ולהרוס את החלום שלך לא תמיד החברים שלך מודעים למה שהם יגידו לך הם ינסו להביא אותך לרמה שלהם בשביל לו להרגיש פחות טובים מימך

בספו של דבר אין לך באמת מגבלות . המגבלות היחידות שיש לך הם המגבלות שאתה שם לעצמך . האם תיתן להורים שלך או לחברים שלך או לאשתך או לכול אדם אחר להרוס לך את החלום ? שלך

אז אתה בוחר להיות אדם עשיר או עני ?

אם יש לך תשובה של עשיר תמשיך לקרוא את הספר שלי ..

פרק 5

החוקים של הכסף שלך

1 ללמוד להיות איש עשיר זה לא בשבילך זה בשביל שתוכל לעזור לאנשים שאתה אוהב ומעריך

2 זה לא משנה כמה אתה מרוויח זה משנה כמה אתה חוסך

3 עושר כלכלי נאגר לאורך שנים

4 בזמן הפינוי שלך אתה חייב לעבוד על יצירה של מספר מקורות הכנסה

5 אתה חוסך כדאי שתוכל להשקיע או ליצור עסק שיש לך בו ידע וניסיון

6 כסף זה נייר. כסף זה אשליה. אתה לא רוצה כסף אתה רוצה ליצור נכסים בלי לשים כסף מהכיס שלך

7 אדם עם כסף רב ובלי השכלה פיננסית יאבד את כספו

8 אתה חייב לקרוא ולשמוע ספרים בנושאים פיננסים כדאי לאמן את המוח שלך

9 לעולם על תוציא כסף על תשוקות של הגוף שלך ואל תרדוף אחרי נשים וסקס

10 אתה חייב לחסוך בצורה אוטומטית לפחות 40 אחוז מהכנסה שלך כל החיים שלך

11 כסף לעולם לא קשור למזל. כסף קשור להשקעה נכונה וכמובן לקישורים שלך כאדם אתה צריך לראות את עצמך כעסק לכול דבר

אני רוצה להסביר ולפרט את החוקים של הכסף שלך. כדאי שלך היא יותר קל להבין כיצד הכסף שלך עובד וכיצד למקסם ולשמור עוד מהכסף שלך

**חוק מספר אחד אומר - ללמוד להיות איש עשיר זה לא בשבילך
אלה בשביל אנשים שאתה אוהב אני רוצה לסביר את עצמי ואת
מה שאני אומר לך**

**אם אתה בוחר בדרך של ללמוד להיות איש עשיר זה לו בשבילך אתה בוחר
ללכת בדרך הזאת בידיעה ברורה שאתה הולך להקריב אושר זמני בשביל
ליצור שפע כלכלי בעתיד שלך. הבחירה הזאת תגבה מימך מחיר לפעמים
אפילו מחיר כואב אבל בעתיד אתה תוכל ליהנות משפע כלכלי וזה
ייצור לך מומנטום לחופש כלכלי**

**כשאתה בוחר ללמוד להיות איש עשיר אתה בעצם בוחר ללכת אחרי אנשים
המצליחים ביותר אתה בוחר להיות שונה מכולם אתה בוחר להקריב אושר
זמני כדאי ליצור שפע כלכלי בחיים שלך**

**אנחנו חיים בעולם כלכלי ובייחוד בישראל שהיא מדינה מאוד קפיטליסטית
אתה חייב להבין שאתה בוחר בדרך של להיות אדם עשיר אתה עושה זה
כדאי לעזור לאנשים אחרים וכדאי שתוכל לעזור למשפחה שלך מבחינה
כלכלית**

**אני רוצה לספר לך סיפור אישי כשאני הייתי בצבא הגנה לישראל כבר
בשירות שלי חסכתי כל חודש כ 200 שקלים למרות שהמשכורת בצבא
בשנת 2007 הייתה כ 713 שקל בחודש**

בסוף השירות שלי הצלחתי לחסוך כ 6000 שקל שאותם נתתי לאבא שלי בשביל שהוא יוכל לשלם חובות ולעשות קנייה הביתה ולמלא את המקרר בבית שלנו . לא תמיד בבית שלנו המקרר היא מלא לפעמים היא חסר מזון בסיסי לא תמיד היא כסף ואבא שלי לא ידע כיצד ליצור עוד מקורות הכנסה או כיצד הכסף שלו עובד עד היום רמת המודעות שלו בנושא לצערי הרב מאוד נמוכה

שסיימתי את השירות שלי בצבא הגנה לישראל בתפקיד לוחם ומדריך קרב מגע בצנחנים השתחררתי והתחלתי לעבוד באבטחה בחברה שנקראת קו צינור נפט אשקלון אילת או בקיצור בקצא

עבדתי שמה במשך שנה בשביל לחסוך כסף כדאי לקנות לאבא שלי משאית אני הבנתי שכסף זה לא הפתרון בשביל אבא שלי אלה הוא צריך נכס שמניב לו כסף אבא שלי באותה תקופה עבד בחברת הובלות

ואני הבנתי שאם אני יצליח לקנות לו משאית הוא יוכל להיות עצמאי ולהתחיל לייצר הכנסה בשביל עצמו ובשביל המשפחה שלי

כדאי לקנות לאבא שלי משאית לקחתי את כל הכסף שחסכתי שזה 40 אלף שקל ועוד 30 אלף שקל מהפיקדון של הצבא ועוד 30 אלף שקל הלוואה מהבנק באילת

וככה קניתי לאבא שלי משאית ישנה ב מאה אלף שקל .

למה אני מספר לך את זה כי אני רוצה שאתה תבין שהדרך שלך לבנות אושר כלכלי בשביל עצמך היא לא בשבילך אלה בשביל שתוכל לעזור ולבנות את האנשים שחשובים לך בחיים שלך

אז כשאתה באמת בלב שלם בוחר להיות אדם עשיר אתה בוחר בלעזור לאנשים אחרים אתה בוחר בלתת לעוד אנשים אתה בוחר בלהקריב דברים מעצמך כדאי שתוכל לעזור לאנשים אחרים

חוק שני – זה לא משנה כמה אתה מרוויח זה משנה כמה אתה חוסך

אני חייב שתחזור על המשפט הזה בקול רם לפחות 10 פעמים עכשיו קדימה אני ממתין שתחזור על המשפט הזה נו קידמה תחזור על המשפט הזה שוב המשפט הוא

זה לא משנה כמה אתה מרוויח זה משנה כמה אתה חוסך !

קדימה בבקשה תחזור על המשפט הזה בקול רם ! אחרי שחזרתה על המשפט הזה אני מאוד מקווה שהמשפט הזה נכנס לך לתוך המוח שלך

אני רוצה שבאמת תבין זה באמת לא משנה כמה אתה מרוויח זה משנה רק כמה אתה יכול לחסוך מתוך הכנסה שלך או יותר נכון איזה אחוז מתוך הכנסה שלך אתה מסוגל לחסוך האם אתה חוסך עשר אחוז מהכנסה שלך או אולי שלושים אחוז מהכנסה שלך

איזה אחוז אתה מסוגל לחסוך מהכנסה שלך / משכורת שלך ?

אני רוצה שתכניס את זה למוח שלך . לך יש שני עבודות בתור שכיר
עבודה הראשונה שלך היא לעבוד ולקבל שכר על העבודה שאתה עושה
ועבודה השנייה שלך היא לשמור על הכסף שיש לך !

אתה חייב לראות כסף כמו דלק האם אתה יכול להזיז מכונית כל שהיא בלי
דלק ? ברור שלא ככה אתה לא יכול לפתח את עצמך בלי דלק בלי כסף
אתה חייב דלק כדאי לזוז וכדאי לפתח את עצמך

דרך אגב החלק של לעבוד ולקבל משכורת / הכנסה זה החלק הקל שבעניין
החלק היותר קשה זה לשמור על הכסף שלך ! זה הכסף שלך ולכן אתה
חייב לשמור ולהגן עליו

בוא ניתן לך דוגמה שהיא לך יותר קל להבין יוסי ועידן שניהם עובדים
באותה עבודה שניהם חיילים משוחררים אחרי צבא והם עובדים
כמאבטחים

יוסי מרוויח שמונה אלף שקל בחודש ומצליח לחסוך חצי מהכנסה שלו
ועידן מרוויח עשר אלף שקל אבל הוא חוסך כ 1000 שקל בחודש

מי אתה חושב שיצליח יותר מבחינה פיננסית ? יוסי או עידן

ברור שיוסי כי יוסי מסוגל לחסוך הרבה יותר מעידן וכמו שהסברתי זה לא
משנה כמה אתה מרוויח זה משנה כמה אתה מסוגל לחסוך מהכנסה שלך

אתה חייב לשאול את עצמך את השאלה הבאה איזה אחוז אתה חוסך מהכנסה שלך ? עשר אחוז או אולי חמש עשרה אחוז

אחרי שאתה יודע איזה אחוז אתה חוסך מהכנסה שלך כיצד אתה יכול להגדיל את האחוז שאתה חוסך ?

חוק מספר שלוש אושר כלכלי נאגר לאורך זמן

אתה חייב להבין שאושר כלכלי נאגר לפחות אחרי שנה . לאושר כלכלי לוקח זמן להצטבר ולהיות הון כלכלי רציני כמובן שככול שאחוז שאתה חוסך מהכנסה שלך גדול יותר ככה הזמן שאתה צריך לחסוך יכול להתקצר

למרות שהרגל כלכלי הבריא ביותר זה לחסוך כל החיים שלנו

אתה חייב להבין שכול משכורת שאתה חוסך לפחות ארבעים אחוז מהכנסה שלך אתה בעצם מוסיף עוד בורג למכונת הכסף שלך ואתה יוצר לאט לאט את מכונת הכסף שלך ככל שאתה חוסך יותר המכונה תתחיל לייצר לך הזדמנויות כלכליות שיניבו לך עוד כסף. את הכסף הזה אתה תוכל להשקיע בנכסים מניבים או לפתוח עסק שיש לך בו ידע או שיש לך בעסק הזה ניסיון

חוק מספר ארבע - אתה חייב לעבוד בזמן הפינוי שלך על יצירה של מספר מקורות הכנסה

לרובנו יש מקור הכנסה אחד שלרוב הוא די יציב אבל גם הוא יכול להעלם לנו תוך יום בודד אותו מקור הכנסה נקראה העבודה שלנו לרוב עבודה שלנו היא המקור הכנסה היחיד שלנו .

אם אני ישאל אתכם קוראים יקרים מהו סיכון כלכלי ?

מהו סיכון ? האם אתם יודעים מהו סיכון כלכלי ?

פרופסור אחד בהרווארד שאל את הסטודנטים שאלה אחת הוא שאל אותם את אותה שאלה שאני שואל אתכם כרגע הוא שאל אותם מהו סיכון כלכלי

הסטודנטים לא ידעו מה לענות לו וחלק התחילו להגיד לו שסיכון זה שאם אתה משקיע בבורסה בלי שיש לך ידע מקיף על מחירי מניות או שסיכון שאתה נמצא במקום עבודה שהוא לא יציב או סיכון הוא לפתוח עסק שיש חשש שתפסיד את כל הכסף שאתה משקיע

הפרופסור ניגש אל הלוח ורשם באותיות גדולות סיכון הוא ...

סיכון כלכלי הוא שיש לך רק מקור הכנסה אחד בלבד

הסטודנטים לו ידעו מה לחשוב על מה הפרופסור שלהם רשם על הלוח הפרופסור הסביר שאם יש לכם רק מקור הכנסה אחד אתם נמצאים בסיכון כלכלי

ולכן כדאי לצאת מסיכון כלכלי אתם חייבים בזמנכם הפנוי לעבוד על מקור הכנסה נוסף כדאי להגדיל את רמת הביטחון שלכם מבחינה כלכלית

מקורות הכנסה שכול אחד אחד יכול לייצר הם

1 לייצור מוצר של ידע / לכתוב ספר

2 לבנות אתר אינטרנט

3 למכור מוצרים ושירותים של אנשים אחרים

4 למכור את הכישורים שלכם

5 להשכיר את אחד בחדרים בבית בעזרת אתר

Air bnb

6 למקור מוצרים שאתם לא צריכים דרך

EBAY

7 למקור מוצרים וספרים דרך אמזון

8 לבנות קורסים דיגיטליים באתם לידע שלכם

9 לבנות מוצר או לתת שירות שפותר בעיה של אנשים אחרים

שימו לב שמאוד חשוב עדין להישאר בעבודה שלכם ובזמן הפנוי שלכם אתם יכולים להתחיל לעבוד על מקור הכנסה נוסף ואחרי שאתם מתחילים לייצר את אותו מקור הכנסה חשוב לוודא שאותו מקור הכנסה חייב להיות יציב ועדיף תמיד להשקיע באותו מקור הכנסה כדאי לשפר אותו ולעשות אותו יותר רווחי

**חוק מספר חמש - אתה חוסך כדאי שתוכל להשקיע או ליצור עסק
שיש לך בו ידע וניסיון**

**אני רוצה שבאמת תבין לכן אני יסביר לך ישר ש הסיבה היחידה שאתה
חוסך את הכסף שלך כדאי שיום אחד תמצא הזדמנות כלכלית שמתאימה
לך ושתוכל להשקיע בה**

**וכשאני אומר הזדמנות כלכלית מתאימה אני מתכוון או לפתוח עסק או
לייצור נכס מניב ורווחי באותה נשימה לאותה הזדמנות כלכלית חייב להיות
לך ידע רב לפחות עשר שנים בתחום וניסיון רב באותו תחום שאתה רוצה
לפתוח את העסק שלך**

**ולכן אתה חוסך את הכסף שלך שאחרי כמה שנים יפות של חיסכון של
הכסף שלך אתה תמצא את השקעה או העסק שמתאים לך לפתוח**

**אני יודע שעכשיו קופץ לך לראש רגע אבל מה זה מסוכן לסכן את הכסף
שלי שחשכתי במשך שנים אני רוצה שתבין הכסף שלך היא בסיכון הרבה
יותר גבוהה אם לא תלמד להשקיע את הכסף שלך בצורה נכונה אני חושב
שסיכון זה שיש לך רק מקור הכנסה אחד בלבד או שאתה עובד באותה
עבודה מספר שנים כשכיר בגלל ש כשאתה עובד שכיר כל החיים שלך
אתה בעצם עובד בשביל חמישים אחוז כסף כי אתה משלם את המס
הגבוהה ביותר שאפשר**

**אני בהמשך יסביר לך למה אני מתכוון בעזרת ריבוע ה קשפולואו ככה
שהיא לך יותר קל להבין למה אני לא חושב שזה נכון עבורך לעבוד כשכיר
לתווך ארוך**

**אז אני אומר שוב בזמן הפנוי שלך אתה חייב לעבוד על מקור הכנסה נוסף
כדאי ליצור התחלה של יציבות כלכלית**

**חוק מספר שיש אומר ש כסף זה נייר . אתה לא רוצה כסף אתה
רוצה ליצור נכסים בלי לשים כסף מהכיס שלך**

**אני רוצה לתת לך דוגמה כדאי להסביר את הדברים שלי בוא נגיד וחשקה
נפשי לגדל עץ תפוחים האם התפוח הוא מה שחשוב כדאי לייצר עוד
תפוחים האם התפוחים עוזרים לי לייצר עוד תפוחים**

**ברור שלא . אם אני רוצה לגדל עוד תפוחים אני צריך להשקיע במקור של
התפוחים אני צריך להשקיע בדבר אמיתי שנותן לי תפוחים אני צריך
להשקיע בעץ**

**אני צריך להשקיע בנכס שלי . הנכס שלי הוא העץ שיוצר לי תפוחים באתם
למה שאני משקיע בו ולכן התפוחים מסמלים את הכסף שאותו נכס מייצר**

**כסף זה רק נייר לכסף אין באמת ערך אנשים עשרים לא רוצים כסף הם
רוצים לקנות ולייצר לרכוש ולהחזיק ולשמור עוד נכסים מניבים הם רוצים
לייצר עוד עצים ליער שלהם**

וגם אתה ידידי צריך להבין שאתה לא רוצה כסף אתה רוצה לייצר נכסים
מניבים שייצרו לך כסף כדאי שתוכל לייצר ולקנות עוד נכסים ועוד נכסים
שיניבו לך עוד כסף כדאי לקנות עוד נכסים

עכשיו אני רוצה לגלות לך סוד שרק אנשים עשירים יודעים אותו האם אתה
יודע מהו הסוד ? האם אתה יכול לנחש על איזה סוד מדובר ?

אתה הרי כבר הבנתה שבשביל לייצר עוד כסף אתה חייב לייצר עוד נכסים
נכון ? אוקי אז אתה מוכן הסוד הולך ככה ..

אתה לא צריך כסף בשביל לייצר נכסים . אתה כיום יכול למקור את
הקישורים שלך לתת שיעורים פרטיים מבלי להוציא שקל בודד אתה יכול
ללמד את תחומים הבאים ולהגדיל את הכנסה שלך אתה יכול ללמד
אומנות לחימה . כלי מוזיקלי . ציור . כתיבה . שחייה . כדורגל . כדורסל .
גולף . פיגנסים . ספורט וכושר גופני . מחשבים . שירות של להוציא כלבים .
תכנות . מתמטיקה . שפה נוספת
ועוד ..

אני רוצה שתשאל את עצמך איזה מקור הכנסה אתה יכול לבנות מבלי
לשים כסף מהכיס שלך מבלי להוציא שקל בודד אחד ?

כשאני חשבתי על השאלה הזאת בהתחלה לו הייתה לי תשובה ואז
התחלתי לחשוב ולשאול את עצמי איך אני יוצר נכס / מקור הכנסה מבלי
להוציא שקל בודד

ואז התשובות התחילו לרוץ לי בראש

1 אני יכול להשכיר חדר פנוי על בסיס יומיות לתיירים . שדרך אגב עשיתי את זה ויש לי ניסיון בזה

2 אני יכול למכור את הכישורים שלי שגם את זה אני עשיתי ועדיין עושה כשיש לי זמן פנוי בגלל שברשותי חגורה שחורה דאן 1 אני מעביר שיעורי קרב מגע לישראלים שגרים במינכן

3 אתה יכול לכתוב ספר ולעלות אותו לאמזון אתה יכול לכתוב ספר על נושא שיש לך בו ידע ואתה מבין בו אתה יכול לכתוב את הספר בשפה העברית או באנגלית או בכול שפה אחרת

אני כתבתי שישה ספרים .ארבע ספרים כתבתי באנגלית ושני ספרים כתבתי בעברית שים לב שאתה כותב ספר בעברית אתה אחרי זה יכול לתרגם אותו לאנגלית ואז למכור אותו באמזון ואז יש לך בעצם שני ספרים מאותו ספר שאתה כותב בגלל שאתה מפרסם אותו גם באנגלית וגם בעברית

4 אתה יכול למכור מוצרים דרך אייבי או אמזון אין לי ניסיון בתחום הזה אבל אתה יכול לבדוק אם זה מתאים לך

חוק מספר שבע אומר ש אדם עם כסף רב ובלי השכלה פיננסית יאבד את כספו

יש משפט מאוד יפה בספרות הפיננסית שאומר טיפש וכספו תמיד נפרדים המשפט הזה הוא משפט מאוד נכון ולכן אם אתה אדם טיפש הכסף שלך תמיד יעזוב אותך וילך לאדם שהוא יותר משכיל מימך

כדאי לשמור על הכסף שלך ויותר חשוב כדאי לשמור על הנכסים שלך לאורך זמן אתה חייב לפתח להשקיע קודם כל בעצמך אתה חייב להשקיע במוח שלך ולקרוא ספרים בנושאים פיננסיים באתם לתחום שבאמת מעניין אותך או באתם לתחום שאתה מחפש לפתוח בו עסק שים לב אתה חייב לדעת כיצד יותר קל לך ללמוד האם זה דרך שמיעה או דרך קריאה ?

בכול מקרה אתה חייב להתחיל לפתח את השריר הפיננסי שלך השריר הזה הוא בעצם ה שיש קוביות שאתה צריך לפתח במוח שלך אותו שריר פיננסי יתפתח ככול שתשמע או תקראה יותר ספרים בנושאים פיננסיים כמו מכירות . נדלן . פיננסיים . כסף . יצירת נכסים . שיווק ועוד

אתה חייב להבין שהמוח שלך הוא כמו שריר שיש לך ביד אתה לא יכול להרים משקולת כבדה מבלי לאמן בהתחלה את השריר של היד שלך עם משקולת שמתאימה לך בדיוק ככה המוח שלך עובד המשקלות של המוח שלך הם הספרים שאתה קורא או שומע וככל שאתה יותר מאמן את המוח שלך ובעצם אתה מאמן את השריר הפיננסי שלך אתה תצבור יותר נכסים ותוכל להחזיק ולהגן על הכסף שלך וכמובן אתה תוכל להגדיל את הנכסים שלך וכתוצאה מכך גם את החשבון בנק שלך

חוק מספר שמונה -אתה חייב לקרוא ולשמוע ספרים בנושאים פיננסיים כדאי לאמן את המוח שלך

אתה לא יכול לשפר את המוח שלך או את החיים שלך בלי ידע חיצוני אתה לא יכול לפתח את עצמך כאדם בלי לקחת ידע חיצוני

וכשאני אומר ידע חיצוני אני מתכוון לספרים ומאמנים .

