

## ☑ CHECKLIST: COMO ANALISAR EDITAL DE LICITAÇÃO SEM ERROS

☐ FASE 1: PRIMEIRA ANÁLISE (5-10 minutos) Identificação Básica: ☐ Modalidade da licitação identificada: pregão, concorrência, diálogo competitivo; ☐ Órgão licitante confirmado: Federal, Estadual, Municipal; ☐ Número e ano do processo licitatório; ☐ Objeto resumido da contratação. Compatibilidade Inicial: ☐ Objeto alinhado ao ramo de atividade; ☐ Há benefícios para ME/EPP? ☐ Localização geográfica viável para execução; ☐ Valor estimado dentro da minha capacidade financeira. Cronograma e Prazos: ☐ Data de abertura das propostas anotada; ☐ Prazo disponível para preparação confirmado; ☐ Prazo para esclarecimentos e impugnações do edital identificado; ☐ Datas de sessões públicas marcadas no calendário; ☐ FASE 2: ANÁLISE TÉCNICA DETALHADA (30-60 minutos) Termo de Referência ou Projeto Básico: ☐ Descrição completa do objeto lido e entendido ☐ Quantidade exata de itens/serviços confirmada ☐ Especificações técnicas mínimas obrigatórias listadas ☐ Marca, modelo ou "similar" aceitos verificados ☐ Normas técnicas e certificações exigidas identificadas ☐ Local de entrega ou prestação do serviço confirmado ☐ Prazo de execução ou entrega é executável pela minha empresa

☐ Tipo de critério identificado: Menor preço, Melhor técnica, Técnica e preço, Maior desconto ou Maior retorno econômico.



☐ Intervalos mínimos de lances verificados (se pregão);
$\square$ Modo de disputa confirmado: aberto, fechado, aberto-fechado ou fechado-aberto.
☐ FASE 3: ANÁLISE DE HABILITAÇÃO (20-30 minutos)
Habilitação Jurídica (Art. 62 - Lei 14.133/2021):
☐ Atos constitutivos: contrato social ou estatuto atualizado;
☐ Procuração (se houver representante legal) preparada;
☐ Documentos pessoais dos sócios/dirigentes disponíveis.
Regularidade Fiscal e Trabalhista (Art. 63 - Lei 14.133/2021):
$\Box$ Certidão Negativa de Débito Conjunta Federal (Receita Federal/PGFN) — válida;
☐ Certidão Negativa de Débito Estadual – válida;
☐ Certidão Negativa de Débito Municipal – válida;
□ CRF/FGTS – válida;
☐ Certidão Negativa de Débitos Trabalhistas – válida;
☐ TODAS as certidões verificadas: datas de vencimento estão OK?
Qualificação Técnica (Art. 64 - Lei 14.133/2021):
☐ Atestados de capacidade técnica;
☐ Registro profissional no conselho de classe atualizado;
☐ Experiência mínima exigida confirmada;
☐ Equipe técnica qualificada disponível para execução;
☐ Certificações específicas do setor;
☐ Atestados alinhados com o objeto do pregão?
Qualificação Econômico-Financeira (Art. 65 - Lei 14.133/2021):
☐ Capital social mínimo exigido atende (até 10% do valor estimado);
☐ Balanço patrimonial dos últimos exercícios coletado;
☐ Balanço está assinado por contador registrado?
☐ Certidão negativa de falência – válida;
☐ Índices financeiros mínimos atendidos (se exigidos no edital)



## ☐ FASE 4: ANÁLISE CONTRATUAL E FINANCEIRA (15-20 minutos)

Condições Contratuais:
☐ Cláusulas obrigatórias do art. 92 da Lei 14.133/2021;
☐ Prazo de execução viável para minha empresa;
☐ Local de execução acessível (logística confirmada);
☐ Condições de pagamento adequadas;
☐ À vista, parcelado ou por medição?
☐ Prazo de pagamento: semanal, mensal?
☐ Garantias exigidas identificadas: seguro, caução, fiança;
☐ Multas e penalidades são proporcionais?
$\hfill \square$ Reajustes e repactuações previstos para manutenção do reequilíbrio econômico-financeiro;
☐ Cláusulas de rescisão entendidas.
Aspectos Financeiros:
☐ Forma de pagamento confirmada;
☐ Prazo de pagamento após entrega/execução anotado;
☐ Retenção de impostos aplicáveis calculada;
☐ Garantia contratual exigida (%) anotada;
☐ Recursos para capital de giro estão disponíveis?
□ FASE 5: ANÁLISE DE RISCOS E ESTRATÉGIA (10-15 minutos)
Identificação de Riscos:
☐ Exigências excessivas ou desnecessárias identificadas;
☐ Prazos apertados para execução avaliados;
☐ Concorrência estimada: quantos participantes provavelmente?
☐ Histórico do órgão pesquisado: é pontual nos pagamentos?
□ Sazonalidade ou urgência da demanda analisada;
☐ Há riscos legais (exigências restritivas, cláusulas abusivas)?
Estratégia Competitiva:
☐ Margem de lucro viável calculada;
☐ Preço de referência estimado pesquisado;
☐ Diferenciais técnicos da minha empresa identificados:



☐ Parcerias necessárias ou subcontratação avaliadas;
☐ Capacidade de executar simultaneamente outros confirmada.
□ DECISÃO FINAL: PARTICIPAR OU NÃO?
↑ ARMADILHAS A EVITAR (Checklist de Proteção)
Exigências Restritivas Disfarçadas:
☐ Especificações que favorece uma marca específica?
☐ Atestados técnicos têm critérios realistas?
☐ Prazos de execução são compatíveis com mercado?
□ Não há restrição injustificada à competitividade?
Documentação Complexa Desnecessária:
☐ Certificações solicitadas são relacionadas ao objeto?
☐ Experiência exigida é proporcional ao valor da licitação?
☐ Documentos solicitados são de obtenção razoável?
☐ Não há exigência de documentos duplicados ou redundantes?
Condições Contratuais Desfavoráveis:
☐ Prazos de pagamento são razoáveis (não acima de 60 dias)?
☐ Há previsão de reajuste/repactuação contratual?
☐ Garantias exigidas são proporcionais?
☐ Multas são razoáveis e não abusivas?
Prazos Inadequados:
☐ Cronograma de execução é realista?
☐ Período para preparação da proposta é suficiente de acordo com complexidade do objeto?
☐ Não há entregas forçadas em feriados ou períodos críticos?
☐ Prazo total do contrato é viável?

## ☑ CHECKLIST PRONTO PARA IMPRIMIR E USAR EM CADA EDITAL!

Precisando de uma Consultoria para resolver os seus problemas em licitações e contratos administrativos, entre em contato com a <u>GERA CONSULTORIA</u>: Acesse: <u>www.gera-consultoria.com</u> / Telefone/WhatsApp: (14) 98105 3999.