

Description du poste		
Intitulés du poste	<ul style="list-style-type: none"> - Business Developer - Chargé(e) de développement commercial - Responsable de secteur - Responsable junior si expérience 	
Type de contrat	CDD en contrat d'apprentissage ou de professionnalisation	
Durée du contrat	1 an	
Missions principales	Piloter le développement opérationnel du plan d'action commercial	<ul style="list-style-type: none"> - Mettre en place une stratégie de prospection et de fidélisation - Identifier et analyser les opportunités de marché - Assurer le suivi des indicateurs de performance commerciale
	Développer la stratégie de croissance de l'entreprise	<ul style="list-style-type: none"> - Analyser les tendances du marché et la concurrence - Concevoir et déployer des plans d'action pour optimiser les ventes - Proposer des axes d'innovation pour accroître le chiffre d'affaires
	Manager une équipe commerciale	<ul style="list-style-type: none"> - Animer, motiver et accompagner les collaborateurs - Répartir les missions et assurer le suivi des performances - Participer au recrutement et à la montée en compétences de l'équipe
Profil du poste		
Compétences	<ul style="list-style-type: none"> - Aisance à l'oral - Esprit d'équipe - Capacité à faire face aux imprévus et à gérer son stress - Attrait pour le service client - Capacité à prendre des décisions rapidement et efficacement - Organisé(é) - Ponctuel(le) - Rigoureux(se) - Maîtrise des outils numériques (word, excel), réseaux sociaux et CRM - Esprit d'analyse et de synthèse - Capacité à négocier et convaincre - Autonomie et prise d'initiative 	