ככל שאתה יותר מלמד את עצמך ואתה אוגר יותר ידע אתה יכול לחוות את החיים שלך בצורה יותר נכונה וטובה וכתוצאה מכך לעשות פעולות יותר נכונות בחיים שלך

שמיעה וקריאה של ספרים זה הדרך היחידה שלך לפתח את החיים שלך ואת המוח שלך ברגע שהמוח שלך היה חזק אתה תוכל להשיג כל מה שאתה באמת רוצה בחיים שלך

אתה ואני בני אדם ולכן כבני אדם אנחנו סוג של מכונות שלומדות מאנשים אחרים אנחנו מעתיקים את הידע שלנו ולומדים מטעיות של אנשים אחרים

כשאתה הייתה תינוק קטן אתה למדתה הכול ושאני אומר הכול אני מתכוון ל שפה שאתה מדבר . כיצד ללכת . כיצד לאכול מזון . כיצד לקרוא . כיצד לשמוע . מה אוסר ומה מותר

כל הדברים אלה אתה לומד מגיל קטן ואתה לומד את הדברים אלה בעזרת חיקוי של ניסוי וטעייה אתה לומד אותם בעזרת המנטורים שלך שזה אמא ואבא שלך

וכשאתה מגיע לתיכון המנטורים שלך בלי שאתה יודע את זה הם המורים שלך והחברים שלך

ובצבא זה המפקדים שלך

אתה כל הזמן לומד בעזרת מנטורים וספרים

אם אתה רוצה להצליח פיננסית בחיים שלך את חייב להתחיל ללמוד מהטובים ביותר ולהתחיל לקרוא ספרים בנושאים פיננסיים כדאי באמת להבין כיצד הכסף עובד וככל שתשמע או תקראה יותר ספרים בנושאים פיננסיים השריר שבמוח שלך יתחזק וייתן לך תוצאות הרבה יותר טובות

חוק מספר תשע - לעולם על תוציא כסף על תשוקות של הגוף שלך ואל תרדוף אחרי נשים וסקס

אם אתה לא שולט ברגשות שלך ובדחפים המיניים שלך אתה תאבד את הכסף שלך . הכסף שלנו יוצא החוצה מהכיס שלנו בגלל שאנחנו לא שולטים ברגשות שלנו

המטרה של כל הפרסומות שאנחנו רואים בכול מקום אם זה – בטלוויזיה או באינטרנט או דרך עיתון או דרך העניים שלנו המטרה של פרסומות היא לפנות לרגש שלנו ולגרות אותנו לקנות מוצרים שאנחנו לא באמת צרכים

יש הבדל בין מה אני רוצה למה אני צריך

רוצה זה מילה שאני רוצה הכול אני רוצה אייפון חדש אני רוצה רכב ספורט אני רוצה בגדים מותגים . אבל צריך אני צריך מעט מאוד דברים כדאי להיות שמח

לרוב מה שאני באמת צריך זה קורת גג ו מזון וספרים .

כשאנחנו לומדים לחיות על מועט יותר קל לנו לעריך את הדברים שיש לנו בחיים . אתה לעולם לא תוכל לספק אישה עם מתנות או עם כסף וזה לו משנה מה תקנה לה היא לא תהיה מסופקת מזה

וככה היצר המיני שלך אתה לא יכול לספק את היצר המיני שלך בעזרת נשים יפות ככל שתשכב עם יותר נשים ככה היצר המיני שלך יגדל ויתפתח

בגלל שלגבר קשה מאוד לשלוט ברגשות שלו ובדחפים המיניים שלו הוא מוכן לשלם על סקס אם אישה זרה אבל אני אומר לך שאם אתה רוצה לשמור על הכסף שלך פשוט אל תעשה את זה על תוציא כסף על סקס

חוק מספר עשר - אתה חייב לחסוך בצורה אוטומטית לפחות 40 אחוז מהכנסה שלך

אם יצא לך לקרוא את הספר האיש העשיר ביותר ב בבלון אתה יודע שהוא אומר בספר שלו שכל אדם (גבר או אישה) חייב לחסוך לפחות 10 אחוז מהכנסה שלו

אני אומר לך שבגלל שיוקר המחיה בישראל כל כך גבוהה את חייב לחסוך לפחות 40 אחוז מהכנסה שלך כדאי שתוכל לייצור מומנטום לחופש כלכלי

בגלל שבני אדם מבחינה פסיכולוגית לא בנויים לחסוך כסף מכיוון שאנחנו לא יודעים כמה זמן אנחנו נחיה . מה שנקראה תשתה עכשיו תוכל עכשיו כי מחר תמות .

בגלל זה קשה לנו מאוד לחסוך כסף אבל אתה חייב לשנות את צורת החשיבה הזאת אתה חייב להבין שאתה חוסך עכשיו ומוותר על אושר זמני כדאי לייצור שפע בחיים שלך

הוויתור הוא זמני אתה עכשיו בגיל שאתה רוצה הכול אתה רוצה הכול כאן ועכשיו אבל בחיים זה לא עובד ככה ולכול דבר יש זמן ודרך להתפתח

אם אתה תתחיל לחסוך ולא תקנה לך ישר רכב אחרי השחרור מהצבא אתה תוכל בעתיד לקנות לך שני רכבים אם זה מה שליבך חפץ בכך למרות שלדעתי זאת טעות ואתה תמיד צריך לקנות נכסים

בגלל שאנחנו כבני אדם לא בנויים לחסוך כסף אנחנו צרכים לעשות את תוכנית החיסכון שהיא תהיה בצורה אוטומטית וככה זה פחות יכאב לנו

ברגע שאנחנו יודעים שאנחנו חוסכים כ 40 אחוז מהכנסה שלנו אנחנו יודעים שאנחנו חיים רק על 60 אחוז מהכנסה שלנו

אדם העשיר הממוצע חוסך כ 93 אחוז מהכנסה שלו ויש לו 7 מקורות הכנסה בממוצע

ולכן כל אדם חייב לחסוך לפחות 40 אחוז מהכנסה שלו וזהו חוק שאסור לשבור אותו החיסכון צריך להיות כל החיים שלך

**חוק מספר אחד עשרה - כסף לעולם לא קשור למזל כסף . כסף
קשור להשקעה נכונה וכמובן לקישורים שלך כאדם אתה צריך
לראות את עצמך כעסק לכול דבר**

**לכסף לא אכפת מהגיל שלך או מאיזה מוצע אתה ? או איפה נולדת או
איזה מצב רגשי אתה לכסף אין רגשות ואין לו יכולת להבחין אם או עושה
רע או טוב לאנשים**

**יש הרבה אנשים שזוכים בלוטו ואחרי תקופה יחסית קצרה אם מאבדים
את כל הכסף שלהם והם גם נכנסים לחובות**

**מכיוון שהם לא ידועים כיצד כסף עובד . כסף לעולם לא קשור למזל כסף
קשור למה שאתה יוצר בעולם ולאיזה ערך אתה נותן לאנשים אחרים מאוד
קל לעשות ולהרוויח כסף אם אתה נותן לאנשים ערך בחזרה בתמורה
לכסף שלהם**

**אתה חייב לשאול את עצמך איזה ערך אני יכול לתת לאנשים בתמורה
לכסף שלהם . איזה מוצר או שירות אני יכול למכור ובתמורה לערך שאני
נותן להם אנשים ישלמו לי כסף**

**כסף קשור לערך שאתה מסוגל לייצר ולקישורים שלך וכיצד אתה יכול
למכור אותם אני ייתן דוגמה מהחיים שלי . אני מאמן ילד בן חמש עשרה**

בקרב מגע והורים של הילד בתמורה משלמים לי על ערך שאני נותן לילד שלהם

הילד הזה אמר לי אתה יודע שי אני מצייר ציורים אחרי שראיתי אותו מצייר הבנתי שהוא יכול למכור את הציורים שלו מכיוון שאם הוא מצייר רק לעצמו אין ערך לציור שלו כי רק הוא נאנה מהיופי של הציור שלו ולא אף אחד אחר

אבל אם הוא יכול למסגר את הקישורים שלו בצורה של מוצר הכוונה למכור את הציורים שלו או ללמד אנשים כיצד לצייר הוא יכול להרוויח מזה כסף ולהתחיל סוג של עסק קטן

לו רק שהוא נאנה מכך שהוא מקבל שכר גם אנשים אחרים נהנים מהציורים שלו ולכן הם מוכנים לקנות את הציורים שלו

אתה ידידי היקר חייב לראות את עצמך כעסק לכול דבר ועניין אתה צריך לייצר ערך לאנשים אחרים כדאי שתוכל למכור את ערך שאתה יוצר בתצורה של מוצר או שירות

ומהכסף שאתה מרוויח אתה חייב לחסוך לפחות 40 אחוז מימנו בשביל שבהמשך תוכל להשקיע בנכס נוסף שאותו נכס ייצר לך כסף ואז תוכל להשקיע בנכס נוסף

כן אתה חבר אתה כן אתה .. אתה הוא עסק לכול דבר אתה חייב לשנות את החשיבה שלך מי צרכן ליצרן ! אתה חייב להתחיל לייצר ולמכור את זה כשירות או מוצר

איזה קישורים אתה יכול למכור אותם בתצורה של מוצר או שירות ?

איזה קישורים אתה יכול ללמד אנשים אחרים בתמורה לכסף שלהם ?

איזה מוצר או שירות אתה יכול לייצר ?

מהו אותו אחוז שאתה חוסך מהכנסה שלך ?

פרק 6

מי שלא מצליח לחסוך כסף הוא חיי את החיים שלו בצורה לא נכונה

**אני יתחיל אם האמת אתה מוכן לשמוע את האמת למרות שהיא כואבת ?
האם אתה מוכן לזה או שאתה מפחד לשמוע את האמת . טוב אז האמת היא
כזאת אתה חייב לחסוך כסף . אל תגיד לי לא יכול או אני לו רוצה או קשה
לי זה לא מעניין אותי אתה פשוט חייב לחסוך כסף**

**אם אתה לא מצליח לחסוך כסף אתה חיי את החיים שלך בצורה לא נכונה
ואתה צריך לשנות משהוא בחיים שלך. יכול להיות שאתה צריך לשנות את
מקום העבודה שלך. או לשעות שיחה קשה אם החברה שלך שהיא בזבזנית
או שאתה חייב לדבר עם הורים שלך שאתה לא יכול לעזור להם כרגע. אם
הכסף שלך כי אתה חוסך כדאי לייצור לעצמך עתיד ואתה חוסך כדאי לפתוח
עסק או להשקיע בנכסים**

**מניסיון השיחה עם ההורים שלך היא השיחה הכי קשה שיש לך איתם אבל
אתה חייב להיות איתם גלוי. וכשאתה יכול כמובן שתעזור להורים שלך**

**אם אתה לא יכול לחסוך כסף אתה חייב לשנות כל דבר שאתה מסוגל כדאי
שתוכל לחסוך כסף. חיסכון של הכסף שלך זה המפתח שלך לבנות את**

החיים שאתה רוצה . אתה חייב להתחיל לחסוך כסף בצורה אוטומטית ואתה חייב לחסוך לפחות 40 אחוז מהכנסה שלך

אם אתה אומר לי שאתה לא מסוגל לחסוך 40 אחוז מהכנסה שלך אתה חיי את החיים שלך מעבר לרמה שלך ואתה ממש מפזר את הכסף שלך ואתה פוגע בסיכוי שלך להגיע לחופש כלכלי .

אנשים שלא חוסכים את הכסף שלהם זה אנשים שחיים את החיים שלהם ואם פשוט נוסעים פול גז בניוטרל . הכוונה הם נמצאים ברכב והם מוכנים לנסוע אבל אין דלק ברכב הרכב שלהם לא יכול לנסוע בכלל שאין דלק

הכסף שלך הוא הדלק שלך כדאי לייצור את מה שאתה רוצה לייצור בלי דלק אתה לו יכול להתקדם ולזוז לעבר המטרות שלך ולכן אתה חייב לראות את הכסף שלך כמו דלק לחיים שלך

יש לך שני עבודות בחיים שלך העבודה הראשונה שלך בתור שכיר היא לעבוד כדאי להרוויח כסף ועבודה השנייה שלך שהיא יותר קשה היא לחסוך את הכסף שלך . אם אתה עובד כל החודש עבודה פיזית שהיא עבודה קשה ואחרי זה אתה הולך ומבזבז את הכסף שלך אתה כאילו לא עובד בכלל כי לא נשאר לך כסף בכיס או בחשבון הבנק

החלק היותר קשה בעבודה שלך הוא לשמור על הכסף שלך זה החלק הקשה יותר במשוואה הזאת

אם אתה מרוויח 8000 שקל בחודש ואתה מבזבז 6000 שקל אתה לא יכול להגיד שאתה מרוויח 8 אלף אתה מרוויח בתכלס רק 2000 שקל וזה מה שאתה שווה בדיוק .

אל תספר לי כמה אתה מרוויח תספר לי כמה אתה מסוגל לחסוך מהכנסה שלך זה מה שאני רוצה לדעת .

שוב אני חוזר על דברי אתה חייב להבין שזה לא משנה כמה אתה מרוויח זה משנה כמה אתה חוסך מהכנסה שלך וזה מה שקובע . דבר נוסף אם אתה חייל משוחרר ואתה מחפש עבודה אתה צריך לשאול את עצמך את השאלה

הבאה איזה מקום עבודה אני יכול לחסוך יותר כסף ואותו מקום עבודה שמאפשר לך לחסוך יותר כסף שמה עדיף לך לעבוד (כמובן שיש לשים שיקול למה שאתה עובד ואם אתה אוהב את מה שאתה עושה)

אני אוהב לחזור על הדברים שלי אז אני יגיד את זה שוב אם אתה לא מסוגל לחסוך את הכסף שלך יש לך בעיה רצינית ב חיים שלך ואתה תגיע לבור כלכלי ואתה לא רוצה להגיע לשמה אם אתה לא מסוגל לחסוך את הכסף שלך כי אתה בחובות אתה חייב לחסוך אתה הכסף שלך למרות החובות שלך ולהיפך ככל שתחסוך את הכסף שלך הדרך שלך לשלם את החובות שלך תתקצר

פרק 7

חיסכון בכסף זה המפתח של לייצור שפע בחיים שלך

אני רוצה להגיד את זה שוב אתה חייב לחסוך את הכסף שלך וכדאי שהיא לך יותר קל לחסוך את הכסף אני רוצה לסדר לך את הדברים בצורה יותר מסודרת שהיא לך קל יותר להבין למה אתה חסוך את הכסף שלך

השלבים הם –

1 למה אתה חוסך את הכסף שלך

2 החיסכון של הכסף שלך חייב להיות בצורה אוטומטית

3 איזה אחוז אתה חוסך מהכנסה שלך

אני רוצה לפרט לך את השלבים שהיא לך יותר קל להבין

שלב ראשון אתה חייב להבין למה אתה חוסך אתה הכסף שלך ? מה הסיבה שאתה חוסך את הכסף שלך האם אתה חוסך את הכסף שלך כדאי לפתוח עסק או כדאי לקנות נכס או אולי כדאי לעשות טיול בחול

מה הסיבה שאתה חוסך את הכסף שלך ברגע שיש לך למה חזק ברגע שיש לך מטרה כל חודש שאתה חוסך את הכסף שלך אתה חייב לראות את הלמה שלך מול העניים שלך

אתה צריך ליצור לעצמך לוח חזון שמראה לך מה אתה רוצה להשיג בחיים שלך ובלוח חזון שלך לשים את הלמה שלך שהיא מול העניים שלך. כשאתה יודע באמת את הלמה שלך כשאתה יודע באמת למה אתה רוצה לחסוך את הכסף שלך זה חצי מהתהליך כי זה לא פשוט לחסוך כסף ואתה תצטרך לראות את הלמה שלך מול הפנים שלך ולחשוב על הלמה שלך חשוב מאוד לדעת מה הלמה שלך לפני שאתה מתחיל לחסוך את הכסף שלך

מה הלמה שלך ? למה אתה חוסך אתה הכסף שלך רק לך יש תשובה לשאלה הזאת אתה חייב למוצא תשובה לשאלה הזאת

שלב השני הוא שהחיסכון של הכסף שלך חייב להיות בצורה אוטומטית בגלל שאנחנו כבני אדם אנחנו לו בנויים לחסוך כסף בגלל שאנחנו לא יודעים כמה זמן נחיה או האם באת נספיק להשתמש בכסף שאנחנו חסכנו. אתה יכול להגיד לי שי אותי לא מעניין העתיד שלי אני רוצה לאוכל עכשיו להתחתן עכשיו כי מחר אני ימות. מה שנקראה אתה חיי את הרגע ולא מעניין אותך העתיד. אני חייב להגיד שצורת החשיבה הזאת היא גרועה מאוד ואתה חייב לשנות אותה אתה חייב להבין שאתה חוסך עכשיו כדאי שבעתיד היא לך שפע בחיים שלך

אתה בעצם היום מקריב אושר זמני כדאי שבעתיד היא לך שפע בחיים שלך וככול שתחסוך יותר מהכנסה שלך ככול שאחוז שאתה חסוך מהכנסה שלך היא גדול יותר אתה תבור יותר כסף ותבנה את מכונת הכסף שלך

אז בגלל שאתה לא בוני פסיכולוגית לחסוך כסף והמוח שלך לא רוצה שאתה תחסוך כסף כי הוא רואה את זה כפעולה של כאב אתה חייב לעשות את התוכנית של החיסכון בצורה אוטומטית

שים לב שרק ככה כסף נאגר כסף נאגר רק מהחיסכון של הכסף שלך ואתה חייב לחסוך לפחות מעל שנה ואם אתה שואל אותי חיסכון של הכסף שלך זה משהוא שאתה צריך לעשות כל החיים שלך

אתה חייב לפתוח תכנית חיסכון אתה היום אפילו לו חייב ללכת לבנק אתה יכול גם להתקשר לבנק ולפתוח תכנית חיסכון

אוקי שי אני אבל כמה לחסוך ? התשובה שלי מאוד פשוטה אתה חייב לחסוך לפחות 40 אחוז מהכנסה שלך כדאי להתחיל לייצור מומנטום כלכלי בשבילך ובשביל המשפחה שלך

השלב השלישי מדבר על איזה אחוז אני צריך לחסוך מהכנסה שלך . אתה חייב להבין איזה אחוז מהכנסה שלך אתה מסוגל לחסוך . אני אומר לך שאתה חייב לחסוך לפחות 40 אחוז מהכנסה שלך ואם אתה לא מסוגל לחסוך 40 אחוז אתה צריך לשנות משהוא בחיים שלך כדאי שתוכל לחסוך את אותם 40 אחוז

ברגע שאתה מבין שאתה חוסך 40 אחוז מהכנסה שלך אתה יודע שאתה חיי על 60 אחוז מהכנסה שלך אתה צריך לשאול את עצמך כל הזמן איך אני יכול להגדיל את אחוז ? אולי למכור את הקישורים שלך או אולי לייצור מוצר או שירות

אולי לשכיר חדר פנוי שנמצא בבית שלך

אני רוצה לספר לך שנכון לשרות אלה אני חוסך כ 90 אחוז מהכנסה שלי ואני עושה את זה בכוונה כדאי שאני ירגיש מזה לחיות על מועט אני רוצה לשמור על הכסף שלי ולכן אני חוסך כ 90 אחוז מהכנסה שלי

אני לא חייב לחסוך את אותם 90 אחוז למרות שזה לא מדויק אני כן חייב בגלל שאני רוצה להגיע ללמה שלי אני רוצה להגיע למטרה שלי ובגלל זה אני חוסך את הכסף שלי

איזה אחוז מהכנסה שלך אתה חוסך ?

וכיצד אתה יכול להגדיל את אותו אחוז ?

פרק 8

קישורים הם הנכסים שנמצאים בך

לכול בני אדם יש נכסים שנמצאים בתוכם אבל לרוב אנחנו לו מודעים לכול האדיר שנמצא בתוכנו יש לך ולי קישורים מיוחדים שניתן להפוך אותם למכונה שמייצרת מזומנים

הקישורים שנמצאים בתוכך נועדו לעזור לאנשים אחרים ולשפר את החיים שלהם . אתה חייב תמיד לשאול את עצמך איך אני יכול לעזור לאנשים אחרים ואיך אני יכול לפתור בעיות של אנשים אחרים

כשאני מתכוון לקישורים אני מתכוון שבך יש מתנות מיוחדות יכולות מיוחדות שהם זמינות רק לך ליכולות האלה אני קורא קישורים

להלן רשימה של קישורים שאני גיליתי על עצמי . ולמדתי על עצמי עוד דבר שהתהליך של הלמידה פרושה לגלות דברים חדשים שלו ידעת

הרשימה היא –

1 אני יכול לכתוב ספרים

2 אני יכול ללמד אומנות לחימה

3 אני יכול להסביר דברים מורכבים בצורה פשוטה

4 יש לי רצון להפוך את עצמי למכונה שלומדת

אני רוצה להסביר את עצמי לכול אחד מכם יש קישורים שמיוחדים לו אותם קישורים שיש רק לו . יש ילד בן 15 שאני מאמן אותו בקיקבוקסינג לאותו ילד יש קישור שאין לי יש לו יכולת לצייר ציורים מדהימים . וגם ללמד אחרים כיצד לצייר בצורה נכונה

אני רוצה לתת לך רשימה של קישורים שאתה יכול לבדוק איזה קישוריים ייחודיים יש לך או איזה קישורים אתה יכול לפתח ולקחת את אותם קישורים ולהפוך אותם או למוצר או לשירות ובתמורה לכך שאתה משפר חיים של אנשים אחרים הם ישמחו לתת לך על זה כסף מזומן

הרשימה היא –

ללמד מתמטיקה . ללמד שפה חדשה . ללמד לכתוב . ללמד כלי נגינה . ללמד גולף . ללמד אומנות לחימה . ללמד שירה . ללמד מחשבים ותכנות . ללמד כושר גופני וספורט . ללמד לצייר . ללמד לתפור או לסרוג . להוליד כלבים לשכנים . ללמד אילוף לכלבים . ללמד לספר . ללמד איפור . ללמד מכירות . ללמד זוגיות . ללמד פיננסים . ללמד שחייה

אני רוצה שעכשיו אתה תכין רשימה של הקישורים הייחודיים שיש בך . נו אני ממתין אתה עושה את הרשימה ? אחרי שאתה עושה את הרשימה אני רוצה שתתחיל ליד כל קישור שיש מספר של כמה כסף אתה חושב שהקישור הזה לבד יכול להכניס לך לכיס

אז למשל הקישור שיש לי זה ללמד אומנות לחימה לו רק שאני אוהב ללמד אומנות לחימה אני גם מרוויח מזה כסף אני גיליתי שהמינימום שאני לוקח לשעה זה 20 יורו

ואני בחודש עושה כ 12 שיעורים למשל אז החישוב הוא 20*12 שזה יוצא 240 יורו תוספת למשכורת שלי שבשקלים זה יוצא כ 960 שקל

אותו קישור של ללמד אומנות לחימה שווה לי כ 240 יורו בחודש

אחרי שאתה תעשה את הרשימה בשביל עצמך אתה תראה כמה כסף פוטנציאלי אתה יכול כבר היום להכניס לכיס שלך ומשם לעביר אותו ישר לתוכנית החיסכון שלך

איזה קישורים יש לך שאתה יכול להפוך אותם לכסף מזומן ? לו רק שאתה מרוויח מזה אלה אתה גם עוזר לאנשים אחרים ומשפר להם את החיים

כדאי לגדול בחיים אלה . זה לו קשור בך זה קשור בכיכד אתה יכול לעזור ליותר אנשים ברגע שאתה תפתור לאנשים אחרים את הבעיות שלהם .

