

MODALITÉS EXAMEN TITRE NIVEAU 6 – RESPONSABLE DE DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL

BLOC 1 : PILOTER LE DÉVELOPPEMENT OPÉRATIONNEL DU PLAN D' ACTIONS COMMERCIALES	
Épreuves nationales	Diagnostic stratégique (écrit) Plan d'actions commerciales (écrit/oral)
CCF	Étude de marché Outils de pilotage
BLOC 2 : DÉVELOPPER LA STRATÉGIE DE CROISSANCE DE L'ENTRPRISE	
Épreuves nationales	Développement commercial (écrit/oral) Diagnostic stratégique
CCF	Politique de prix Gestion portefeuille client
BLOC 3 : MANAGER L'ÉQUIPE COMMERCIALE	
Épreuves nationales	Management de l'équipe commerciale (écrit/oral)
CCF	Le recrutement L'animation d'équipe

ÉPREUVE FINALE : GRAND ORAL (recensement des acquis des 3 blocs)