בכול מישור אפשרי בחיים שלהם הם זה במישור הפיננסי או במישור הזוגי או במישור הגופני ברגע שאתה תמצא דרך לפתור לאנשים אחרים את הבעיות שלהם בעזרת מוצר או שירות הבעיות שלך ייעלמו מעצמם

גון קנדי הנשיא ה 35 של הרצות הברית אמר את זה בצורה הפשוטה ביותר הוא אמר – אל תשאל מה המדינה יכולה לעשות בשבילך שאל מה אתה יכול לעשות בשביל המדינה שלך

ומי זה המדינה ? המדינה זה אנשים שאתה רוצה לעזור להם בשבילי
המדינה זה החיילים המשוחררים הבעיה שאני פותר להם זה חוסר ידע
בפיננסים אני מנסה לעצים את החיים של החיילים המשוחררים בעזרת
הספר שלי אני מנסה לעזור לכמה שיותר חיילים משוחררים

לא אכפת לי מהבעיות שלי. אכפת לי מהבעיות שלך. ולכן אני שואל את עצמי
כל הזמן איך אני יכול לעזור לאנשים אחרים איך אני יכול לפתור להם את
הבעיות שלהם וככה לייצור שפע בחיים אישיים שלי

בגלל זה הוא אמר אל תשאל מה המדינה יכולה לעשות בעבורך . בגלל
שאתה לא צריך להתמקד בעצמך אלה אתה חייב להתמקד באנשים שלך
כיצד אתה יכול לעזור לאנשים אחרים כיצד אתה יכול לייצור שפע בחיים של
אנשים אחרים

אני יודע שהבעיה המרכזית של חיילים משוחררים זה לא חוסר כסף אלה זה
חוסר ידע כיצד הכסף באמת עובד או כיצד לאגור את הכסף שלהם אני פותר
בעיה של חוסר ידע בסיסי בתחום הזה וגם אני לו יודע את כל התשובות ולכן
אני כל הזמן לומד כדאי שאני יוכל לעזור לך

אם הייתי חושב רק על עצמי לעולם לו הייתי יכול לכתוב את הספר הזה
בספר הזה אני מגלה את כל הסודות שלי ואני כן כותב את כל הסודות שלי
בגלל שאני באמת רוצה לעזור לחיילים משוחררים וליצור ספר שהיא באמת
אפקטיבי כדאי שחיילים משוחררים שיקראו את הספר שלי היא להם דרך
לשנות את צורת החשיבה שהורים שלהם לימדו אותם .

פרק 9

אתה חייב לדעת מה אתה רוצה בחיים שלך. ולבנות תכנית פעולה כדאי להשיג את המטרות שלך

אתה לא יכול לחיות את החיים שלך בלי לדעת מה אתה רוצה מעצמך אתה חייב להבין בדיוק מה אתה רוצה להשיג בחיים שלך . מה אתה רוצה ? להשיג בחיים שלך

אתה חייב לדעת במדויק מה המטרות שלך בחיים אלה . הן ברמה הפיננסית הן ברמה של הכושר הגופני שלך והן ברמה של מערכת היחסים שלך עם החברים או החברה שלך

כשאני אומר שאתה חייב להציב לעצמך מטרה אם אני ייתן דוגמה מהמישור הפיננסי אתה חייב לדעת בדיוק לאיזה מספר אתה רוצה להגיע מבחינה של החיסכון של הכסף שלך

לרוב אני מכיר עכשיו שחיילים משוחררים שמשתחררים מקרבי מקבילים כ 50 אלף שקל בסוף השירות עכשיו על תתפסו אותי על המספרים אבל פחות או יותר זה המענק שאתה מקבל

אז אתה צריך לשים לעצמך למטרה לחסוך למספר שאתה יודע שאתה מסוגל להגיע אליו אני למשל הייתי שם לי למטרה להגיע ל 200 אלף שקל תוך שלוש שנים . נשאר לך לחסוך רק עוד 150 אלף שקל זה לו הרבה אם אתה מפרק את המספרים ויוצר לך תכנית פעולה

ככל שאתה יודע במדויק מה המטרה שלך במישור של ספורט וכושר גופני אתה יודע איפה להשקיע את האנרגיה שלך

אם המטרה שלך היא בטן אם שיש קוביות אז אתה יודע שאתה את רוב הזמן אתה חייב להשקיע באימונים על הבטן שלך . אם המטרה שלך היא להגדיל את השרירים בידיים שלך אתה צריך להתמקד על הרמה של משקולות

כשאתה יודע מה אתה רוצה להשיג בחיים שלך כשאתה יודע מה המטרה שלך יש לך כוח בידיים כי יש לך יכולת לדעת מה אתה צריך לעשות כדאי להגיע למטרה שלך

כשאני עבדתי בקו צינור נפט אשקלון אילת הייתה לי מטרה מאוד ברורה המטרה שלי הייתה לחסוך כל חודש 4000 אלף שקל . (אם היא לי את השכל שיש לי היום הייתי חוסך יותר) כדאי שאני יוכל תוך שנה לקנות לאבא שלי משאית כדאי שהוא יוכל לפתוח חברה של הובלות .

ואני בלי ידע שיש לי כיום ובלי ידע עסקי הצלחתי לקנות לאבא שלי את המשאית בגלל שהייתה לי מטרה ברורה מול העניים שלי בגלל שבניתי תוכנית כיצד להשיג את המשאית הזאת . כיום אני יכול להסביר את זה אז לא ידעתי מה אני עושה

אתה חייב לשים לעצמך מטרות ברורות לגבי כל תחום בחיים שלך

אתה חייב שהיא לך מטרה ברורה לגבי הכושר הגופני שלך !

אתה חייב שהיא לך מטרה ברורה לגבי הפיננסים שלך דיינו חשבון הבנק שלך

אתה חייב שהיא לך מטרה ברורה לגבי המערכת יחסיים שאתה רוצה בחיים שלך או לגבי הבחורות שאתה רוצה להכיר

אם אתה חיי את החיים שלך בלי לשים לעצמך מטרות לגבי מה שאתה באמת רוצה להשיג בחיים שלך. אם אתה לא שם לעצמך מטרות . אתה חיי את החיים שלך בצורה לא מדויקת דבר שיביא אותך למקום שאתה לא רוצה להגיע אליו

בעוד 10 שנים מהיום הזה שאתה קורא את השורות אלה אני מבטיח לך שאתה תגיע לאן שהוא השאלה היא לאן תגיע האם תגיע למקום שאתה מתכנן להגיע או שאתה תגיע לאן שהחיים ייקחו אותך

אני רוצה שתפסיק לחיות את החיים שלך כאלו שזה שאתה קם מהמיטה זה סוג של תאונה או סוג של טעות אתה חייב לשאול את עצמך כל יום מה המטרות שלי ? מה אני רוצה להשיג בחיים אלה מה חשוב לי בחיים אלה ? למי אני רוצה לעזור . למה יש לי באמת תשוקה ? מה עושה לי טוב ? איזה פעילות אני יכול לעשות שאני מאבד את תחושת הזמן ?

אם אתה לא יודע מה אתה רוצה לעשות בחיים שלך אתה חייב להתחיל לשאול את עצמך את השאלות הבאות

1 מה אני באמת רוצה לעשות בחיים שלי ?

2 מה אנשים זרים אומרים עלי שאני טוב במה שאני עושה ?

3 מה עשיתי ב עשר שנים אחרונות ?

4 איזה דברים היו באזור שגדלתי בו ?

5 איזה פעילות אני מסוגל לעשות שאני מאבד את תחושת הזמן ?

6 מה גורם לי אושר פנימי איזה פעילות גורמת לי אושר ?

7 אם היא לי את כל הכסף שבעולם במה הייתי עושק ?

8 אם היא לי בדיוק שלוש שנים לחיות מה הייתי רוצה להשיג ?

9 האם אני רואה את עצמי עובד כשכיר או שאני רוצה לפתוח עסק משלי ?

10 מהם הקישורים שאני יכול למנף ? ולאיזה קישור אני מתחבר

אחרי שאתה עונה על 10 השאלות אלה אתה תתחיל לדעת פחות או יותר מה אתה באמת רוצה לעשות בחיים שלך היא לך סוג של תשובה חלקית זה לא באמת פשוט לדעת מה אתה רוצה לעשות בחיים שלך וזה תהליך להבין את זה . ככל שאתה תשאל את עצמך כל יום מה אני רוצה לעשות בחיים שלי ומה גורם לי אושר . ככה התשובה הפנימית שלך תתחיל להתחדד

יש לך בלב מצפן פנימי הוא מראה לך את הדרך אם אתה עושה פעילות מסוימת או שאתה עובד במקום עבודה מסוים וכשאתה עובד שמה אתה מרגיש פספוס או שאתה מרגיש חוסר סיפוק או שאתה מרגיש חוסר טעם או שאתה מרגיש בפנים שזה לא בשבילך . כנראה הגיע הזמן למצוא עבודה אחרת או אולי לפתוח עסק ולהיות עצמאי

אתגר –

רשום שלושה מטרות לתווך של שלושה חודשים וגם לטווח של ששייה חודשים לגבי המצב הגופני שלך

רשום שני מטרות שאתה רוצה לשנות במצב הפיננסי שלך . זה יכול להיות לצאת מהמינוס או להגיע לסכום מסוים שאתה רוצה לחסוך

רשום שלוש מטרות כדאי להגיע למערכת יחסיים שאתה מחפש . זה יכול להיות לדבר עם שלושה בחורות שנות . זה יכול להיות לקחת 3 מספרי טלפון של בחורות

טוב אז אחרי שאתה יודע מה שאתה רוצה להשיג בחיים שלך אתה חייב ללכוד את זה בצורה של תוכנית פעולה אתה חייב לקחת את הרעיון שיש לך בראש ולהפוך אותו לתוכנית ברורה שאתה מסוגל להסביר ב 6 מילים

אם אני ייתן לך דוגמה לתוכנית שלי . שאני יכול להסביר אותה ב 6 מיליים היא – כל חודש לחסוך 80 אחוז

אתה רואה התוכנית שלי מאוד פשוטה להבנה וכל אחד יכול להבין את התוכנית שלי בגלל שהיא פחות מ 6 מיילים אתה חייב שהיא לך תוכנית פעולה כדאי להצילח ולהשיג את מה שאתה באמת רוצה

אתה חייב לייצר לעצמך תוכנית כדאי להשיג את מה שאתה רוצה בחיים שלך אני מאוד אוהב את התחום הפיננסי אז אני ייתן דוגמה מהתחום הפיננסי

בוא נגיד שיש לנו חייל משוחרר שהוא קיבל מענק של 50 אלף שקלים ואתו חייל משוחרר רוצה לחסוך בדיוק 200 אלף שקל כדאי לפתוח עם אבא שלו מקולת

אז התוכנית של אותו חייל משוחרר תראה בצורה הבאה

1 לפתוח תוכנית חיסכון לשלוש שנים ולהפקיד 50 אלף שקל

2 ללכת לבנק לפתוח את התוכנית חיסכון או לצלצל לבנק

3 לחסוך לפחות 50 אחוז מהכנסה שלו

4 לרשום על הדף את המספרים של התוכנית שלו

5 לשים את הדף הזה מול הפנים שלו

6 כל חודש לבדוק איפה הוא עומד ביחס לתוכנית

טוב בוא ניראה איך התוכנית מתבצעת . אז אותו חייל משוחרר הולך לבנק הרי הבחור שלנו בחור רציני הוא ניגש לבנק מסביר לבנקאית שהוא רוצה לחסוך בדיוק 200 אלף שקל והוא גם מסביר לה שהוא מפקיד על התחלה 50 אלף שקל ככה שנשאר לו רק 150 אלף שקל .

מעולה הוא מוצא עבודה ומתחיל לעבוד במלצרות (זה לא באמת משנה איפה בהתחלה) הוא מרוויח בחודש כ 8000 אלף שקל . שכר שהוא יחסית ממוצא במשק למרות הממוצע יותר גבוהה . שימו לב שבאותה דוגמה אני לא מתייחס לאלה בשכר ובונסים וטייפים וכו .

אותו חייל משוחרר מחליט שהוא חוסך בדיוק 50 אחוז מהכנסה שלו כלומר לו משנה מה הוא חוסך בדיוק 4000 שקל כל חודש הוא עושה הכול כדאי לחיות על 50 אחוז מהכנסה שלו . הכוונה הוא גר עם הורים שלו למרות שזה קשה לו . הוא יוצא בקושי פעם בחודש . הוא עושה הכול כדאי לחסוך כסף הוא לא אוכל במסעדות הוא לא טס לחול עם חברים . הוא לו מבזבז כסף על בגדים מותגים או בקיצור הגיבור שלנו

מחליט להקריב שלוש שנים מהחיים שלו כדאי לחסוך את ה 200 אלף שקל . הכוונה הגיבור שלנו מקריב אושר זמני כדאי לייצור שפע בחיים שלו

בוא נציג את התוכנית של הגיבור שלנו . לפי הטבלה הבאה

סכום	חודשים
50.000	חודש 1
54.000	חודש 2
58.000	חודש 3
62.000	חודש 4
66.000	חודש 5
70.000	חודש 7
74.000	חודש 8
78.000	חודש 9
82.000	חודש 10
86.000	חודש 11
90.000	חודש 12

אחרי 12 חודשים יש לגיבור של הסיפור שלנו 90.000 שקל

ולא נשאר לו הרבה כדאי להגיע ל 200 המבוקשים

המשך הסיפור במספרים

94.000	חודש 13
98.000	חודש 14
102.000	חודש 15

106.000	חודש 16
110.000	חודש 17
114.000	חודש 18
118.000	חודש 19
122.000	חודש 20
126.000	חודש 21
130.000	חודש 22
134.000	חודש 23
138.000	חודש 24
142.000	חודש 25
146.000	חודש 26
150.000	חודש 27
154.000	חודש 28
158.000	חודש 29
162.000	חודש 30
166.000	חודש 31
170.000	חודש 32
174.000	חודש 33
178.000	חודש 34
182.000	חודש 35
186.000	חודש 36
190.000	חודש 37
194.000	חודש 38
198.000	חודש 39
202.000	חודש 40

לפי התוכנית הזאת אתם יכולים לראות בברור כיצד הכסף שלו נאגר ככל שהזמן עובר . הכסף שלו נאגר מכל משכורת שהוא חוסך וזה לא שהוא חוסך הכול הוא חיי על 50 אחוז מהכנסה שלו שזה המון .. הוא גם יכול לחסוך יותר עם הוא באמת רוצה

אתם שם לב שלגיבור שלנו אחרי 12 חודש כלומר שנה יש 90.000 שקל ואחרי 24 חודש יש לו 138.000 שקל כלומר אחרי שנתיים

ובסוף החיסכון של 40 המשכורות שלו הוא מגיע לסכום מאוד יפה של 202 אלף שקל בעצם . היא לו שווה להקריב אושר זמני כדאי לייצור שפע בחיים שלו אתה רואה בעניים שלך את הכוח של תוכנית הכוח של לדעת מה אתה רוצה ולבנות תוכנית פשוטה כדאי להשיג את מה שאתה רוצה ! לו רק שהגיבור שלנו השיג את המטרה שלו אלה הוא גם קיבל 2000 שקל בONUS

פרק 10

ריבוע הקאשפלאוו

כדאי שהיא לך קל יותר לדעת איפה אתה רוצה למקד את הפוקוס שלך בחיים או יותר מדויק מה אתה רוצה לעשות בחיים שלך . הכוונה שלי האם אתה רוצה להיות שכיר או להיות בעל עסק קטן האם אתה רוצה לחפש עבודה או לייצר עבודה לאנשים אחרים . האם אתה רוצה להיות מסלול של אנשים עשרים או להיות במסלול של מרוץ העכברים

כדאי לעזור לך ולהסביר את הנושא המורכב הזה אני יציג לך את ריבוע הקאש פלואוו כדאי שתוכל להבין יותר טוב מה מתאים לך ואיזה סוג של חיים אתה רוצה לייצור לעצמך

אריק טומאס – אתה חייב להיות מוכן להקריב את מה שאתה כדאי להיות למה שאתה מסוגל להיות

טוב אז אני רוצה להציג לכם את ריבוע הקאש פלואוו

E מייצג את השכיר בישראל ואת הצורך הבסיסי של בביטחון במקום העבודה	B מייצג את העסקים הגדולים במשק לרוב הצורך שלהם לעסקי אנשים מרביע אס
S מייצג עסק קטן ואת הצורך בלהיות עצמאי או מייצג אנשים חכמים בעלי מקצוע	I מייצג את היזם הצורך הבסיסי שלו זה לייצור דברים חדשים ולגייס כסף

אני רוצה לפרט יותר לעומק מה כל אות מייצגת וכיצד היא קשורה לחיים שלך .

מייצג את השכיר בישראל אותו שכיר זה אותו אדם שמקבל משכורת מעסק – E
קטן או גדול לרוב הצורך הבסיסי ביותר של אותו אדם / חייל משוחרר זה הצורך
בביטחון במקום העבודה שלו . הוא רוצה לדעת מתי נכנסת המשכורת ואיזה
סכום נכנס לו לבנק הוא מאמין שהכנסה יציב זה הדבר החשוב ביותר וזה גם
מה שהורים שלנו אומרים לנו שאחנו צרכים לעשות שזה ללמוד טוב כדאי לקבל
עבודה טובה . ברור לכולם כיום שזה עצה שהיא לא טובה וזה לא באמת מקנה
לך ביטחון במקום העבודה שלך לרוב כשכיר יש לך רק אשלייה שכיאלו יש לך
ביטחון במקום עבודה שלך

דבר נוסף שמאוד בעייתי ברביע הזה שאתה משלם לפחות 50 אחוז מס . בגלל
שברביע הזה אתה הולך שני צעדים קדימה וצעד אחד אחורה . אתה חייב לצאת
מהרביע הזה כמה שיותר מהר

הסוד הוא בתור חייל משוחרר זה לעבוד בעבודה שאתה עובד אבל בזמן הפנוי
שלך לעבוד על העסק משלך הדרך שלך להתעשר זה להשקיע בצורה נכונה את
הזמן הפנוי שלך ביצירה של עסק נוסף הכוונה ביצירה של מקור הכנסה נוסף

אם אני ייתן דוגמה מהחיים שלי אני עזרתי לאבא שלי לעבור מהרביע של אי
לרביע של אס הכוונה אני עזרתי לו להפוך מי שכיר לעצמאי בכך שקיניתי לו
משאית ועזרתי לו לפתוח עסק משלו

מייצג את כל העסקים הקטנים או את אנשים החכמים לרוב הצורך הבסיסי – S
של אנשים אלה הוא להיות הבוס של עצמם להיות אחרים על עצמם הם לא
רוצים שלאף אחד לא היא את היכולת לבוא ולפטר אותם אם רוצים להיות
הבוסים . לרוב היא להם קשה לעבוד בשיתוף פעולה אם אחרים והיא להם קשה
לעבוד עם אנשים שהם חכמים מהם בגלל שיש להם צורך בסיסי להרגיש
הבוסים

עסק קטן זה כל עסק שהוא לא קשת ומעסיק מספר מצומצם של עובדים . בנוסף הרביע גם מייצג את האנשים החמים שלרוב יעבדו במקצועות החשובים במשק כמו הנדסה של בניין חשמל . כמו עורך דין או כמו רואה חשבון לרוב מדובר באנשים מאוד חכמים שגם להם חשוב ביטחון במקום עבודה ולעבוד אם אנשים חכמים כמוהם או לעבוד בחברה גדולה

מייצג את בעלי העסקים הגדולים במשק כמו גוגל או אמזון או אפל או רשת B- סופרמרקטים וכו הצורך הבסיסי של השלו זה למצוא אנשים חכמים מאוד ולהעסיק אותם אצלו ולשמור אותם מרוצים ממקום העבודה שלהם לרוב הם יספקו אתגרים לאנשים שלהם הבעלי העסקים הגדולים הם אנשים העשיריים ביותר בכדור הארץ ולרוב הם אלה ששולטים בכלכלה שלנו

מייצג את היזמיים היזם זה אדם שרוצה לייצור כל דבר שהוא יכול היזם – | תמיד חושב איך אני יכול ליצור יותר איך אני יכול לשפר את המוצר או השירות שלי הבדל בין יזם לבין האדם שברביע אי או אס זה שאדם ברביע אס למשל ישאל את עצמו איך אני מוצא עבודה בתור רופא בבית חולים והיזם ישאל את עצמו איך אני בונה עוד בית חולים וכיצד אני יכול לעזור לאותם חולים

סופר הוא סוג של יזם בגלל שהוא יוצר מי ממחשבות משהוא בעל ערך בגלל זה יש סופרים שהצליחו להתעשר ממחשבות שהיא להם בראש למשל הסופר ג'י רולינג התעשרה מכתביה של הספר ארי פוטר

טוני רובינס מסביר שיש לאדם 6 צרכים אנושיים שהוא צריך למלא בחיים שלו וכשאני אומר צורך אני מתכוון שאתה חייב לעשות את זה כמו שיש לך צורך בסיסי ללכת לשירותים ככה יש לך 6 צרכים אנושים שאתה חייב למלא

– הצרכים הם

1 צורך בוודאות

2 צורך בחוסר וודאות

3 צורך להיות מיוחד ולהרגיש מיוחד

4 צורך בלתת ולקבל אהבה

5 צורך לגדול תמיד בכול מישור בחיים שלך

6 צורך בלתרום מעבר לעצמך

אני רוצה לפרט את כל הצרכים אלה ואני רוצה להסביר הצרכים אלה הם צרכים אינדבדואליים כלומר לכל האדם יש צורך יותר או צורך פחות מאותם 6 צרכים כלומר לאחד יש צורך מאוד חזק לוודאות במקום עבודה מאשר הצורך שלו לגדול תמיד או יכול להיות שהוא לו מודע לצורך שלו לגדול

טוב אני עכשיו יפרט את ה 6 שישה הצרכים הבסיסים של בני אדם

הצורך הראשון הוא הצורך בוודאות – הצורך הזה מתקשר בצורה הטובה ביותר לצורך של האדם השכיר הצורך לדעת שיש לו ביטחון במקום עבודה שלו הצורך לדעת בדיוק מאיפה תגיע המשכורת והצורך לדעת המשכורת תיכנס כל חודש ולכן הוא מצפה למשכורת שלו כל חודש

צורך בוודאות הוא צורך שלדעת שהכול בשליטה לדעת שהבניין או הבית שאתה גר בו הוא הכן יציב ושום תקרה לא תיפול לך על הראש . הצורך הזה לדעת שיש לך וודאות בחיים שלך שיש לך וודאות במה שאתה עושה

הצורך השני הוא הצורך בחוסר וודאות – הכוונה אם הייתה יודע כל דבר בחיים שלך מה יקרה ואיך ומתי יקרה אתה יודע מה היא קורה בחיים שלך ? היא לך משעמם כל כך שלא היא לך רצון לחיות אתה הייתה משתגע זה דומה מאוד

לראות את אותו סרט יותר מ 1000 פעמים האם אחרי 100 פעם של צפייה בסרט הייתה נאנה מהסרט הזה ברור שלו כי אתה יודע כל דבר מה הולך לקראות

בגלל הזה אלוהים אם אינטליגציה האין סופית שלו נתן לנו את החיים עם חוסר וודאות כדאי שלו ניצור שמעמום בחיים שלנו

הצורך השלישי הוא הצורך להיות מיוחד ולהרגיש מיוחד – הכוונה האם יעשה הכול כדאי להרגיש מיוחד ושונה הוא אפילו היא מוכן לפגוע בגוף שלו כדאי להרגיש מיוחד (קעקועים או עגלים או לצבוע את השיער) יש לנו צורך מאוד בסיסי להרגיש מיוחדים יש אנשים שממלאים את הצורך על ידי הקמה של עסק רווחי מגיל צעיר ויש שממלאים את הצורך הזה על ידי פיתוח גוף ויש עלי ידי תחביב שבונה אותם אם אני יקח את עצמי לדוגמה לי היא צורך להרגיש מיוחד ושונה ובגלל זה למדתי אומנות לחימה מגיל ארבע עד גיל שמונה עשרה

הצורך הרביעי הוא הצורך בלתת אהבה ולקבל אהבה – הכוונה כול בני אדם יש צורך בסיסי לתת ולקבל אהבה . יש לך צורך לתת אהבה לאנשים שחשובים לך בחיים כמו להורים שלך ולאחים שלך אבל יש לך צורך גם לקבל אהבה יש לך צורך שאנשים אחרים יראו לך שהן אוהבים אותך .

החייה שמדגימה את הצורך הבסיסי הזה בצורה הטובה ביותר זה כלב אם אתה שם לב כלב זה חייה שהיא רק נותנת אהבה ומקבלת אהבה לא משנה אם הלכת לשעה מהבית שאתה חוזר הכלב בא וקופץ עליך . כי הוא רוצה לראות לך שהוא שמח לראות אותך . בגלל זה נאמר שהכלב הוא החבר הטוב ביותר לאדם בגלל שהוא נותן לו אהבה בלי לבקש דבר בתמורה

הצורך החמישי הוא הצורך לגדול בכול מישור בחיים שלך – הכוונה לנו כבני אדם יש צורך לגדול במישורים הבאים

במישור הפיננסי

במישור הגופני

במישור של מערכת היחסים

יש לנו צורך בסיסי תמיד להתפתח ולגדול יש לנו צורך להיות אנשים יותר טובים יותר חזקים ויותר עשירים יש לנו צורך לגדול בכול מישור בחיים שלנו . אם אתה לא גדל אתה לאט מתחיל לנבול

יש לך צורך תמידי לגדול. ככל שאתה מפתח את החיים שלך אתה מרגיש יותר טוב עם עצמך

כשאני אומר לגדול אני מתכוון לעלות את הרמה של מה שאחנו מסוגלים למשל אם אני ייתן דוגמה במישור הפיננסי אם למשל הצלחתה לחסוך כ 40 אחוז מהכנסה שלך עכשיו אתה צריך לשאול את עצמך איך אני יכול לחסוך 50 אחוז מהכנסה שלי איך אני יכול להגדיל את החיסכון שלי

אם זה במישור הגופני אם אתה מרים בחדר כושר 15 קילו משקולות אתה צריך לנסות להרים אחרי חודש של אימון 17 קילו משקולות אתה תמיד צריך להרים את הסטנדרט שלך

שים לב שבזוגיות הם זה גודל לאט אתה מגיע לשלב שבו האישה מציבה לך אולטימטום או שמתחתנים או שני עוזבת ולמה זה כי יש לך צורך לגדול במערכת היחסים הזאת ולכן היא אומרת את זה בשבילה לגדול זה להתחתן

אז אם שמתה לב הצורך האנושי הראשוני שלנו הוא צורך בוודאות אנחנו יודעים מה קורה איתנו ולכן אנחנו הולכים ומה לעשות בחיים שלנו ואיזה ארץ אנחנו גרים בה וכו

שים לב שהצורך הראשוני שלך של הצורך בוודאות מתקשר לצורך להיות שכיר כי אדם השכיר מרגיש שיש לו ביטחון במקום העבודה שלו למרות שזאת אשלייה

אני רוצה לפרט ולהסביר שלאדם השכיר אין באמת ביטחון במקום העבודה שלו בגלל הסיבות הבאות

1 פיטורים ממקום העבודה

2 החברה נסגרה

3 מקום העבודה עובר לאזור אחר

4 מחלה של העובד

5 חוזה זמני במקום העבודה

6 קיצוצים בחברה

כל הסיבות אלה מסבירות בדיוק למה אין לך באמת ביטחון במקום העבודה שלך ובנוסף היו רוב החברות מעסיקות את העובדים שלהם בחוזים זמניים הסוד הוא להתחיל ללמד את עצמך על פיננסים ובזמן הפנוי שלך להתחיל לעבוד על עסק משלך

פרק 11

אתה חבר זה עסק לכול דבר

אתה חייב לשנות את החשיבה שלך מי חשיבה של צרכן לחשיבה של יצרן אתה צריך לשאול את עצמך מה אני יכול לייצור או למכור כדאי להרוויח כסף

איזה דברים אני יכול לייצר ולמכור בתצורה של מוצר או שירות ? אוקי אז הדבר הראשון שאתה יכול למכור זה את הקישורים שלך אתה יכול ללמד את התחומים הבאים באתם לרמת הקישורים שלך

הרשימה היא –

ללמד מתמטיקה . ללמד שפה חדשה . ללמד לכתוב . ללמד כלי נגינה . ללמד גולף . ללמד אומנות לחימה . ללמד שירה . ללמד מחשבים ותכנות . ללמד כושר גופני וספורט . ללמד לצייר . ללמד לתפור או לסרוג . להוליך כלבים לשכנים . ללמד אילוף לכלבים . ללמד לספר . ללמד איפור .

ללמד מכירות . ללמד זוגיות . ללמד פיננסים . ללמד שחייה

איזה עוד דברים אתה יכול לעשות כדאי להיות עסק רווחי ? אתה יכול למכור מוצרים ישנים שאין לך בהם צורך . אתה יכול להשכיר חדר בדירה שלך על בסיס יומיות או חודשי

אתה יכול לכתוב ספר ולמכור אותו באמזון . אתה יכול ללמוד מסחר בשוק ההון . השאלה לי אליך איזה עסק אתה האם עסק רווחי ? או שאתה עסק שמפסיד עסק

אתה חייב לשנות החשיבה שלך מצרכן לייצרן אתה חייב תמיד לשאול את עצמך מה אני יכול ליצר כדאי למכור את מה שאני מייצר בתצורה של מוצר או שירות

ברגע שאתה תשנה את החשיבה שלך אתה תתחיל לראות כל כך הרבה דרכים להרוויח כסף שאתה אפילו לו הייתה מודע אליהם אתה חייב תמיד לשאול את עצמך מה אני יכול לייצר ?

יש ילד בן 15 שאני סיפרתי לכם שאני מלמד אותו קיקבוקסינג ואותו ילד אראה לי שהוא יכול לצייר ציורים ברמה שאני מוכן שלם עליהם

אבל החשיבה של הילד הזה היא חשיבה של צרכן הוא מצייר את הציורים שלו רק בשביל עצמו ובשביל המשפחה שלו ולכן רק הוא והמשפחה לו נהנים מהציור שלו ולכן הוא לא מייצר רווח ולכן הוא כעסק לא רווחי

אני הסברתי לו שהוא צריך לקחת את הציורים שלו ולמכור אותם הוא יכול להרוויח המדרכים הבאים

1 הוא יכול למכור ציורים מוכנים

2 הוא יכול למכור ציורים לפי בקשה של לקוח

3 הוא יכול ללמד אנשים אחרים כיצד לצייר

4 הוא יכול לתת במתנה ציורים לילדים חולים

אתה חייב לשאול את עצמך איזה ידע או ניסיון יש לך בראש שאתה יכול להפוך למוצר או שירות כדאי לעשות רווח וכן בהתחלה הלקוחות הראשונים שלך הם היו החברים שלך או המשפחה שלך אבל המעגל הזה גדל ככל שאתה גדל

פרק 12

פירמידה של ניצחון והפסד ולאיפה אתה רוצה להגיע ?

אתה צריך לקרוא את הפירמידה מי למטה למעלה . הפירמידה מייצגת את החיים שלך . באתם לשלב שאתה נמצא בהם

ראש הפירמידה – ברמה הזאת אתה מייצר עבודה לאנשים אחרים ואתה חופשי בבחינה כלכלית הכוונה אתה לא חייב לעבוד אבל אתה עובד כי אתה רוצה לעבוד

ניצחון+ ניצחון – זאת הרמה השלישית של החיים שלך ברמה הזאת אתה מרגיש שכיף לך לקום בבוקר שכיף לך לעשות את מה שאתה עובד בו וגם אתה מצליח לחסוך יותר מי 50 אחוז הכנסה שלך . לרוב ברמה הזאת אתה תרגיש סיפוק ושטוב לך בחיים

ניצחון+ הפסד – זאת הרמה השנייה ברמה הזאת בחיים שלך אתה עובד משהוא שאתה לא אוהב אבל אתה מצליח לחסוך כל חודש לפחות 40 אחוז מהכנסה שלך. לרוב ברמה הזאת אתה תרגיש שהחיים שלך הם בסדר אבל משהוא מיוחד אתה תרגיש שאתה יכול למצוא עבודה יותר טובה עם שכר יותר טוב או שאתה תרגיש שחסר לך אתגר בחיים שלך

הפסד+ הפסד – זאת הרמה הראשונה של החיים שלך הכוונה אתה עובד במשהו שאתה שונה ואתה לא מצליח לחסוך כסף . לרוב ברמה הזאת אתה תרגיש תסכול ואתה תרגיש שאתה מבזבז את הזמן שלך כלומר ברמה הזאת אתה תוכן מים . אתה חייב כמה שיותר מהר לצאת מהשלב הזה בחיים שלך יכול להיות שאתה בשלב הזה בחיים שלך כי אתה רוצה לסגור את המינוס שלך וכו

אני רוצה לספר לך שאני ברמה השנייה של החיים שלי הכוונה אני עובד משהוא שאני לא כל כך אוהב אבל אני מצליח לחסוך יותר מי 70 אחוז מהכנסה שלי . אבל בעוד 4 חודשיים מהכתיבה של השרות אלה יש לי הזדמנות לקפוץ לרמה השלישית של הפירמידה ולעבוד במה שאני אוהב לעבוד וגם לחסוך כסף

ותוך שנתיים אחרי זה אני יכול לקפוץ לרמה הרביעית שבה אני יוכל לייצר עבודה לאנשים אחרים ולהגיע לחופש כלכלי

אני מתכנן את גיל 38 להגיע למצב של חופש כלכלי שהיה לי מספיק נכסים ומקורות הכנסה שאני לא יצטרך לעבוד אלה אני יעובד במה שאני רוצה ואני יעבוד כי אני רוצה לעבוד .

יש לי שאלה אליך באיזה רמה אתה נמצא בחיים שלך ?

ואיך אתה יכול לייצר תכנית כדאי לקפוץ ברמות אלה ?

עכשיו שאתה מכיר את סוגי הרמות לאיזה רמה אתה רוצה להגיע מבחינה כלכלית ?

פרק 13

אנשים עשרים לא עובדים בשביל כסף

כסף זה רק נייר אנשים עשרים לא עובדים בשביל כסף הם עובדים בשביל לייצר נכסים . הטלוויזיה מוכרת לנו השליייה שאנחנו צרכים כסף והרבה כסף . אבל זאת השליייה אנחנו לא צרכים כסף אנחנו צרכים לשים את הפוקוס שלנו על איזה מוצר או שירות אנחנו יכולים לייצר

איזה נכס אנחנו יכולים לייצר ? או איזה בעיות אנחנו יכולים לפתור לאנשים אחרים . הבעיה המרכזית היא בבית לימדו אותנו לעבוד בשביל כסף ההורים לימדו אותנו את המסלול חיים של אנשים העניים שזה

לך לבית הספר למד טוב תוציא ציונים טובים ואחרי זה תלך לאונברסיטה ולתלמד מקצוע טוב כדאי שתהיה לך משכורת טובה

הבעיה המרכזית כאן שזה המסלול שמוביל אותך לעבוד אצל אנשים העשרים והופך אותך לזה שמשלם הכי הרבה מס . אנשים עשרים מלמדים את הילידיים שלהם קודם כל שאסור להם לעבוד בשביל כסף הם צרכים לעבוד בשביל לייצר נכסים .

אם אני ייתן כרגע את הגדרה הבסיסית למלה נכס – נכס זה כל דבר שמכניס לך כסף לכיס

והגדה ההפוכה מנכס זה התחיבות של התחיבות זה כל דבר שמוציא לך כסף מהכיס שלך

אתה חייב להפוך כל דבר בחיים שלך לנכסים אתה צריך לגרום לבית שלך להפוך לנכס אתה צריך לגרום לאישה שלך להיות נכס והכי חשוב אתה צריך לגרום למוח שלך להפוך למכונה שמייצרת נכסים

אתה חייב לשנות את החשיבה שלך ולהתחיל לשאול את עצמך איך אני יכול להתחיל לעבוד בשביל לייצר לעצמי נכסים איזה נכסים אני יכול לייצר לעצמי

אני רוצה לתת לך רשימה של נכסים שאתה יכול להתחיל לייצר לעצמך ואולי לו חשבתה עליהם

אני רוצה שגם אתה תחשוב מה אתה יכול לייצר שפותר בעיות של אנשים אחרים ? או איזה מוצר אתה יכול לייצר שיעזור לאנשים אחרים או איזה שירות אתה יכול לייצר שיעזור לאנשים אחרים

הרשימה היא

1 – אתה יכול לכתוב ספר על נושא שיש לך בו ידע או נסיון

2 אתה יכול להשכיר חדר בבית שלך על בסיס יומיות או חודשי

3 אתה יכול למכור מוצרים שאתה לא צריך באייבי

4 אתה יכול למכור את הקישורים שלך

5 אתה יכול לפתוח עסק בזמן הפנוי על בסיס חבר שיש לו ידע ונסיון באותו תחום

6 אתה יכול לייצר מוצר או שירות ולמכור לאנשים

7 אתה יכול לתווך בין אנשים ולקחת עמלה על התיווך

פרק 14

ספרים זה חדר כושר למוח שלך

אתה לא יכול לפתח את החיים שלך בלי ידע חיצוני המוח שלנו זקוק לידע חיצוני כדאי להתפתח וכדאי שנוכל לפתח את החיים שלנו הבעיה המרכזית שאנחנו חושבים שברגע שסיימנו את התיכון ואת האוניברסיטה אפשר להפסיק ללמוד שזאת טעות יסוד. הלמידה זה תהליך שאנחנו עושים כל החיים שלנו המוח שלנו זקוק למידע וידע חדש כדי להתעדכן את עצמו

או יותר נכון אם אתה לא תעדכן את המוח שלך ותזיין אותו במידע חדש המוח שלך יתנוון אתה חייב ללמוד כל הזמן

ברוס לי – למידה זה תהליך של לגלות דברים חדשים

התפקיד שלך בדיו כמו שברוס לי אמר זה לגלות דברים חדשים שאתה לא יודע הכוונה את צריך להכניס למוח שלך דרך קריאה או שמיעה מידע חדש והדרך הטובה ביותר לעדכן את המוח שלך היא בעזרת שמיעה או קריאה של ספרים

הבעיה המרכזית השנייה המרכזית בחינוך של התיכון או אחרי אוניברסיטה היא שהם לו מלמדים אותנו את הנושאים שבאמת חשובים לחיים שלנו כמו הנושאים שכל אחד צריך ללמוד הם

1 השכלה פיננסית

2 מכירות

3 מערכת יחסים

4 הגנה עצמית

5 איך להשיג חברים ולהשפיע על אנשים

הנושאים הכי חשובים בחיים שלנו לו מלמדים אותנו בבית ספר . למשל בבית ספר אף אחד לא מלמד אותנו השכלה פיננסית או כיצד הכסף עובד או כיצד לייצור מספר נכסים . או למה חשוב לחסוך כסף וכו'

בגלל שהמורים עצמם בבית ספר לרוב בכלל לו מודעים לנושא של השכלה פיננסית . בגלל שהם בעצמם לו מבנים בנושאים הבאים

1 השכלה פיננסית

2 מכירות

3 מערכת יחסים

4 הגנה עצמית

5איך להשיג חברים ולהשפיע על אנשים

אתה חייב להתחיל לראות ספרים שזה כמו חדר כושר למוח שלך ספרים זה המשקולות שאתה צריך כדאי לאמן את המוח שלך ואם המוח שלך היא חזק הוא ייתן לך את התוצאות שאתה רוצה להשיג בחיים שלך

ספרים זה הדרך היחידה שלך לשפר את החיים שלך . אתה גם רוצה לשאול את עצמך ולבחון את עצמך כיצד אתה לומד יותר טוב האם אתה לומד טוב יותר דרך קריאה או דרך שמיעה

אם אני ייתן דוגמה מהחיים שלי אני לומד הרבה יותר משמיעה של הספר . ואני גם קורא הרבה ספרים אבל יותר קל לי לדחוס חומר לראש בעזרת שמיעה של הספר

אתה חייב לראות ספרים כמו חדר כושר למוח שלך אתה רוצה להתחיל לעובד על ה 6 קוביות שיש לך במוח כדאי שהיא לך את החיים שאתה באמת רוצה החיים הם לו פשוטים הם אתה רוצה תוצאות בחיים אתה חייב לפתח את המוח שלך בעזרת ספרים

המוח שלך לו בנוי לצפות בטלוויזיה המוח שלך כן בנוי לקורא ספרים ולשמוע ספרים . המוח שלך זה מכונה שלומדת כל הזמן הכול נכנס למוח שלך גם דברים טובים וגם דברים רעים

בעזרת ספרים אתה יכול ללמוד מאנשים הכי מוצלחים בעולם אתה יכול ללמוד מאנשים שחיים וגם מאנשים שכבר לא חיים ספר יכול להיות לך לחבר בעת צרה ספר הוא מדריך שבה לעזור לך

אני רוצה ללת לך רשימה של אנשים שאתה יכול ללמוד מהם וליישם את מה שהם מלמדים אותך לתוך החיים שלך

פיתוח גוף – ארנולד שוונצינגר

מדיה חברתית – טאי לופז

מנהיגות ופיננסים – דונאלד טראמפ

כיצד למכור – גרנט קרדון

קישורי חיים – טוני רובינס

כיצד המוח שלך עובד – בוב פרוקטור

**אתה חיי בתקופה שבה אתה יכול ללמוד מאנשים שהם לו רק מיליונרים
אלה גם ביליונרים אתה יכול ללמוד מאנשים שעשו הון של למעלה מסעשרות
ביליונים למשל המייסד של וואל מארט סם ולאטון**

**אין סוף למה שאתה יכול ללמוד לספרים יש יכולת לשנות לך את החישה
וכתוצאה מכך לשנות לך את החיים וזה בדיוק למה אני כותב את הספר הזה
כדאי לעזור לך לפתח את החיים שלך לצורה המקסמלית ביותר**

**אני רוצה שאתה תהיה הגירסה הטובה ביותר של עצמך כדאי שאתה תוכל
לעזור לאנשים אחרים שאתה אוהב ומעריך**

פרק 15

תפסיק לבזבז את הזמן שלך על דברים שאין לך בהם שליטה

**אנשים שיש להם חשיבה של אנשים עניים מבזבזים את הזמן שלהם כל הזמן
ובכלל לא מבנים את ערך העצום שיש לזמן שלהם אנשים עניים בזבזים את
הזמן שלהם על דברים שאין להם שליטה**

כמו צפייה בכדורגל . חדשות . מזג אוויר . ועוד

**אם אתה מתעסק או מבזבז את הזמן שלך על דברים שאין לך שליטה אתה
בעצם מבזבז את המשאב היקר ביותר שיש לך שזה הזמן שלך**

ואתה מבזבז גם את המשאב היותר יקר שיש לך שזה אנרגיה

תשים לך שאנשים עניים יותר נכון אנשים עם חשיבה של אדם עני תמיד יבזבזו את הזמן שלהם על דברים שאין להם שליטה כמו

1 צפייה בטלוויזיה

2 צפייה בחדשות

3 לקרוא עיתון

4 פוליטיקה

בעוד שאנשים עשירים לו מוכנים לבזבז את הזמן שלהם עד דברים שאין להם שליטה אם מבנים שהזמן שלהם יקר ערך והם צרכים להשקיע את הזמן שלהם בדיוק כמו שהם משקעים את הכסף שלהם הם רוצים שהזמן שלהם ייתן להם את התוצאות שהם רוצים להשיג בחיים אלה

האם אתה מבזבז את הזמן שלך על דברים שאין לך שליטה ?

כמה זמן אתה מבזבז בחודש רק צפייה בכדורגל ?

מה יכולתה לעשות אם הזמן שבזבזת על דברים שאין לך שליטה בהם ?

פרק 16

אתה חייב ללמוד להשקיע את הזמן שלך

אנשים לא מבנים שהנכס חשוב ביותר שיש להם בכדור ארץ זה לא הכסף שלהם (מלבד אנרגיה) האם אתה יודע מה הנכס היקר ביותר שיש לך ?

האם אתה רוצה לנחש את התשובה ? מהו הנכס שיכול לייצור את כל מה שאתה צריך להשיג בחיים הנכס הזה נקרא זמן . כן חבר הזמן שלך הוא הנכס היקר ביותר שיש לך ולכן אתה חייב ללמוד להשקיע את הנכס הזה בצורה המקסימלית ביותר כדאי לקבל את התוצאות שאתה רוצה בחיים שלך

כיום אנשים מבזבזים את הזמן שלהם כאילו יש להם את כל הזמן שבעולם . אז אני רוצה להגיד לך בצורה מאוד פשוטה אין לך את כל הזמן שבעולם והזמן שלך רק הולך והוזל מהיום שאתה נולד . הזמן עובד נגדך

התפקיד שלך הוא להשקיע את הזמן שלך בצורה הכי נכונה לך . בדיוק כמו שאתה צריך להשקיע את החיים שלך . הישראלי הממוצע צופה בטלוויזיה כ 3 שעות ביום . צפייה בטלוויזיה זה נקרא לבזבז את הזמן שלך

אם אני ייקח את הכמות הזאת ואני יעשה הערכה של שעות בחודש שהוא מבזבז על חוסר פעילות שתשפר לו את החיים

מספר השעות הוא יותר מי 500 שעות בחודש הוא מבזבז רק בלצפות בטלוויזיה ומה טלוויזיה נותנת לו? היא נותנת לו אושר רגעי אבל ותכלס הוא מקבל כלום . יותר גרוע הטלוויזיה מנוונת לו את המוח

המוח שלנו לא בנוי לצפות בטלוויזיה המוח שלנו בנוי לקרוא ספרים כדאי שהוא יוכל לדמיין ולאתגר את עצמו המוח שלנו הוא מכונה שרוצה ללמוד דברים חדשים

מה אתה יכול לייצור עם אותם 500 שעות בחודש שאתה זורק על צפייה בטלוויזיה אתה יכול

1 לכתוב ספר

2 להתחיל לעבוד על מקור הכנסה נוסף

3 ללמוד שפה חדשה שאתה רוצה ללמוד

אף אחד לא מבטיח לך שאתה תחייה לנצח ואת האמת אתה גם לא יודע מתי אתה הולך לעולם הבא ולכן אתה לא יודע אם אתה תספיק לעשות את כל מה שאתה רוצה לעשות בחיים שלך

ולכן הזמן הטוב ביותר להתחיל לבנות את עסק של החלומות שלך הוא עכשיו . לו מחר ולא בעוד שבוע . אלה אתה חייב להתחיל ברגע הזה .

אם אתה רוצה ללמוד שפה חדשה . לך עכשיו תקנה ספרים של אותה שפה ותתחיל ללמוד . אם אתה רוצה ללמוד לפתוח עסק עכשיו לך לאינטרנט ותוריד ספר שמדבר על כיצד לפתוח עסק

**אנשים זורקים את הזמן שלהם לכול עבר כאלו לזמן שלהם אין חשיבות .
המשאב והנכס היקר ביותר שלך הוא הזמן שלך את חייב להתחיל להשקיע
את הזמן שלך בצורה אפקטיבית .**

**אני רוצה לתת לך רשימה שבו את יכול למקסם את הזמן שלך ולהשקיע אותו
בצורה יותר נכונה**

1 שאתה בשירותים אתה יכול לקרוא ספר או לשמוע ספר

**2 כשאתה אוכל אתה יכול לשמוע ספר . אני עושה את זה וממש כיף לי לאכול
ולשמוע ספר באנגלית**

**3 בזמן שאתה שותף כלים אתה יכול לשמוע ספר . אני חייב לשמוע ספר
אחרת אני לא יכול לשטוף כלים**

4 לפני השינה אתה יכול לקרוא ספר

5 כשאתה בסופר אתה יכול לשמוע ספר

**6 תמיד שהיא לך בתיק ספר בנושא פיננסים שאתה יכול לקרוא בזמן שאתה
ממתין בתור**

7 כשאתה בחדר כושר אתה יכול לשמוע הרצאות על נושאים כמו מכירות פיננסים . נדלן

8 אתה יכול ללכת לישון יותר מוקדם וככה לקום יותר מוקדם עדיף לקום בשעה 6 בבוקר ככה אתה מרוויח יותר זמן לכול פעילות שאתה רוצה לבצע

פרק 17

אתה חייב תמיד שהיא לך תוכנית ב

מייק טייסון – לכולם יש תוכנית מסודרת עד שהם מקבלים אגרוף בפרצוף

החיים שלנו הם מאוד מורכבים ואף אחד לא מבטיח לך שאתה תצליח בחיים שלך זה שהורים של אוהבים אותך ומאמנים בך וחושבים שאתה מיוחד לו אומר שהצלחה מובטחת לך . אתה חבר חייב להכין את עצמך לאגוף שאתה הולך לקבל מהחיים עצמם . אתה חייב תמיד שתהיה לך תוכנית ב

אתה חייב שתהיה לך תוכנית חירום . של מה קורה אם מה שאתה עושה לא מצליח מה קורה עם העסק שלך נכשל . מה קורה אם מפתרים אותך היום מעבודה שלך .

כמו בצהל יש תוכניות מגירה למקרה חרום אתה חייב להכין את לעצמך תוכנית למקרה חירום שהתוכנית שלך לו הולכת כמו שצריך

תוכנית ב לרוב תהיא תוכנית חירום שאתה יכול להתמש בה בשעת חירום .

מה אתה עושה במקרים הבאים

1 פיטרו אותך מעבודה ?

2 החברה שלך זרקה אותך ?

3 העסק שלך פשט רגל ?

4 הבית שלך עולה באש ?

ועוד אתה חייב להכין תוכנית ב לכול אחד מהתרחשים אלה כדאי שתהיא מוכן למה אתה עושה בהמשך אני ינסה לתת לך את התוכנית ב שאני הייתי בונה לכול אחד מהקרים אלה

הנה דוגמאות לתוכניות ב שאתה יכול להשתמש כמובן שכול תוכנית היא מאוד אישית ואינדבידואלית לאחר

פיטרו אותך מעבודה שלך מה אתה עושה ?-

כמובן שזה תלוי בסיטואציה ובכמה זמן אתה עובד כי יכול להיות שאתה זכאי לפיצויים אבל הנה הדברים שאתה יכול לכלול בתוכנית ב שלך

1 לפתוח עסק שתמיד ריצתה

2 למצוא מקום עבודה יותר טוב

3 לעבור לעבוד בחול באותו מקצועה

4 לעשות שינוי קריירה ולהקים עסק בזמן הפנוי

5 לחזור ללמוד מקצוע חדש

6 לעשות את הטיול שאתה רוצה לעשות ולחפש עבודה בשיווק באינטרנט

תוכנית ב למקרה שהחברה שלך זרקה אותך או הפוך –

1 לפתוח טינדר

2 לצאת לדייטים

3 ללכת למקומות שיש שמה יותר בחורות . כמו יוגה . ציור . חדר כושר . מוזיאונים .בתי קפה

4 להתקשר לידידות לשעבר לצאת עם החברות שלהם

5 לעשות טיול בחול במדינה זרה במטרה להכיר בחורות חדשות

6 להתחיל לקרוא ספרים על זוגיות ומערכת יחסיים

7 להתנסות בפיק אפ

תוכנית ב למקרה שעסק שלך פשט רגל –

1 לחזור לעבוד כשכיר

2 ללמוד מטעיות של עסק שלך ולפתוח עסק וירטואלי

3 לעבוד כשכיר ובזמן הפנוי לעבוד על עסק חדש

4לנסות עוד פעם לפתוח את העסק שלך אבל הפעם יש לך יתרון כי אתה יודע מה עובד ומה לא עובד. אתה למדת מה שנקרא על הבשר שלך

תוכנית ב למקרה שהבית שלך עולה באש / גניבה

1 לעשות ביטוח תכולה על הבית שלך

2 לעשות ביטוח למקרה של שרפה

3 לעשות ביטוח גם על עצמך

אני מקווה שעד עכשיו אתה מבין את הנקודה שלי שאתה חייב שתמיד תהיה לך תוכנית ב למקרה שהדברים לא הולכים כמו שצריך למקרה שאתה צריך לשנות את החשיבה שלך והדרך שלך .

טוב חבר אני מצפה שתקח עכשיו את הפלאפון שלך ותרשום לעצמך בפלאפון תוכנית ב משלך לכול אחד מהקרים אלה –

1 פיטרו אותך מעבודה

2 החברה שלך זרקה אותך

3 העסק שלך פשט רגל

4 הבית שלך עולה באש

פרק 18

המפתח לצאת מנפילה היא שהיא לך מטרות להשיג

אם אתה רוצה שהיא לך דרייב לחיים שלך אם אתה רוצה להרגיש סיפוק אתה חייב תמיד שהיא לך רשימה של מטרות חדשות שאתה רוצה להשיג בחיים שלך . הבדל בין חובבנים למקצוענים זה שהחובבן נופל או לו מצליח הוא מחפש כל דרך לרחם על עצמו ובוכה על הכישלון שלו המקצוען לעומתו לומד את הטעויות שלו ויש שם לעצמו מטרה חדשה להשיג אותה

מטרות חדשות יתנו לך שיבה להתחיל לפעול להשיג את מהשאתה רוצה בחיים שלך . אתה חייב לכתוב לעצמך את המטרות הבאות

1 רשום לעצמך 10 מטרות שאתה רוצה להשיג החודש

2 רשום לך 10 מטרות שאתה רוצה להשיג בחצי שנה הקרובה

3 רשום לך 10 מטרות שאתה רוצה להשיג בשנה הקרובה

המטרות שאתה רושם לך יכולות להיות מהתחומים הבאים

1 המטרות יכולות להיות מהתחום הפיננסי

2 המטרות יכולות להיות מהתחום של הכושר הגופני שלך

3 המטרות יכולות להיות מהתחום של הזוגיות שלך

4 המטרות יכולות להיות בתחום של פיתוח עצמי כמו לימוד של שפה חדשה . או כלי נגינה . ועוד

אם אתה מרגיש לא טוב עם עצמך אם אתה מרגיש שחסר לך משהוא לך תעבוד על המטרות שלך זה יעשה לך טוב . בני אדם מרגישים יותר טוב עם עצמם כשהם מתחילים לייצר דברים חדשים או כשהם עובדים

אתה תמיד צריך שהיא לך מטרות שאתה צריך להשיג בחיים שלך . וכן המטרות שלך גם יכולות להשתנות בגלל שגם אתה משתנה ומתפתח . אתה לא חייב להגשים את כל המטרות שלך ואתה גם תמיד יכול לשנות אותם בגלל שזה החיים שלך אתה תחליט איזה מטרות אתה רוצה להשיג הכוח הגדול ביותר נמצא אצלך אתה רק צריך להקדיש זמן למה שאתה רוצה להשקיע ולהיות מחויב למה שאתה עושה

דבר נוסף כשאתה מגיע למטרה שלך אתה חייב לחגוג בגלל שהחיים רצים לנו ואין לנו זמן להבחין . וכל תמיד רץ קדימה אני רוצה שתתחיל לחגוג את המטרות שלך ככה אתה תשדר למוח שלך שזה טוב לו להשיג את המטרות שאתה מציב לעצמך וגם תוכל לעצור ולהנות מהחגיגה של הישג של המטרות שלך

פרק 19

אתה חייב להקריב אושר זמני כדאי לייצור שפע בעתיד שלך

סם וולאטון – להצלחה יש מחיר שאתה צריך לשלם

כדאי להצליח בחיים אלה אתה תצטרך לשלם מחיר אישי להצלחה יש מחיר שהי לוקחת מימך להצלחה יש מחיר של הזמן שאתה משקיע להצלחה יש מחיר של הכסף שאתה צריך להשקיע והצלחה יש מחיר לכך שאתה תצטרך להקריב אושר זמני כדאי לייצור שפע כלכלי בעתיד שלך

אם אתה חייל משוחרר אני מציע לך את הדרך הבא אני מציע שתקריב אושר זמני כדאי שתוכל ליצור שפע בחיים שלך ובחיים של הסובבים אותך .

כשאתה משתחרר מהצבא לרוב המענק עומד על 50 אלף שקלים וכשני אומר להקריב אושר זמני אני מתווך שבמקום לקנות רכב או לעשות טיול אני מציע לך לשים את הכסף בתוכנית חיסכון לפחות לשלוש שנים הקרובות להוסיף לתוכנית החיסכון הזאת כל חודש לפחות 40 אחוז מהכנסה שלך ככה תוך שלוש שנים אתה תוכל לקנות לא מכונית אחת אלה אתה תוכל לקנות שלוש מכוניות

להלן טבלה שמייצג את מה שני אומר

ניתן דוגמה שבה הגיבור שלנו מרוויח 8000 שקל והוא חוסך 40 אחוז מהכנסה שלו כל חודש במשך שלוש שנים (אני לא מתייחס לרביית)

כלומר הוא כל חודש חוסך 3200 שקל

	+38.400	שנה ראשונה
	+76.800	שנה שנייה
	+115.200	שנה שלישית
	+50.000	מענק שחרור
	+165.200	סה"כ

תוך שלוש שנים יש לו בכיס יותר מי 165 אלף שקל . עכשיו אם אתה אןשאלים אותי הוא לא צריך לקנות רכב הוא צריך לשאול את עצמו איך הוא מגיע ל 250.000 שקל

הדרך היחידה שלך לייצור שפע בחיים שלך זה על ידי להקריב אושר זמני . כלומר לדחות את הסיפוקים שלך ולחסוך לפחות 40 אחוז מהכנסה שלך

פרק 20

ישנם הרבה דרכים לעשות כסף אתה צריך למצוא את הדרך שלך

אני רוצה לספר לך סיפור מהחיים שלי אני עשיתי קורס בשוק ההון האמריקאי ולמדתי הרבה בקורס עצמו אבל לא הצלחתי לעשות מיזה כסף והייתי מתוסכל כי הייתי רק מפסיד כסף הפסדתי כ 15 אלף שקל ב 3 חודשיים ולו רק שהפסדתי כסף הייתי פשוט מתוסכל בזמן הקורס חבר אמר לי שמע שי שוק ההון זה לעשות כסף מטיפשות של אנשים אחרים

ואחרי שהפסדתי את ה15 אלף שקל נפל לי האסימון והבנתי שאני לא רוצה לעשות כסף מטיפשות של אחרים אני חושב שיותר קל לי לעשות כסף מלעזור לאחרים

הרי למה אני כותב את הספר הזה ? כדאי לעזור לחיילים משוחררים לשפר את השכלה הפיננסית שלהם ולעזור להם למלא את חוסר הידע שיש להם אותי אף אחד לא לימד אני למדתי וקראתי ושמעתי מעל 100 ספרים כדאי לכתוב את הספר הזה

אני כן רוצה לעשות כסף . אבל אני רוצה לעשות כסף מלעזור לאחרים .
הדרך שלי לעשות כסף היא ללמד אנשים אחרים בכך דרך שהיא
אם זה דרך הספרים שלי או באופן אישי אחד על אחד אני מאוד אוהב ללמד
להסביר ולהדריך

אתה צריך למצוא את הדרך שהכי נכונה לך לעשות את הכסף שלך באתם
לתכונות שלך ולמי שאתה .

אני רוצה לתת לך כמה דוגמאות שיכולות לעזור לך למצוא את הדרך שלך
לעשות כסף

1 עבודה במכירות בצורה מקצועית (דאגה ללקוח . התאמת המוצר ללקוח

2 נותן הרצאות

3 מאמן אישי

4 מדריך

5 בונה אתרי אינטרנט ללקוחות

6 מתווך בין אנשים

זה לא פשוט למצוא את הדרך שלך לעשות כסף . אבל צריך לבדוק בעצמך
מה הדרך אפקטיבית והנכונה בשבילך לעשות כסף . לו משנה איך דרך תבחר
אתה חייב להיות ממוקד בלקוחות שלך אתה צריך לדעת מהם הצרכים של
הלקוחות שלך

שאל את עצמך את השאלות הבאות –

1 איזה ערך אתה יכול לייצור או איזה שירות אתה יכול למכור ?

2 איך אתה יכול ללמד את המקצוע שלך ?

3 איזה קישורים אתה יכול למכור ?

4 איזה בעיה אתה יכול לפתור לקהל היעד שלך ?

5 מיהו קהל היעד שלך למי אתה רוצה למכור ?

6 מה עושה לי טוב לעשות ? מה אני יכול לעשות שאני לו שם לב שהזמן עובר ?

פרק 21

אל תנסה לנתח חיים של מישהו אחר התרכז בחיים שלך

תפסיק להסתכל או לנתח חיים של אנשים אחרים שוב דבר לא יצא מיזה אני לא מבין למה אנשים בודקים ומתחים חיים של מישהוא אחר אפילו שהוא מופרסם . אם אתה רוצה להצליח בחיים שלך אתה חייב להתרכז בחיים שלך אתה חייב להיות מחויב לחיים שלך שים את הפוקוס שלך על החיים שלך

אתה לא יודע איזה דרך אנשים אחרים עברו בחיים ככה שאתה לא באמת הייתה רוצה להתחלף איתם אם הייתה שומע את כל הסיפור של החיים שלהם . אתה לעולם לא יכול להיות מישהו אחר גם אם אתה מעריץ אותו בכול ליבך . הדבר הטוב ביותר שאתה יכול להיות זה הגירסה הטובה ביותר של עצמך וזה בדיוק מה שאני רוצה שאתה תהיה .

כמה זמן אתה מבזבז בלנטח ולהבין חיים של אנשים אחרים ?

כמה זמן אתה מבזבז בצפייה באנשים אחרים ?

למה אתה חושב על אנשים אחרים ? ולו מרוכז בחיים שלך ?

אני רוצה שמהיום את 100 אחוז מרוכז בחיים שלך אני רוצה שתתחיל לשאול את עצמך מה אני רוצה ? מה המטרות שלי ? מה אני רוצה להשיג ? מה עושה לי טוב ? למה אני עושה את מה שאני עושה ? כיצד אני יכול להיות הגירסה הטובה ביותר של עצמי ?

ברגע שאתה מוצא את עצמך מתעסק במשהוא שהוא לא החיים שלך אני רוצה שמייך תתחיל לעבוד על אחד המטרות שלך מייך . אתה חייב להיות מחויב לחיים שלך אם אתה לא תהיה מחויב לחיים שלך אתה בעצם פוגע באפקטביות של החיים שלך .

פרק 22

אתה חייב להחליף כסף בנכסים

הכסף שלך תמיד ימצא דרך לצאת החוצה הטבע של הכסף אצל רוב בני אדם הוא לצאת החוצה כדאי לקנות דברים שאנחנו משכנעים את עצמנו שאנחנו צרכים בשביל להרגיש עם עצמנו יותר טוב . אני לא מדבר על מזון וקישורים . אני מדבר על זה שהנחנו מוצאים כסף על מוצרים שאנחנו באמת לא צרכים רוצים דוגמה ?

1 הצרכן הישראלי מחליף פלאפון כל שנה

2 הצרכן הישראלי מוביל מעולם בקניות ברשת

3 הצרכן הישראלי תמיד משתמש בכרטיס אשרי כדאי לקנות עוד מוצרים שהוא חושב . או משכנע את עצמו שהוא צריך

בקיזור הצרכן הישראלי אוהב לקנות הכול . אתה חבר גם צריך לקנות אבל אתה צריך לקנות נכסים אתה חייב תמיד להחליף את הכסף שלך בנכסים

כשאני אומר נכס אני מתכוון לכל דבר שיכול להכניס לך כסף לכיס . אתה חייב תמיד להמיר את הכסף שלך לנכס

אני ייתן דוגמה מהחיים שלי אבא שלי קיבל ירושה מאימא שלו אחרי שהם מכרו את הדירה שלה ירושה בסכום של 170 אלף שקל אבא שלי הוציא את כל הכסף של הירושה על השיפוץ של הבית שלנו . והוא רואה בזה השקעה חכמה כי הוא טוען בגלל השיפוץ המחיר של הבית עלה מעל מיליון שקל

אני ניסיתי להסביר לו שהבית שהוא גר בו זה התחייבות בגלל שהבית תמיד מוציא כסף . ולא מכניס כסף . אני ניסיתי להסביר לו שהוא צריך לקחת את הכסף שהוא קיבל ולקנות נכסים . אני הצעתי לו לקנות 2 קרוואנים על החוף באילת ולהשכיר אותם . על בסיס יומיות מה שתוך שלוש שנים הוא היא גם מחזיר את מחיר השקעה שלו וגם שומר את שני הנכסים אצלו . ואז הוא יכול אם הכסף לקנות עוד פעם 2 קרוואנים להשכיר אותם . ואחרי שלוש שנים לקנות עוד 2 קרוואנים להשכיר אותם

הכוונה אני אמרתי לאבא שלי הוא חייב להחליף את הכסף שיש לו בנכסים כדאי לייצר מעגל של אושר כלכלי .

וזה בדיוק איך שאנשים עשירים חושבים אנשים עשירים רוצים להחליף ישר את הכסף שלהם בנכסים כי הם יודעים שלכסף יש לנטייה לצאת החוצה .

אנשים עשירים רוצים קודם כל לקבל את הכסף שלהם בחזרה וגם לשמור על הנכס שיניב להם עוד הכנסה . ומה הם יעשו הם הכנסה הנוספת ? נכון הם יקנו עוד נכסים .

פרק 23

אתה חייב תמיד לייצור בחיים שלך אורך חיים מחושב

כשאני אומר שאתה צריך לייצור אורך חיים מחושב שאני לא אומר שאתה צריך להתכלב . אבל אתה צריך לדעת על מה להוציא את הכסף שלך ומה ייתן לך תמורה הטובה ביותר לכסף שלך

קודם כל אתה חייב תמיד לשלם לעצמך ראשון ולשלם לעצמך לפחות 40 אחוז מהכנסה שלך ככה עכשיו אחרי שאתה קבלתה את מה שמגיע לך אתה יכול לשלם את הוצאות שלך . ואז כשנשאר לך מעט כסף אתה צריך להחליט על מה אתה רוצה להוציא את הכסף שלך ? על מה אתה באמת רוצה להוציא את הכסף שלך ?

אני חושב שהוצאה הכי טובה שאתה יכול להוציא את הכסף שלך זה על ספרים . וסמינרים . וספרים שאתה יכול לשמוע

בגלל שבוא נגיד שאם המעט כסף שנשאר לך אתה בוחר לקנות לעצמך איזה נעלי ספורט חדשות . שננו יודעים שאחרי שנה המחיר של הנעליים היא כלום כסף ואתה פשוט תצטרך לזרוק את הנעליים לזבל כי אתה לא יכול להשתמש בהם . בוא נגיד שהוצאת על הנעליים שקנתה בדיוק 600 שקל

בוא נגיד שחודש אחרי זה אתה מחליט עם מעט הכסף שנשאר לך לקנות ספר על פיננסים והספר הזה עולה לך 100 שקל ואתה לומד מהספר והספר נותן לך איזה טיפ מסוים שמשנה לך את החשיבה ואתה עכשיו מיישם את מה שלמדת בעסק שלך . בוא נגיד שהספר מלמד אותך איך להגדיל מכירות ובזכות הטיפ הזה מהספר אתה מצליח לסגור עסקה של עשר אלף שקל . האם היא שווה לקנות את אותו ספר ? ברור שכן בגלל שהספר נתן לך החזר של יותר מ 1000 אחוז

ספרים תמיד מחזירים את המחיר שלהם ביותר מי 100 אחוז החזר . בוא ניקח לדוגמה את הספר שלי שנקראה

המדריך הישראלי למאבטח בחול .

אתה גם מוזמן לחפש את הספר הזה בגוגל או ב פייסבוק .

המחיר של הספר הוא 50 שקלים . עכשיו אם אתה לא מוכן להשקיע בעצמך 50 שקלים אתה בבעיה רצינית . אם אתה קונה את הספר שלי בגלל שאתה חייל משוחרר שרוצה לעבוד באבטחה בחול . אתה מקבל בתמורה ידע של 6 שנים מהחיים שלי וטיפים כיצד להתנהל כלכלית במדינה זרה . הטיפים לבד יכניסו לך מעל 500 שקל כלומר אחזר של מעל 100 אחוז . ספרים זה הדבר היחיד שמחזיר לך את הכסף בחזרה בצורה עקיפה פלוס זה נותן לך ידע שעוזר לך לשפר את החיים שלך

אני חושב שהדברים היחידים שאתה רוצה להוציא את הכסף שלך זה על ספרים ועל סימנרים ועל מזון ועל מוצרים שעוזרים לך לשפר את הקישורים שלך .

פרק 24

הכוח העצום של החזרה

יש לחזרה כוח עצום בחיים שלך כל דבר שאתה עושה בחיים שלך יש לחזרה השפעה על שיפור הפעולה שלך ולא איכפת לי אם מדובר בסקס .או ביכולת שלך לשתות בירה . הרמה של משקולות . חיסכון של הכסף שלך . או לקרוא ספר טוב . או ללמוד שפה חדשה

ככל שאתה חוזר על הפעולות שאתה עושה אתה תתחיל לראות תוצאות תוך זמן קצר או ארוך כמובן שזה משתנה באתם לפעולה שאתה עושה

למשל כדאי לפתח גוף אתה צריך לחזור על הפעלות שוב ושוב כדאי לקבל איזה שהיא תגובה מהשריר שאתה עובד עליו . שים לב כשאתה מבצע הרבה

חזרות השריר שלך לומד שאתה עכשיו מתאמן ולכן הוא מתחיל להרגיל את עצמו לזה .

כמובן שכשאתה מרים משקולות אתה מפרק את השריר ואחרי מנוח וצריכה של מזון השריר מתחזק ונבנה שוב .

הבעיה שבבית הספר לימדו אותנו שאם אתה חוזר על אותו טקסט שאתה לומד ואתה לא מבין אחרי פעם אחת אז אתה מקוטלג ילד טיפש או קשה למידה . שזאת טעות גדולה להפך כדאי להבין כל דבר בחיים שלנו אנחנו צרכים לחזור על הדברים שלמדנו ועל הפעולות שלנו .אם הילד רוצה לקרוא שוב את הטקסט זה אומר שהוא חכם והוא כן מבין איך העולם עובד

כל דבר נוצר בעולם הזה בזכות הכוח של חזרה . ככל שאתה משנן וחוזר על הדברים למוח שלך אין ברירה אלה להכניס את המידע הזה פנימה אותו דבר לגבי הכסף שלך הכסף שלך נאגר על ידי פעולה של חזרה החיסכון של הכסף שלך מבוצע על ידי חזרה על אותו סכום או סכום שונה שאתה מכניס לחשבון הבנק שלך .

הפעולה של החזרה הכוונה חיסכון בכל פעם היא זאת שגורמת לכסף שלך להצטבר אחרת הכסף שלך לעולם לא יכול להצטבר .

סקס – האם אתה יכול לספק אישה על ידי חדירה של פעם אחת לנרתיק שלה ? ברור שלא כדאי להגיע למצב שאתה מספק את האישה שלך אתה תצטרך לחזור על הפעולה שלך מלא פעמים וגם מזוויות שונות אתה גם תצטרך להשתמש בכול אבר בגוף שלך כדאי לענג אותה אבל זה כבר נושא אחר .

גם אותו דבר לגבי קריאה של ספר או לימוד של שפה חדשה כדאי שזה היכנס לך למוח הדבר הכחם ביותר לעשות זה לקרוא את אותו ספר לפחות שלוש פעמים . האמת שאפשר להשוות קריאה של ספר לסקס אם בחורה בגלל שאם אתה שוכב אם הבחורה פעם אחת זה בסדר אתה עדיין לא יודע עם אתה מעוניין בה אבל אם אתה חוזר על הפעולה במשך יותר מ90 יום אתה תתחיל לפתח רגשות כלפיה בגלל העוצמה של הפעולה שחוזרת על עצמה אותו דבר לגבי ספר אם אתה קורא את הספר פעם אחת זה נחמד אבל אין שם רגשות לספר אם אתה מוצא את הספר הנכון ואתה מרגיש שאתה צריך לקרוא אותו כמה פעמים כן אתה מתחיל להתחבר לספר שלך .

ברוס לי – אני לא מפחד מאדם שהתאמן על עשר אלף בעיטות. אני כן מפחד מאדם שאתאמן על אותה בעיטה עשר אלף פעמים

גם באמונות לחימה הכוח של החזרה על הטכניקה של האגרוף או בעיטה או תרגיל מסוים בהם מהכוח של החזרה . כל אומנות הלחימה מבוססת על הכוח של החזרה על אותה פעולה .

פרק 25

תהיה סטודנט של השכלה פיננסית

ברוס לי – למידה זה תהליך תמידי שבו אנחנו לומדים דברים חדשים שלא ידענו

וורן בופאט – החוק הראשון בכסף זה לעולם אל תפסיד כסף והחוק השני אל תשכח את החוק הראשון

אתה חייב להיות סטודנט של כסף אתה חייב להתחיל ללמוד איך כסף עובד ואיזה עוד דרכים יש להרוויח כסף ומתוך הדרכים שאתה מוצא את צריך

למצוא את הדרך שלך . וורן הבין את כוחו של הכסף מגיל 6 הוא ידע שכסף בתקופה שלו בעוד 10 שנים היא שווה הרבה יותר כסף בגלל הרבית של המשק באותה תקופה .

בגיל 7 הוא הבין שהוא צריך להחליף את הכסף שהוא הרוויח ממכירה של מסטיקים ובקבוקי קולה לקנייה של נכסים ולכן הוא קנה בפעם הראשונה שלו מכונה של ממתקים ואז אחרי כמה חודשים עוד קנה עוד 8 מכונות של ממתקים הכוונה וורן הבין את כוחו של הכסף הוא ידע שהוא צריך להחליף את הכסף שהוא חסך לנכסים (מכונות הממתקים)

בנוסף וורן הבין שהוא צריך ידע חיצוני כדאי לנצח כלומר הוא ראה ספרים כמו תחמושת כדאי לנצח את הקרב . יש לי שאלה אליך האם אתה יכול לנצח במלחמה בלי כדורים או בלי תחמושת ? ברור שלא וורן ראה ספרים כתחמושת לקרב על הפיננסים שלו . בנוסף וורן תמיד ידע שהוא היה מיליונר הוא לא ידע שהוא יום אחד היה ביליונר אבל הוא כן ידע שהוא היה מיליונר בגלל שהוא הבין את כוחו של הכסף שלו

בגיל 12 הוא כבר קרא את כל הספרים שהיו בספרייה המקומית שני פעמיים ברציפות הוא תמיד הגדיר את עצמו כסטודנט והגדרה הזאת הייתה מחייבת אותו תמיד ללמוד כדאי לדעת יותר כיצד השקעות עובדות את אותה פסיכולוגיה הוא לקח לעולם של המניות ושוק ההון הוא פשוט קנה עסקים שלמים בעזרת חברה שהוא הקים השם של החברה שלו זה ברקשר הטוואי

בגיל 16 לוורן כבר היא בכיס כ 250 אלף דולר . בזכות הכוח של הכסף שלו וזה שהוא היה קמצן וגם בזכות היכולת שלו לזהות בגיל צעיר שהוא תמיד צריך להחליף כסף בנכסים .

האמת היא לא החליף הוא החזיר את שניהם גם את הכסף שהוא השקיע וגם הנכסים נשארו אצלו

בגלל זה וורן באפט הוא אדם השלישי הכי העשיר בעולם . גם אתה חבר וגם אני צרכים ללמוד מוורן אנחנו צרכים להיות סטודנטים של השכלה פיננסית כדאי שנדע יותר טוב איך גם להחזיר את הכסף שלנו בחזרה וגם איך לשמור על הנכסים שלנו .

שי מנחם – ככל שאני לומד יותר אני מבין כמה שאני לו יודע ולכן אני חייב ללמוד עוד

אתה חייב תמיד שתהיה לך גישה של אמממ אני רוצה לדעת עוד ספר לי עוד מה אני עוד לו יודע .. אתה צריך יותר להקשיב מאשר יותר לדבר בגלל זה יש לך שני אוזניים כדאי שתקשיב יותר . ככל שאני לומד יותר אני מבין כמה שאני לו יודע ולכן אני חייב ללמוד עוד

אני רוצה שתהיה לך גישה לחיים של אני תמיד סטודנט אני תמיד רוצה ללמוד אני תמיד רוצה להוסיף עוד ידע למוח שלי . אני זקוק לידע כדאי לייצר לעצמי את החיים הטובים שמגיעים לי

פרק 26

תגן על המוח שלך

אתה חייב להגן על המוח שלך פני דברים שליליים הדרך היחידה של התקשרות למכור לך חדשות זה דרך דברים שליליים . בגלל שנושאים חיוביים לו גורמים לטלווזיה לייצר ריטינג . ולכן רק דברים שליליים גורמים לך לצפות בטלווזיה כי אתה רוצה לראות מה קורה במדינה שלך ?

הבעיה היא שהדברים השליליים שאתה מכניס לראש שלך גורמים לך לחשוב שהכול רע במדינה שלך ושום דבר לו טוב במדינה שלך

אתה חושב שכולם מנסים לגנוב מימך או שכולם נמצאים במינוס וזה שזה בסדר שרע לך כי יחסית אלה המצב שלך טוב ביחס להם

הבעיה שזה לא נכון והמצב שלך לא טוב ורעייה שלך על המדינה שלך היא לא נכונה כי התקשורת הטלוויזיה ופייסבוק או עיתונים או אפלקציות של חדשות כולל אפלקציות כלכליות מראות לך רק דברים שליליים ולכן את טופס את החיים שלך כמקום שרע לי ולו טוב לי ואתה איפלו משכנע את עצמך שזה בסדר כי אם המצב שלהם נורא אז המצב שלי בסדר .

דבר נוסף המוח שלך לא יודע להפריד בין שקר לאמת ובגלל זה כל מה שאתה מאכיל אותו הוא יקבל ויאמין לך גם אם זה לא נכון . אם אתה מסתכל בחדשות רק על דברים רעים המוח שלך ישדר לך שרע לך ואתה תרגיש שרע לך . גם אם אין באמת סיבה להרגיש ככה

איפה שתשים את הפוקוס שלך ככה אתה תרגיש . אם תשים את הפוקוס שלך ואתה המחשבה שלך על דברים חיוביים אתה תרגיש טוב וחיובי

אני מציע לך לעשות לעצמך אתגר שבו אתה במשך 30 יום לא רואה חדשות ולא רואה טלוויזיה ולא נחשף לדברים שליליים כמו סרטי אימה וכו

אני הייתי רוצה שאחרי החודש הזה . תרשום על המחברת שלך או בפאלפון שלך איך אתה מרגיש . אם אחרי כמה ימים נשברתה אני רוצה שתתחיל מהתחלה זה חייב להיות 30 ימים רצופים

אתה בטח חושב לעצמך אבל שי אם אני לא רואה חדשות איך אני ידע מה קורה במדינה ? שלי אז אני אומר לך עם זה משהוא ממש חשוב אנשים כבר

**לבד יספרו לך על זה . אבל אתה לא צריך לרדוף ולחפש דבריים שלילים
אתה חייב להתמקד רק בדברים חיוביים ובמטרות שלך בחיים**

**אתה חייב להגן על המוח שלך מפני כל השליליות שיש מסביבך אתה חייב
להזין אתה המוח שלך בדברים חיוביים בסיפורים חיוביים ובמחשבות
חיוביות .**

**דבר נוסף אתה לא צריך לחשוב על כל דבר . ולנסות לראות את עתיד
ולחשוב מה היא עם ... אתה צריך להתמקד בהווה ולהבין שעכשיו טוב לי
ואני מתמקד רק במחשבות חיוביות ואני לא חושב על העתיד . אני מתמקד
כרגע במה שעושה לי טוב ומטרות שאני רוצה להשיג בחצי שנה הקרובה או
בחודש הקרוב**

**דבר נוסף עשה לך רשימה של מה שבאמת גורם לך אושר . מה גורם לך
חיוך בלב ?**

אני ייתן לך את הרשימה שלי של מה שגורם לי חיוך בלב

1 לשחות בים או בבריכה

2 לחייך ולצחוק

3 סקס

4 לקורא ספרים על פיתוח אישי ופיננסים

5 סטנד אפ

6 מוזיקה

7 חדר כושר

8 להדריך וללמד

מה הרשימה שלך מה גורם לך חיוך בלב ? רשום את הרשימה שלך

שים לב שהרשימה הזאת אם השנים יכולה להשתנות וזה בסדר בגלל זה גם אתה משתנה אם השנים

.

פרק 27

שבע פעמים למה

יש לי כמה שאלות אליך אני רוצה להתחיל בשאלה הראשונה שלי . למה אתה לומד לתואר שלך ? יש לך תשובה לשאלה שלי ? האם חשבת למה אתה לומד לתואר שלך .

אני רוצה שתתחיל לפתח הרגל שלפני שאתה עושה משהוא תשאל את עצמך למה אתה עושה אתה זה . העכשיו לשאול למה פעם אחת זה לא מספיק אתה צריך לשאול למה בדיוק 7 פעמים

אם אני יחזור על השאלה שלי שהיא למה אתה לומד לתואר . אז התשובה הראשונה שיכול לעלות לי בראש היא כדאי ללמוד מקצוע .

אז התשובה ללמה הראשון שלך זה – ללמוד מקצוע . אז אני שואל עוד הפעם אבל למה חשוב לך ללמוד מקצוע ? אז התשובה שלך יכול להיות שהיא לי רשת של ביטחון כלכלית ?

אז הלמה שני שלך הוא – רשת ביטחון כלכלית .

ואני ממשיך לשאול למה חשוב לך רשת ביטחון כלכלית ?

בגלל שחשוב לי להיות בטוח כלכלית בחיים שלי ?

אז הלמה השלישי שלך זה – להיות בטוח כלכלית .

ואני שואל למה חשוב לך להיות בטוח כלכלית ?

אז אתה יכול להגיד לי חשוב לי להיות בטוח כלכלית כדאי שאני יוכל לעזור למשפחה שלי .

אז הלמה הרביעי שלך זה לעזור למשפחה שלך .

ואני שואל אותך שוב פעם למה חשוב לך לעזור למשפחה שלך ?

בגלל שאני רוצה שמשפחה שלי יכבדו אותי יאהבו אותי

אז הלמה החמישי שלך זה ש יאהבו ויכבדו אותך .

ואני שואל שוב פעם למה זה חשוב לך שיכבדו אותך ויאהבו אותך ?

כי אני צריך להרגיש שהמשפחה שלי אוהבים אותי .

אז הלמה השיש שלך זה – הרגשה של אהבה ממשפחה שלך

למה חשוב לך שהמשפחה שלך תיתן לך הרגשה של אהבה ?

בגלל שאני צריך להראות להם שאני מצליח בחיים שלי במה שאני עושה

אז הלמה המרכזית שלך אמיתי במקרה הזה הוא הרצון להראות למשפחה שלך שאתה מצליח בחיים שלך במה שאתה עושה

שים לב הלמה שלך היא מאוד אינדבדואלית כלומר היא משנה מאדם לאדם באתם למי שהוא

כל בן אדם הוא שונה מאחר ולכן הלמה שלו היא שונה משלך .

בתגיל הזה אנחנו בכוונה שואלים למה 7 פעמים בשביל שהתשובה לעבור מהשלב של מענה אוטומטי כלומר מענה ישיר מהראש למענה של תשובה שעוברת שלב אחר שלב אל הרגש כלומר התשובה בסוף יוצאת מתוך הלב שלך וממקום מאוד ריגשי ולכן חשוב מאוד לשאול אחד את השני לפחות 7 פעמים למה

פרק 28

בנה את החיים שלך על חוזקות ולא על חולשות

אם ריאת את הקרב של פלויד נגד מקרוגר אתה יכול להבין כיצד שפלויד ניצח אותו בעזרת החוזקות שלו באגרוף לפלויד היא חוזקות נכונות כדאי לנצח את הקרב הזה . הוא ידע כיצד לגרום ליריב שלו להתעייף תוך 8 סיבובים של לחימה בזירה . הוא ניצל את חוסר הידע שלו כדאי למשוך נקודות לטובתו . ולכן לקראת הסוף של הסיבוב העשרי למקרוגר כבר לא היא כוח להחזיק את הידיים למעלה . גם בגלל שלו היא לו אוויר וגם בגלל שהוא נותן אגרוף בצורה שהיא לו מספיק נכונה לרמה מול פלויד

אתה יכול לחזק את החולשות שלך אבל את החיים את ממצח בעזרת החוזקות שלך כלומר את צריך לדעת במה אתה חזק ולהיות בזה הכי טוב שאתה יכול .

אתה לעולם לא יכול לנצח את הקרב רק עם החולשות שלך אתה חייב תמיד להשתמש בחוזקות שלך אם אתה יודע שאתה הכי טוב בלחימה בקרקע עדיף לך לקחת את הריב שמולך לקרקע כי שמה יש לך את הסיכוי הכי טוב לנצח

אז אני שואל אותך במה אתה טוב באמת ? מה הקישורים שיש לך ?

מהם החוזקות שלך ?

אני יספר לך מהם החוזות שלי ובמה אני טוב ואני ייתן לך קצת רגע על כל חוזקה שלי וכיצד אני מתכנן לשלב את זה בחיים שלי

1 המקצוע שלי נכון לשרות אלה הוא מאבטח ככה שיש לי 6 שנות נסיון באבטחה שמתוכם שלוש וחצי שנים באבטחה בחול

לעוד מידע אתה מוזמן לקורא את הספר שלי המדריך הישראלי למאבטח בחול

2 יש לי ידע מקיף ורכב באומנות לחימה בגלל שבגיל 5 עד גיל 18 למדתי בדניס הישרדות . ובגיל שבע עשרה וחצי קיבלתי את החגורה השחורה שלי וגם הייתי מדריך קרב מגע בצבא כיום אני יותר מתחבר ללמד אומנות לחימה

בגלל הרצון שלי לפתוח מקום משלי התחלתי ללמוד פיננסים כדאי שאני יוכל לדעת כיצד לגייס את הכסף כדאי לפתוח את המקום שלי . כיום אני כבר קראתי למעלה מי 200 ספרים על פיננסים ועסקים ואני ממשיך ללמוד כדאי לחזק את השכלה הפיננסית שלי המטרה שלי היא להפוך למכונה שלומדת כל הזמן וזה גם מה שאתה צריך לעשות .

כתוצאה מכך פתחתי לאבא שלי עסק בתחום ההובלות . וכיום אני יכול לחסוך למעלה מי 80 אחוז מהכנסה שלי ואני גם סופר ומלמד אומנות לחימה בזמני הפנוי

אחרי שספרתי לך את החוזות שלי אני רוצה לשאול אותך מהם החוזקות שלך ?

זכור אתה מנצח את החיים שלך רק דרך החוזקות שלך .

להלן רשימה של חוזקות שיכולות אולי לעזור לך

1 אתה איש של מכירות

2 אתה יודע לנסך כתיבה שיווקית

3 אתה יודע לדבר לפני קהל

4 אתה יודע להדריך בצורה טובה ופשוטה

5 אתה יודע לגייס כסף ממשקעים

6 אתה יודע כיצד למתג אנשים בצורה נכונה

7 יש לך קישורים יחודיים לך שאתה יכול למכור אותם בצורה של מוצר או שירות

8 יש לך ידע רכב בנדלן או פיננסים

9 אתה יודע כיצד לנהל עסק בצורה איכותית

10 אתה יודע לצייר ציורים . ולעשות להם הדמיה במחשב

11 אתה יודע להדריך בצורה נכונה

החוזקות שלך זה משהוא שאתה יודע לשעות בצורה הטובה ביותר זה משהוא שיוצא לך מהלב שלך . זה משהוא שאפילו קל לך לעשות אותו . כשאתה עושה את זה אתה מרגיש סיפוק ואתה לו שם לב שהזמו עובר .

מה החוזקות שלך בחיים אלה ? אולי זה קשור בספורט או באומנות לחימה אולי זה קשור בבנייה של תוכנות או אתרים

פרק 29

מה זה כסף ?

יכול להיות שהייתי צריך להתחיל עם הפרק הזה כבר בהתחלה אבל מסיבה טובה שמרתי אותו לעכשיו . האם אתה יודע באמת מה זה כסף ?

יכול שבשבילך כסף זה נייר או שטרות או מטבעות ? אולי אתה מאמין שכסף זה אנרגיה ? האם זה נכון שכסף זה אנרגיה ? האם כסף זה קישורים ?

מה אתה חושב ? אם עכשיו אני שואל אותך את השאלה מה זה כסף בענייך ?

אז אני ריאתי סרטון בפייסבוק שמישהו אמר שכסף זה ערך . עכשיו התשובה היא נכונה אבל היא לא מדויקת

אני רוצה לתת לך עכשיו את הגדרה שלי למה זה כסף . אתה מוכן ?

אנה זה בא – כסף זה תוצאה של ערך באתם לשוק

האם אתה מבין את המשפט הזה ? האם הצלחתה להבין למה אני מתכוון ?

אני ינסה להסביר את עצמי בצורה הפשוטה ביותר . כסף הוא תוצאה כלומר כסף הוא התוצאה הסופית לערך שאתה נותן באתם לשוק שבו אתה נמצא

עכשיו השאלה היא איזה ערך אתה יכול למכור ? מהו אותו ערך שאתה מספק האם אתה יכול לייצור מוצר או שירות שיש להם ערך שאנשים רוצים ?

אני יחזור על המשפט שוב – כסף זה תוצאה של ערך באתם לשוק

אחרי שאנחנו מבנים שכסף הוא בסך הכול תוצאה של הערך שאנחנו מספקים מה שנשאר להבין הוא את החלק של באתם לשוק

כלומר השוק קובע את הערך של מה שאתה נותן להם . רק אם השוק כלומר אנשים יראו בזה ערך הם היו מוכנים לתת לך את התוצאה כלומר את הכסף שלהם . ולכן גם המחיר נקבע לפי השוק כלומר לפי השווי של ערך באתם לשוק

אז אחרי שאתה מבין שכסף הוא תוצאה שלך ערך אתה חייב לשאול את עצמך שאלה מאוד פשוטה איזה ערך אתה נותן לאנשים אחרים ? מהו אותו ערך שאתה מספק להם מעבר למוצר או לשירות שלך ברגע שאתה תמצא את הערך הזה אתה תוכל לשפר את המוצר או השירות שלך

הערך שאני נותן בספק הזה הוא זה שאני מספק להם ידע פרקטי מהחיים שלי וגם כלים מהמנטורים הטובים בעולם וערך הנוסף שאני מספק הוא זה שאני גורם לך להתחיל לאמין בעצמך ולגרום לך לראות את העולם של הפיננסים בצורה שונה או בצורה יותר נכונה

פרק 30

הכוח העצום של חיסכון הכסף שלך

אלברט איינשטיין – אני אסיר תודה לכל מי שאמר לא – הם הסיבה שעשיתי זאת בעצמי

אלברט איינשטיין – טירוף זה לחזור על אותו הפעולה פעם אחר פעם ולצפות לתוצאות שונות

אני רוצה שתבין אם אתה חוזר על אותה פעולה של בזבז של הכסף שלך
אתה תקבל את אותה תוצאה של חוסר כסף .

הדרך היחידה שלך לצבור הון עצמי היא להשתמש בכוח של החיסכון שלך .
אתה חייב לפתח הרגל של חיסכון שאותו אתה צריך לעשות כל החיים שלך

אני רוצה להסביר אתה לא יכול לאגור כסף בלי לחסוך אותו . אתה לא יכול
להשתמש בכוח של הכסף שלך מבלי לחסוך את הכסף שלך (אתה יכול
לגייס כסף אבל זה אני יסביר בהמשך)

הכוח של החיסכון של הכסף שלך הוא עצום והוא השלב הרשוני ביצירה של
מכונת הכסף שלך . למרות שהבנקים היום נותנים לך ריבית אפסית על
הכסף שלך אתה חייב לחסוך כסף וללמוד ולשפר את השכלה פיננסית שלך
אני גם רוצה לחדד משהוא הסיבה היחידה שאתה חוסך את הכסף שלך היא
שבעתיד תוכל להשקיע אותו בנכס או בעסק שיש לך בו ידע ונסיון

טוב אני רוצה לחזור לכוח העצום של חיסכון הכסף שלך כדאי שתוכל בעתיד
להשקיע אותו .

החיסכון שלך מורכב מהשלבים הבאים

1 למה אתה חוסך את הכסף שלך

2 איזה אחוז אתה חוסך מהכסף שלך

3 אתה חייב להבין שחיסכון בכסף זה שריר מנטלי

4 החיסכון של הכסף שלך חייב להיות בצורה אוטומטית

אני רוצה להסביר את הרבעת השלבים אלה כי הם שלבים מאוד חשוב ויש להם סדר וחשיבות גדולה מאוד השלב הראשון הוא החשוב ביותר בגלל שאתה חייב סיבה גדולה ללמה את חוסך את הכסף לך ככל הסיבה שלך יותר חזקה היא לך יותר קל לחסוך את הכסף שלך יכול להיות שבעתיד הסיבה שלך באמת תשתנה אבל המטובציה שלך תשאר חזקה כי עדין נשאר לך למה חזק

אז אם אתה כיום חייל משוחרר אני בטוח שיש לך למה חזק . אני שואל אותך למה אתה חוסך את הכסף שלך ?

האם אתה חוסך את הכסף שלך כדאי לפתוח עסק ? האם אתה חוסך את הכסף שלך כדאי לטייל בעולם ? האם אתה חוסך את הכסף שלך כדאי לקנות רכב חדש (אני מאוד מקווה בשבילך שזאת לא הסיבה)

אתה חייב לשאול את עצמך כל יום למה אתה חוסך את הכסף שלך עד שתמצא את הלבמה החזק שלך עד שתמצא את הלבמה שיוצא לך מתוך הלב שלך הלבמה החזק שלך יעזור לך המשך הדרך שיתחיל להיות לך קשה . אתה תצטרך לאמין בלבמה שלך כדאי שהוא יוכל להחזיק אותך בהמשך הדרך שלך לעבר הלבמה שלך

אז מה הלבמה שלך ? מה הסיבה שאתה חוסך את הכסף שלך ?

החלק השני הוא – הוא איזה אחוז אתה חוסך מהכנסה שלך החלק הזה הוא מאוד חשוב לעוצמה של החיסכון שלך . אני רוצה שתבין כיום אתה חייב לחסוך לפחות 40 אחוז מהכנסה שלך . אם אתה לא מסגול לחסוך 40 אחוז מהכנסה שלך אתה חיי את החיים שלך בצורה שהיא לו מדויקת ליכולות שלך או שרמת השכלה הפיננסית שלך יחסית נמוכה וקשה לך לשלוט בכסף שלך וברגשות שלך כשאחנו לו שולטים ברגשות שלנו אנחנו לו שולטים בכסף שלנו

אתה חייב לדעת איזה אחוז אתה חוסך כל חודש מהכנסה שלך . איזה אחוז אתה חוסך מהכנסה שלך ?

אני יכול לספר לך על עצמי שאני חוסך כ 80 אחוז מהכנסה שלי . אני עושה את זה בכוונה כי יש לי למה חזק ואני רוצה לרגיש מזה לחיות על 20 אחוז מהכנסה שלי .

כשאתה יודע איזה אחוז מהכנסה שלך אתה חוסך אתה יודע על איזה אחוז אתה חיי כלומר א אתה חוסך כ 40 אחוז מהכנסה שלך אתה יודע שאתה חיי על 60 אחוז מהכנסה שלך .

אז אני שואל אותך על איזה אחוז מהכנסה שלך את חוסך כל חודש ? ולמה

החלק השלישי של עוצמה של החיסכון מדבר על כך שהחיסכון של הכסף שלך זה שריר מנטלי כלומר שכלי . בדיוק כמו שאנחנו מאמנים את השרירים בידיים שלנו ככה אנחנו צרכים לאמן את השריר של החיסכון שלנו כלומר אנחנו צרכים תמיד לשאוף לחסוך יותר כלומר אם אני חוסך 40 אחוז מהכנסה שלי אני צריך לשאול אתה עצמי מה אני יכול לעשות כדאי לחסוך 50 אחוז מהכנסה שלי ?

טיפ זהב בשבילך אם אתה חכם כל העלה שאתה מקבל ממעסיק שלך את ישר תעביר לחיסכון שלך . וככה אתה תבנה יותר מהר את מכונת הכסף שלך / ההון עצמי שלך

כל בונוס מעבודה או כל אעלה במשכורת או בונוס או תוספת שכר או מהמעסיק שלך או מתנה אתה תמיד חייב לעביר ישר לחיסכון שלך

החלק הרביעי של העוצמה של החיסכון שלך חייב להיות אוטומטי כלומר לו נתון לשיקול שלך . הבעיה המרכזית היא שבני אדם לא בנויים לחסוך כסף כי יש לנו מנטליות של תחייה עכשיו תתחתן עכשיו תוכל עכשיו כי מחר תמות

כלומר בגלל שאחנו לא יודעים כמה זמן אנחנו נחיה אנחנו לא חושבים על העתיד ולכן גם קשה לנו מאוד לחסוך כסף . בגלל זה החיסכון של הכסף שלך חייב להיות בצורה אוטומטית שזה לא היא נתון לשיקול שלך

דבר נוסף כשאתה חיי על מועט אתה מתחיל להבין מה חשוב לך באמת ואתה לא מוציא את הכסף שלך סתם אלה בגלל שהכסף שלך מוגבל כלומר רוב הכסף שלך בחיסכון אז אתה חייב להיות מאוד מחושב ולהבין על מה להוציא את הכסף שלך . עכשיו אתה תתחיל להרגיש שקשה לך לחסוך את הכסף שלך . ולכן אני רוצה שתתחיל להיות יצירתי ותתחיל לשאול את עצמך איזה מקורות הכנסה / איזה נכסים אני יכול לייצר מבלי להוציא כסף ? איזה קישורים יש לי שאני יכול מכור כדאי להכניס עוד כסף לכיס שלי .

אני למשל בגלל שאני חוסך כ 80 אחוז מהכנסה שלי אני מלמד אומנות לחימה בזמני הפנוי ואני מקבל בתמורה גם סיפוק וגם הכנסה מהצד . בנוסף אני גם כותב ספרים כדאי לעזור לאנשים וגם כדאי לייצר נכס מבלי לשים כסף מהכיס שלי

איזה קישורים יש לך שאתה יכול ללמד ובתמורה לקחת עליהם כסף ?

להלן רשימה של מה שאתה יכול ללמד –

אומנות לחימה . שחייה . כתיבה שיווקית . שפה חדשה . כלי נגינה . תכנות . מחשבים . יוגה . ספורט . פיתוח גוף . פיננסים . יעוץ . שיווק . פרסום . בנייה של אתרים . פיתוח תוכנה . מדיטציה . ועוד

אני רוצה גם שתשים לב שאתה יכול גם למכור את המוצר אתה מייצר וגם ללמד את מה שאתה מלמד . אני ייתן דוגמה אני כיום למלמד אומנות לחימה ואחד התלמידים שלי הוא בן 15 ועכשיו הוא סיפר לי שהוא מצייר ציורים ואני הסברתי לו שהוא יכול למכור את הציורים שלו וגם ללמד אנשים כיצד לצייר ואנשים מוכנים לשלם עבור השירות או המוצר הזה .

איזה מוצר או שירות אתה יכול למכור לאחרים ?

הספר שלי הוא מוצר שבה לפתור בעיה של חוסר ידע בסיסי בפיננסים במטרה לעזור לחיילים משוחררים

אחרי שהבנתה את עוצמה של ארבעת החלקיים של העוצמה של חיסכון הכסף שלך הגיע הזמן לפעול

אתה יכול ללכת לבנק ולהגיד להם אני רוצה לפתוח תכנית חיסכון ואני רוצה לחסוך כ (אחוז שאתה בוחר לחסוך) או שאתה יכול להתקשר לבנק ולפתוח תכנית חיסכון דרך הטלפון שלך

קדימה לך תפתח תכנית חיסכון למה אתה ממתין ? יש לך אישור מימני

אחרי שאתה מבין למה אתה חוסך את הכסף שלך . ואתה מבין איזה אחוז מהכסף שלך אתה חוסך ואתה יודע שאתה כל הזמן רוצה לחסוך את הכסף שלך אתה חייב להבין שסיבה היחידה הנכונה שאתה חוסך את הכסף שלך היא שתוכל להשקיע אותו כדאי להכפיל את הכסף שלך

כדאי שאתה תדע במה להשקיע את הכסף שלך אתה חייב לפתח את ההשלכה הפיננסית שלך ולהתחיל ללכת לסמנרים על פיננסים ומכירות ולקורא ספרים על פיננסים . ומתי שהוא השריר שלך של הכשלה פיננסית היא כל כך חזק שאתה תדע במה באמת כדאי להשקיע את הכסף שלך .

החלק שני של הצד של חיסכון הכסף שלך הוא . שאם אתה לא חוסך את הכסף שלך ואתה נמצא בקשיים כלכליים ואתה עובד בעבודה שאתה לו אוהב אתה נמצא בבעיה כי אתה תצטרך לאכול את כל מה שהבוס עושה לך כי אין לך כסף בחשבון הבנק ואין לך יכולת כלכלית ללכת ולמצוא עבודה אחרת או לפתוח עסק משלך בגלל שאין לך כסף בחשבון הבנק שלך כי לא השתמשת בכוח של חיסכון הכסף שלך

אבל אתה חוסך את הכסף שלך אתה מפתח ביטחון וכן אתה מתחיל לייצור לעצמך הון עצמי וביטחון עצמי שככה אם אחרי כמה שנים המעסיק שלך ימשיך להציק לך היא לך את היכולת לקום ולעזוב ולמצוא עבודה אחרת או לפתוח עסק משלך

פרק 31

לעולם אל תיקח עצה ממי שאין לו כסף

בוא נדמיין שאני ואתה הולכים לאחד המקומות אוהבים עלי. אני ואתה הולכים לחדר כושר ולו רק שאנחנו הולכים לחדר כושר ביחד אנחנו גם שילמנו על שיעור פרטי.

ואנחנו רואים את המדריך מגיע ומתחיל להסביר. אבל מה המדריך פשוט איש ממש שמן ויש לו חולצה צמודה שרשום עליה מדריך חדר כושר. האם אתה תאמין למישהוא כזה האם הוא יכול להיות מדריך בחדר כושר? ברור שלא בגלל שהוא לא מייצג את מה שהוא מנסה ללמד הוא לו נותן לנו שום דוגמה אישית. אז למה בכסף אתה עושה את אותה טעות ומבקש עצה מאנשים שאין להם כסף ואתה יודע שאין להם כסף

אני אוהב לחזור על הדברים שלי ולכן אני יגיד את שוב אתה לעולם לא מבקש
עצה לגבי כסף מאנשים שאין להם כסף .

הבעיה המרכזית היא שלפעמים בגלל שזה מישהוא ממשפחה שהוא חושב
שהוא יודע מה הכי טוב בשבילך . והוא באמת רוצה בטובתך אבל הוא נותן לך
עצה שעלולה לעלות לך הרבה כסף . כן לפעמים זה קשה להגיד לאבא או לאמא
שלך בבקשה אל תיתנו לי עצה לגבי כסף

אני רוצה לתת לך דוגמה מהחיים שלי . אבא שלי אמר לי שי אתה צריך לקנות
דירה . דירה זה נכס יציב זה יעזור לך בחיים . ואני אמרתי לו אבא אני באמת
אוהב אותך אבל תיתן לי עצות לגבי כסף ופיננסים ואז הוא שאל אותי למה ?
אז אמרתי לו אל תפגע זה בגלל שאין לך כסף . ואז הוא חשב ושתק כי לצערי
הוא הבין שזה נכון

בדיוק כמו בספר אבא עשיר אבא עני – רוברט לו הקשיב לאבא העני שלו בגלל
שהוא נתן לו עצות שיגרמו לו להיות עני .

אז אני אומר לכן לפני שאתם לוקחים עצה לגבי הכסף שלכם ופיננסים אתה
חייבים לשאול את עצמכם את השאלה הבאה האם האיש עכשיו שנותן לי את
עצה לגבי הכסף יש לו כסף ונכסים בחשבון הבנק שלו ? או שהוא עני וחיי מי
משכורת למשכורת

בגלל זה נאמר עצה הגרוע ביותר שאתם יכולים לקבל זה עצה בחינם . אם אתם
רוצים עצה לגבי כסף ופיננסים או יש לכם שאלה מסוימת לגבי העסק שלכם
אתם צרכים למצוא מומחה באתם לתחום שאתם מחפשים וגם ללמוד על

התחום הזה בעצמם ולקרוא ספרים בנושא וכמובן אתם חייבים לשלם על העצה של המומחה . העצה שלו יכולה לחסוך לכם אלפים שקלים

אם אתם מרגישים שאתם צרכים עצה . זה אומר שחסר לכם ידע וחוסר בידע לגבי הכסף שלכם מתי שהוא יפגע לכם בכיס

פרק 33

מהי השאלה הנכונה לבחור עבודה כחייל משוחרר

כמאבטח במינכן חזרתי הביתה לחופשה באילת . ויצאתי אם חברים לאיזה בירה בפאב הדובים באילת זה פאב שהוא מאוד מוכר באילת . אז התחלנו לדבר וזה ואחד מהם שאל אותי כמה אתה מרוויח במינכן בתור מאבטח ואני אמרתי לו שמע אתה חושב על זה בצורה לא נכונה כי זה לו כמה אני מרוויח אלה השאלה היא

השאלה היא כמה אני מסוגל לחסוך כל חודש . זאת השאלה הנכונה אני הסברתי לו שבמינכן אני מסוגל לחסוך כ 80 אחוז מהכנסה שלי . כלומר זה לו משנה כמה אתה מרוויח זה משנה כמה חוסך .

כשאתה מחפש עבודה אתה צריך לשאול את עצמך באיזה מקום עבודה אני מסוגל לחסוך יותר . כי אתה בכול מקרה תעבוד קשה אבל אתה צריך לדעת באיזה מקום עבודה אתה יכול לשמור ולהגן יותר על הכסף שלך

ולכן שיש לך התלבטות בין מקומות עבודה . אתה צריך לשאול את עצמך שני שאלות השאלות הם

1 באיזה מקום עבודה אני יכול ללמוד יותר

2 איזה מקום עבודה אני יכול לחסוך יותר מהכנסה שלי לאורך זמן

אני כבר הסברתי שאין באמת ביטחון במקום עבודה בתור שכירים וכיום רוב החוזים של מקומות העבודה מוקבלים בחוזה ולכן אתה חייב להיות גמיש ובזמן החופשי שלך להתחיל לפתוח עסק משלך באתם לכישורים שלך ובאתם לניסיון שלך ותשוקה שלך

פרק 34

הבעיה שהמשכורת שלך מוגבלת

אני לו יודע אם אתם שם לב אבל הבעיה המרכזית בלהיות שכיר היא שהמשכורת שלך מוגלת כלומר יש כמות מסוימת של כסף שאתה מסוגל להרוויח ולו משנה כמה שעות אתה עובד כי יש ביום רק 24 שעות ואתה עובד בממוצע בארץ כ 10 שעות ביום .

אם אני ייקח את זה צעד קדימה הכמות של הכסף שאתה מסוגל לחסוך גם היא מוגבלת. ולכן אתה נמצא בבעיה ואני יוסיף על זה שאין לך באמת ביטחון

במקום העבודה שלך כי מחר בבוקר המעסיק שלך יכול להחליט לפטר אותך או פשוט לא לעריך לך את החוזה שלך מה שקרא לי כמה פעמים בחיים שלי ומצאתי את עצמי בלי עבודה לתקופה מסוימת

בגלל שהמשכורת שלך מוגבלת אתה חייב להתחיל ללמוד להיות יצרתי ולהתחיל לפתח את הקישורים שלך ולהתחיל לפתוח בזמנך הפנוי עסק שאתה רוצה לפתוח כלומר זה יכול להיות

1 עסק שבנוי על הקישורים שלך או של חבר או מישהו מהמשפחה שלך

2 אתה יכול לכתוב ספר

3 אתה יכול למקור את הקישורים שלך

4 אתה חייב ללמוד ולהשקיע בהשכלה הפיננסית שלך

5 אתה יכול ללמוד למכור מוצרים באמזון או באייבי

6 אתה צריך להיות יצרתי ולבנות עסק שיעזור / יפתור בעיות של אנשים אחרים

7 אתה יכול ללמוד תיווך וגם מכירות

הצעד הראשון הוא קודם כל להבין שהמשכורת שלך מוגבלת ואין לך באמת ביטחון במקום העבודה שלך . הצעד השני הוא להתחיל להיות יצירתי ולהתחיל להשקיע במוח שלך . ככל שאתה תשקיע יותר במוח שלך היא לך יותר ידע מה לעשות או איזה עסק אתה יכול לפתוח בזמנך הפנוי

ווראן באפט – ככל שאתה לומד יותר אתה מרוויח יותר

הסוד הוא שאתה חייב להפוך את עצמך למכונה שלומדת כל הזמן . ובייחוד אתה חייב ללמוד פייננסים ולהבין כיצד הכסף שלך עובד וכיצד לייצור או להדפיס עוד כסף

ווראן אמר לו ככל שאתה עובד יותר קשה או ככל שאתה עובד יותר שעות או ככל שאתה משקיע בעובדה אלה הוא אמר את זה בצורה פשוטה ככל שאתה לומד יותר אתה תרוויח יותר כלומר אתה תלמד איך לשמור על הכסף שלך ואיך להשקיע אותו בצורה נכונה .

רק אם אתה תשקיע במוח שלך ותתחיל ללמוד פיננסים וללמוד עוד מהתחום שלך אתה תתחיל להרוויח יותר

אני ייתן לכם דוגמה מהחיים שלך דוד שלי הוא עובד בשיפוצים והוא עובד באופן עצמי כלומר יש לו עסק קטן לשיפוצים . הבעיה המרכזית הוא שהוא לו מייסם מה שווראן אמר לנו הוא לומד יות על המקצוע שלו או שהוא לו לומד בכלל .

אני הסברתי לו שהוא חייב להרכיב את האופקים שלו וללמוד משהוא מהתחום שקרוב למה שהוא עושה ואני אמרתי לו שהוא צריך ללמוד להיות חשמלאי מוסמך

בגלל שאם הוא ילמד להיות גם חשמלאי הוא יוכל לעזור ליותר לקוחות מכיוון שהוא עכשיו גם שיפוצניק וגם חשמלאי הכוונה יש לו אופציה ולהרוויח כפול בתור שכיר ולעזור ליותר לקוחות

בדיוק כמו שווראן אמר ככל שאתה לומד אתה מרוויח יותר .

כשאמרתי לו את זה הוא הסכל עלי במבט רציני . ואני אמרתי לו מה אתה מסתכל עלי אתה חייב להתחיל ללמוד זה הדרך החידה כרגע לשפר את המצב שלך . אם אתה לו תלמד לו תוכל לעזור ליותר לקוחות .

כלומר ברגע שהוא היה חשמלאי מוסמך הוא יוכל להגדיל את השוק שלו .

אני רוצה לתת לכם ככה בונוס זה נקרא נוסחה לחישוב יומי –

המשכורת שלך לחלק למספר הימיים בחודש

**לדוגמה אני מרוויח בחודש 1800 יורו ויש בחודש 31 ימיים כלומר
אני יכול להוציא ביום כ 58 יורו**

**כמובן שהמטרה היא לחסוך קודם כל את האחוז הגדול ביותר
שאתם יכולים כלומר מעל 40 אחוז ואז להשתמש בנוסחה לחישוב
יומי כלומר בו ולנגיד ונשאר לי בחשבון אחרי החיסכון כ 150 יורו
ונשאר לי 15 יום עד למשכורת הבא**

**הכוונה 150 לחלק ל 15 כלומר אני יכול להוציא רק 10 יורו כל יום
עד שאני מקבל את המשכורת שלי .**

פרק 35

אתה חייב לגייס כסף לפני שאתה מוציא את הכסף שלך

רוברט קיוסאקי – מי שמשמש בכסף שלו הוא טיפש ועצלן

רוברט ככה מסביר בספר שלו יתרון שלא פייר . שאם אתה משתמש בכסף שלך אתה חבר נקרא אדם טיפש ואתה לו מבין כיצד הכלכלה עובדת . ולו רק שאתה טיפש או גם אומר שאתה עצלן

אני רוצה להסביר למה הוא מתכוון כשהוא אומר שאתה טיפש שאתה משתמש בכסף שלך זה באמת טיפשות כי למה ? לך להשתמש בכסף שלך במקום לגייס כסף כלומר למכור לאנשים אחרים את הרעיון שלך . אני רוצה לציין שאתה לו מבקש כסף בחינם אלה אתה מציע להם מוצר או שירות שייתן להן ערך פי 10 מהכסף שלהם כלומר גיוס כסף זה לו תמורה הם מקבלים בתמורה ערך שהוא פי 10 מהכסף שלהם וככה בדיוק ה העולם שלנו עובד .

כדאי לקחת את הכסף שלנו המוכרים נותנים לנו ערך שהוא יותר גבוהה מהכסף שלנו הערך לו חייב להתבטאות בצורה של מוצר או שירות לפעמים חיוך יותר להיות ערך מוסף או הקשבה ללקוח או הסכמה אם הלקוח או יצרית מערכת יחסיים אם הלקוח . או לתת מידע שיעזור לקוח כל זה נותן ערך ללקוח ובתמורה לזה הוא נותן לכם את בכסף שלו

אז אני רוצה שתשים לך כלל במוח שלך לפני שאתה חושב להוציא את הכסף שלך מהכיס . אני רוצה שתחשוב איזה ערך אתה יכול לתת כדאי לגייס את הכסף שאתה צריך כדאי להוציא את הרעיון או המוצר או הישרות שלך לפועל

אני למשל מתכוון לגייס כסף לספר הזה ספציפית דרך אתר

Jump starter

אתר שמגייס כסף מאנשים ומקדם פרויקטים

כלומר אנשים עוזרים לאנשים אחרים לקדם פרויקטים שחושבים להם

עכשיו אני מתכוון לגייס את הכסף דרך אתר . בתמורה לתת למקדמים שלי כלומר לאנשים שתומכים ברעיו שלי מתנות באתם . המתנות יכולות להיות כל מה שיכול ללתת ללקוחות שלי ערך שהוא שווה פי 10 מהכסף שלהם

דוגמאות

מתנה 1 – את הספר הדיגיטלי הזה במתנה חתום על ידי הסופר אם הקדשה מקורית (עלות המתנה היא 50 שקלים)

מתנה 2 – הספר הדיגיטלי שלי + ספר מיוחד רק למקדמים שלי (עלות המתנה 70 שקלים)

מתנה מספר 3 – הספר הדיגיטלי שלי + הספר המיוחד הדיגיטלי שלי + שיחה יעוץ עסקית ואישית (עלות המתנה היא 90 שקל)

אתם מבנים במקום להוציא כסף מהכיס שלי אני קודם כל חייב לחשוב איך אני מגייס כסף מאנשים אחרים כדאי להוציא את הספר שלי וזה בדיוק החשיבה שאני רוצה שתהיה לך .

פרק 36

שינה זה הדלק לחיים שלך

כשהינו ילדים קטנים לא חשובנו שלישון זה חשוב . ולרוב זה היא אתגר לו לישון ומי שלא ישן כל הלילה נחשב גיבור . ברור שלחוסר שינה פוגע באנרגיה שלך וגוף שלך וגם במוח שלך לפי מחקים עדכניים

כשאתה ילד קטן אתה לא מבין את חשיבות של הישנה שלך . אבל שאתה מגיע לשנות ה 20 שלך אתה מתחיל להבין כמה ששישנה זה הדלק לחיים שלך . שינה יוצרת לך אנרגיה ובלי אנרגיה אתה לו יכול לייצור שום דבר בחיים שלך

הדור השלנו הגיע למצב של מחלה של חוסר שינה . כלומר אנחנו מוצאים את עצמו בשעות המיום עייפים ואנחנו מוצאים את עצמו כמעט ונרדמים .

חוסר שינה זה מחלה שאנחנו לו מודעים אליה בדור שלנו . הבעיה היא שאנחנו פיתחנו הרגל של ללכת לישון מאוחר בגלל מלא סיבות . ולכן אנחנו לו מייחסים חשיבות לשינה שלנו . וזה בעיה קשה ואפילו סוג של מחלה

כי הבעיה ביא שאנחנו למלמדים את המוח שלנו ללכת לישון מאוחר וזה יוצר הרגל לא בריא שפוגע לנו באנרגיה . ובלי אנרגיה אנחנו לא יכולים באמת לתפקד כמו שצריך . ולכן הסוד הוא לייצור שני הרגלים שהם מאוד חשובים בחיים שלנו

1 אתה חייב ללכת לישון מוקדם כלומר בשעה 10 בערב להיות במיטה עדיף לפני

2 אתה חייב לקום מוקדם כלומר בשעה 6 או 7 בבוקר לקום

אני מבין זה לא פשוט בהתחלה לישון מוקדם כי המוח שלך לא רגיל לישון מוקדם ולכן אתה חייב לחנך את המוח שלך ואת הגוף שלך ללכת לישון מוקדם

אני רוצה לתת לך כמה טיפים מה אתה יכול לעשות כדאי ללכת לישון יותר מוקדם

1 לקרוא ספר חצי שעה לפני השעה 10 בערב . כשאתה נמצא במיטה שלך

2 אתה חייב שהחדר שלך היא חשוך כמה שיותר

3 לשים מסיכה של שינה

4 לעשות סקס בערב לפני השינה

5 להביא ביד פעם אחת לפני השינה

6 לשמוע דמיון מודרך חצי שעה לפני השינה

פרק 37

חוב טוב שעזר למשפחה שלי

בפרק הזה אני הולך לדבר אליכם ממש מהלב שלי . שהייתי בצבא בצנחנים בתפקיד לוחם ידעתי שהמשפחה שלי נמצאת במצב כלכלי לא טוב . אבל לא ידעתי כיצד אני יכול לעזור או כיצד לפתור את הבעיה לא היא לי את הכלים לעזור למשפחתי ולא היא לי את הדרך .

תמיד הייתי עוזר לאבא שלי בעבודה שהייתי בחופש מהצבא . וגם הייתה לי איזה חופשה מיוחדת מהצבא שבה הייתי צריך לעבוד כדאי לעזור בבית מבחינה כלכלית (קניות של אוכל הביתה)

הבנתי שאבא שלי עובד בהובלות בשביל מישהו אחר . כלומר הייתה לו משאית שבה הוא עבד בהובלות אבל את רוב הכסף התחלק בין אבא שלי לבין השותף . יש לציין שהשותף לא עשה כלום הוא פשוט זה שהביא לאבא שלי את המשאית כדאי שאבא שלי יכול לייצר עבודה הכוונה לשרת לקוחות לעביר להם את הבית שלהם

כשהשתחררתי מהצבא היה לי בראש רק רעיון אחד בדיוק מה שאבא לימד אותי שזה לעבוד קשה בשביל להרוויח כסף . כלומר אני לו חשבתי לעבוד בשביל לייצור נכס שזה מה שצריך לעשות. אלה אני חשבתי איפה אני יכול לעבוד הכי קשה ושמה לקבל אחי הרבה כסף

מהר מאוד מצאתי את עצמי עובד באבטחה בקצא שזה אומר קו צינור נפט אילת ואשקלון . עבדתי שמה בתפקיד מאבטח והמשכורת שמה הייתה בממוצע כ 9000 שקל פלוס מינוס לו רע לילד אחרי צבא

עבדתי שמה במשך 12 חודשים במהלך אותם זמניים לו הייתה לי מודעות גדולה לחיסכון של הכסף שלי ולא הייתה לי שום השכלה פיננסית

וכן הייתי צריך לתת לבית שלנו לפחות חצי מהמשכורת שלי בשביל שאבא שלי ישלם חובות . חובות זאת מילה שאני לא מבין ואני רק יודע שזאת מילה שאני פשוט שונא כמה חובות יש מה זה לא נגמר ? . אני רוצה לציין שכמאבטח הייתי עובד מבסיס לשעון כלומר הייתי בכיף עושה גם משמרות של 12 שעות ולרוב תמיד הייתי בעבודה ואם לא הייתי בעבודה הייתי ישן כדאי שהיא לי כוח לקום ולעבוד

אני התחלתי להבין יחסית מאוד מאוחר שלתת לאבא שלי 4000 שקל כל חודש זה טיפשי וזה לו באמת עוזר כי תמיד היא לאבא שלי חובות או יותר נכון להגיד לאבא שלי היו חובות רעים

אני רוצה רגע לעצור ולהסביר –

חוב רע – זה חוב שמוציא מהכיס שלך כסף

חוב טוב – זה חוב שמכניס לכיס שלך כסף

בוא נמשיך אז הבנתי שלתת לאבא שלי חצי מהמשכורת שלי כלומר כ 4000 שקל זה לו מה שיעזור אני הייתי צריך להבין את שורש הבעיה הכלכלית שהמשפחה שלי נמצאת בו . באותו זמן אמא שלי לא עבדה ככה שכול הכלכלה של הבית נפלה על אבא שלי

אני הבנתי שאני צריך לעשות צעד שיעזור לאבא שלי לשנות את המצב שבו הוא נמצא אני הבנתי שאני צריך לקנות אבא שלי משאית . וגם אבא שלי רצה משאית זה היא החלום שלו . אמרתי לו אבא תן לי כמה חודשים ואני ייקנה לך משאית .

עכשיו אני רוצה שתבינו לו הייתה לי שום השכלה פיננסית או חינוך פיננסי ולא היא לי מושג כיצד לקנות משאית לא ידעתי איך אני משיג את הכסף לזה ולא ידעתי איפה אני בכלל קונה משאית .

אני רוצה להגיד לכם שפשוט התחלתי לחסוך אחרי 4 חודשים חסכתי 20 אלף שקל וגם לקחתי מהפיקדון של הצבא שלי עוד 30 אלף שקל שביחד זה 50 אלף והיא חסר לי עוד 30 אלף שקל

מאיפה אני יביא עוד 30 אלף שקל ? אמת שלו היא לי מושג מאיפה להביא את הכסף הזה . ואז אמרתי אני פשוט ייקח הלוואה כלומר אני ייקח את הלוואה של 30 אלף שקל למשך שלוש שנים

המחיר של משאית הישנה שרצינו לקנות עמד על 80.000 שקל

המשאית של שנת 2012 בזמנו זה היא בסדר לשנה הזאת .

טוב ניגשתי לבנק כדאי לקחת הלוואה של 30 אלף שקל אני זוכר שנגשתי לבנק הראשון פשוט לא אישר לי את הלוואה למרות שהסברתי להם את כל הסיפור ולמה אני צריך את הכסף ולמה חשוב לי לקנות לאבא שלי משאית

אז אחרי שהם אמרו לי לא . אמרתי להם אוקי אני עובר בנק היום . והם לא התנגדו שאני יעבור בנק אז עברתי בנק ולפני שפתחתי את החשבון הסברתי להם שאני צריך הלוואה של 30 אלף שקל והם הסכימו לתת לי את הכסף

ובאמת אחרי כמה ימים נסענו לקנות לאבא שלי משאית כדאי שהוא יוכל לפתוח חברת הובלות . שנקראת פדידה הובלות

אז לא הבנתי מה אני עושה אבל כיום אני מבין בדיוק מה עשיתי

כדאי לקנות לאבא שלי משאית אני השתמשתי בשני כלים מרכזיים או שני כוחות הכלי הראשון היא הכוח של החיסכון וכלי השני היא הכוח של חוב טוב

כלומר גם חסכתי את הכסף שלי וגם השתמשתי בחוב טוב . הכוונה יצרתי חוב טוב כדאי לקנות את המשאית וכמובן שאחרי שלוש שנים המשאית החזירה לי את 30 אלף שלי וגם יותר מזה .

וכיום אבא שלי עובד אם המשאית ומפרנס יפה את המשפחה שלי .

הבעיה המרכזית היא שלרוב אנשים אין השכלה פיננסית . ואנחנו חייבים ללמוד השכלה פיננסית .

אני רוצה לספר לכם עוד סיפור על אבא שלי . אבא שלי קיבל ירושה של 170 אלף שקל אחרי שהם מכרו את הדירה של סבתה שלי . אני הסברתי לאבא שלי לא לגעת בכסף הזה . ואחרי כמה ימים אמרתי לו שהוא צריך לקחת את הכסף הזה ולקנות שני קרונים על החוף ולהשכיר אותם באופן של יומיות

כלומר לקחת את אותם 170 אלף שקלים ולהפוך אותם לשני נכסים . אבא שלי כמובן שלו הקשיב לי והחליט שהוא משפץ את הבית שלנו . הוא הסביר לי שי אני 15 שנה ממתין לעשות שיפוץ לבית ולכן אני רוצה לשפץ את הבית

אני הסברתי לו שהוא עושה טעות . כי שיפוץ הבית לו יחזיר לו את הכסף . הסיבה שהוא עשה את זה בגלל שהוא מאמין שהבית שלו הוא נכס . מה שזה לו נכון הבית שלו זה רק התחייבות גדולה . מה שנכס זה המשאית שלו ואני רציתי שהוא ייצור לעצמו עוד שני נכסים .

כיום אני מבין שהבעיה המרכזית שיש לאבא שלי זה לא חוסר בהשכלה לימודית לאבא שלי אין תעודת בגרות . אלה הבעיה המרכזית שלו זה חוסר בהשכלה פיננסית . בחוסר ההבנה כיצד לקחת הון עצמי כלומר 170 אלף שקל ולהפוך את ההון הזה לנכסים שגם מחזרים את הכסף שהוא השקיע וגם משארים הצלו את הנכסים שלו

כיום אני מבין שאני לא יכול לשנות את החשיבה שלכם בדיוק כמו שאני לא יכול לשנות את החשיבה של אבא שלי . אני כן יכול להשפיע ואתם אלה צרכים לבחור אם לשנות את עצמכם .

פרק 38

טוני רובינס תעלה את הסטנדרט שלך

פרק 39

האומנות של המיקוח !

